

Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann i. T.

Jahresfinanzbericht
gemäß § 82 Abs. 4 Börsegesetz
zum 30. April 2010
der

EGGER HOLZWERKSTOFFE GMBH,
St. Johann in Tirol

Inhaltsverzeichnis

Konsolidierter Jahresabschluss nach IFRS zum 30. April 2010

Erklärung der gesetzlichen Vertreter (am Ende des konsolidierten Jahresabschlusses)

Lagebericht zum konsolidierten Jahresabschluss
für das Geschäftsjahr 2009/10

Bestätigungsvermerk der unabhängigen
Abschlussprüfer zum Konzernabschluss

Einzelabschluss nach UGB zum 30 April 2010

Lagebericht zum Einzelabschluss (Dieser Lagebericht entspricht dem Lagebericht zum konsolidierten Jahresabschluss für das Geschäftsjahr 2009/10 und wird daher nicht nochmals wiedergegeben.)

Erklärung der gesetzlichen Vertreter (am Ende des Einzelabschlusses)

Bestätigungsvermerk der unabhängigen Abschlussprüfer zum Einzelabschluss (Jahresabschluss)

Konsolidierter Jahresabschluss
nach International Financial Reporting Standards (IFRS)
zum 30. April 2010
der

**EGGER HOLZWERKSTOFFE GMBH,
St. Johann in Tirol**

Inhaltsverzeichnis

| | Seite |
|---|-------|
| Konsolidierte Bilanz | 3 |
| Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung | 4 |
| Konsolidierte Gesamtergebnisrechnung..... | 5 |
| Konsolidierte Cash-flowrechnung..... | 6 |
| Entwicklung des Eigenkapitals | 7 |
| Anhang zum konsolidierten Jahresabschluss..... | 8 |
| 1. Grundsätze der Rechnungslegung und Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden | 8 |
| 1.1. Das Unternehmen | 8 |
| 1.2. Grundsätze der Rechnungslegung | 8 |
| 1.3. Konsolidierungskreis | 9 |
| 1.4. Konsolidierungsmethoden..... | 10 |
| 1.5. Währungsumrechnung..... | 11 |
| 1.6. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden | 12 |
| 2. Erläuterungen zur Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Gesamtergebnisrechnung und Cash-flowrechnung..... | 24 |
| 3. Risikobericht..... | 48 |
| 4. Sonstige Angaben..... | 54 |
| 4.1. Finanzinstrumente..... | 54 |
| 4.2. Sonstige Verpflichtungen und ungewisse Verbindlichkeiten..... | 56 |
| 4.3. Honorare des Abschlussprüfers..... | 58 |
| 4.4. Geschäftsbeziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen und Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen..... | 58 |
| 4.5. Erklärung der gesetzlichen Vertreter..... | 60 |
| Anlage 1 – Konsolidierungskreis | 61 |

Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann i.T.

Konsolidierte Bilanz

zum 30. April 2010

| | Anhang- angaben | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|--------------------|-------------------|-------------------|
| AKTIVA | | | |
| Langfristiges Vermögen | | | |
| Sachanlagen | (1) | 971.774 | 1.007.803 |
| Immaterielle Vermögenswerte | (1) | 3.927 | 4.024 |
| Finanzvermögen | (2) | 33.026 | 29.620 |
| Anteile an assoziierten Unternehmen | (3) | 2.362 | 3.843 |
| Sonstige Vermögenswerte | (4) | 30 | 750 |
| Aktive latente Steuern | (15) | 45.815 | 41.440 |
| | | 1.056.933 | 1.087.481 |
| Kurzfristiges Vermögen | | | |
| Vorräte | (5) | 189.768 | 203.828 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | (6) | 47.129 | 42.129 |
| Sonstige Vermögenswerte | (4) | 31.672 | 36.554 |
| Ertragsteueransprüche | | 94 | 1.672 |
| Wertpapiere und Finanzvermögen | (2) | 148 | 276 |
| Liquide Mittel | (7) | 302.111 | 125.106 |
| | | 570.923 | 409.565 |
| Summe Aktiva | | 1.627.856 | 1.497.046 |
| PASSIVA | | | |
| Eigenkapital | | | |
| Gezeichnetes Kapital, Genussrecht, Perpetual Bond und Rücklagen | (8,9) | 520.137 | 445.319 |
| Anteile anderer Gesellschafter | | 26.630 | 24.687 |
| | | 546.767 | 470.006 |
| Langfristige Schulden | | | |
| Anleihen | (10) | 284.032 | 164.779 |
| Finanzverbindlichkeiten | (11) | 350.322 | 456.616 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | (12) | 2.434 | 2.050 |
| Investitionszuschüsse | (13) | 31.497 | 38.089 |
| Rückstellungen | (14) | 46.786 | 51.061 |
| Passive latente Steuern | (15) | 12.748 | 11.251 |
| | | 727.819 | 723.846 |
| Kurzfristige Schulden | | | |
| Anleihen | (10) | 0 | 0 |
| Finanzverbindlichkeiten | (11) | 91.993 | 70.885 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | (16) | 159.265 | 136.480 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | (12) | 78.888 | 82.876 |
| Ertragsteuerverbindlichkeiten | | 16.611 | 11.534 |
| Rückstellungen | (17) | 6.512 | 1.420 |
| | | 353.269 | 303.194 |
| Summe Passiva | | 1.627.856 | 1.497.046 |

Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann i.T.
 Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung
 Geschäftsjahr 2009/10

| | Anhang- angaben | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|---------------------------------------|--------------------|------------------|------------------|
| Umsatzerlöse | (18) | 1.478.083 | 1.503.051 |
| Sonstige betriebliche Erträge | (19) | 34.206 | 30.738 |
| Bestandsveränderungen | | 7.622 | -14.965 |
| Aktivierete Eigenleistungen | | 3.122 | 7.603 |
| | | | |
| Materialaufwand | (20) | -806.537 | -849.057 |
| Personalaufwand | (21) | -236.821 | -246.584 |
| Abschreibungen | | -136.056 | -130.345 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | (22) | -243.496 | -252.646 |
| Operatives Betriebsergebnis | | 100.123 | 47.796 |
| | | | |
| Finanzierungsergebnis | (23) | -30.358 | -64.852 |
| Ergebnis aus Finanzinvestitionen | (24) | 61 | -58 |
| Ergebnis aus assoziierten Unternehmen | | -1.606 | -1.168 |
| Ergebnis vor Steuern | | 68.220 | -18.282 |
| | | | |
| Ertragsteuern | (15) | -8.468 | 19.146 |
| Jahresergebnis | | 59.753 | 865 |
| | | | |
| davon Anteile anderer Gesellschafter | | 1.765 | 386 |
| davon Ergebnis der Muttergesellschaft | | 57.988 | 479 |
| | | 59.753 | 865 |

Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann i.T.
Konsolidierte Gesamtergebnisrechnung
Geschäftsjahr 2009/10

| | Anhang- angaben | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|--|--------------------|-----------------|-----------------|
| Währungsumrechnungsdifferenzen | | 10.987 | -50.077 |
| Veränderung Hedging Reserve | | 3.612 | -4.672 |
| Direkt im Eigenkapital berücksichtigtes Ergebnis nach Steuern | (25) | 14.599 | -54.749 |
| Jahresergebnis nach Steuern | | 59.753 | 865 |
| Gesamtergebnis der Periode | | 74.352 | -53.884 |
| davon Anteile anderer Gesellschafter | | 1.766 | 383 |
| davon Gesamtergebnis der Muttergesellschaft | | 72.586 | -54.267 |
| | | 74.352 | -53.884 |

Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann i.T.
Konsolidierte Cash-flowrechnung
Geschäftsjahr 2009/10

| | Anhang- angaben | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|--|--------------------|-----------------|-----------------|
| Ergebnis vor Steuern | | 68.220 | -18.282 |
| Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte | (1) | 136.056 | 130.345 |
| Abschreibungen und Bewertungen vom Finanzvermögen | | 81 | 182 |
| Verbrauch aus Investitionszuschüssen | (19) | -7.725 | -11.970 |
| Ergebnis aus Anlagenabgängen | | 67 | 3.527 |
| Ergebnis aus assoziierten Unternehmen | | 1.606 | 1.168 |
| Veränderungen der langfristigen Rückstellungen | | -4.275 | -3.156 |
| Gezahlte Ertragsteuern | | -796 | -17.874 |
| Cash-flow aus dem Ergebnis | | 193.234 | 83.940 |
| Veränderungen der Vorräte | | 14.060 | 54.241 |
| Veränderungen der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | | -5.000 | 44.511 |
| Veränderungen der sonstigen Vermögenswerte | | 7.181 | 4.770 |
| Veränderungen der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | | 22.785 | -69.238 |
| Veränderungen der sonstigen Verbindlichkeiten | | -8.925 | 8.120 |
| Veränderungen der kurzfristigen Rückstellungen | | 5.092 | -314 |
| Währungsumrechnungsdifferenzen | | 5.506 | -578 |
| Cash-flow aus der Veränderung des Nettoumlaufvermögens | | 40.699 | 41.512 |
| Cash-flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit | (26) | 233.933 | 125.452 |
| Investitionen in langfristiges Sachanlagevermögen und immaterielles Vermögen | (1) | -88.600 | -201.938 |
| Investitionen in langfristiges Finanzvermögen | | -5.300 | -2.379 |
| Veränderung der Wertpapiere und des kurzfristigen Finanzvermögens | | 128 | -31 |
| Einzahlungen aus den Anlagenabgängen | | 2.389 | 5.252 |
| Cash-flow aus der Investitionstätigkeit | | -91.383 | -199.096 |
| Emission Anleihe EGGER 2010 – 2017 | | 119.166 | 0 |
| Tilgung Anleihe EGGER 2002 – 2009 | | 0 | -72.920 |
| Veränderungen der kurzfristigen Finanzverbindlichkeiten | | 21.108 | -20.173 |
| Veränderungen der langfristigen Finanzverbindlichkeiten | | -106.207 | 85.747 |
| Cash-flow aus der Finanzierungstätigkeit | | 34.067 | -7.346 |
| Nettoveränderung von liquiden Mitteln | | 176.617 | -80.990 |
| Einfluss von Wechselkursänderungen auf die liquiden Mittel | | 388 | -1.672 |
| Liquide Mittel am Beginn des Geschäftsjahres | | 125.106 | 207.768 |
| Liquide Mittel am Ende des Geschäftsjahres | (26) | 302.111 | 125.106 |

Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann i.T.
Entwicklung des Eigenkapitals
zum 30. April 2010

| | Stamm- kapital | Genuss- recht | Perpetual Bond | Rücklagen | Unter- schie- de aus Wäh- run- gsum- re- chnung | Eigenmittel vor Minderheiten | Anteile anderer Gesell- schafter | Summe |
|---|-------------------|------------------|-------------------|---------------|--|------------------------------------|---|----------------|
| | TEUR | TEUR | TEUR | TEUR | TEUR | TEUR | TEUR | TEUR |
| Stand am 30. April 2008 | 10.000 | 356.637 | 132.536 | 35.529 | -36.760 | 497.942 | 23.999 | 521.941 |
| Gesamtergebnis der Periode | 0 | 0 | 0 | -4.193 | -50.074 | -54.267 | 383 | -53.884 |
| Erfolgsneutrale Anteils- verschiebung | 0 | 0 | 0 | -765 | 0 | -765 | 765 | 0 |
| (Latente) Steuern auf GuV- neutrale Sachverhalte | 0 | 0 | 0 | 2.411 | 0 | 2.411 | 0 | 2.411 |
| Zugang / Abgang Minderheitenanteil | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -460 | -460 |
| Stand am 30. April 2009 | 10.000 | 356.637 | 132.536 | 32.980 | -86.835 | 445.319 | 24.687 | 470.006 |
| Gesamtergebnis der Periode | 0 | 0 | 0 | 61.600 | 10.986 | 72.586 | 1.766 | 74.352 |
| Erfolgsneutrale Anteils- verschiebung | 0 | 0 | 0 | -178 | 0 | -178 | 178 | 0 |
| (Latente) Steuern auf GuV- neutrale Sachverhalte | 0 | 0 | 0 | 2.411 | 0 | 2.411 | 0 | 2.411 |
| Stand am 30. April 2010 | 10.000 | 356.637 | 132.536 | 96.812 | -75.848 | 520.137 | 26.630 | 546.767 |

Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann i.T.
Anhang zum konsolidierten Jahresabschluss
zum 30. April 2010

1. Grundsätze der Rechnungslegung und Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

1.1. Das Unternehmen

Die Egger Holzwerkstoffe GmbH mit Ihren Tochtergesellschaften ist in Europa eine führende Produzentin und Anbieterin im Bereich Holzwerkstoffe. Die Geschäftsaktivitäten in den fünfzehn Produktionsstandorten erstrecken sich vorwiegend auf die Bereiche:

- Erzeugung und Handel mit Span-, MDF und HDF Platten sowie daraus abgeleiteten, veredelten und weiterverarbeiteten Halbfertig- und Fertigprodukten.
- Erzeugung und Handel mit Laminatfußböden und OSB Platten.

Der Sitz der Geschäftsleitung ist in St. Johann in Tirol, Österreich.

Der konsolidierte Jahresabschluss umfasst das Mutterunternehmen Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann i.T., und die von ihr beherrschten Tochtergesellschaften.

1.2. Grundsätze der Rechnungslegung

Der vorliegende Jahresabschluss zum 30. April 2010 wurde in Übereinstimmung mit sämtlichen vom International Accounting Standards Board (IASB) formulierten, von der Europäischen Union übernommen und für den am Bilanzstichtag verpflichtend anzuwendenden International Accounting Standards (IAS) und International Financial Reporting Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committees (IFRIC bzw SIC) aufgestellt.

Gemäß den Vorschriften des IAS 1 wird ab dem 1. Mai 2009 eine Gesamtergebnisrechnung mit zwei getrennten Aufstellungen geführt. Die Vergleichszahlen wurden an die Neuregelung angepasst. Der überarbeitete IAS 23 fordert eine Aktivierung von Fremdkapitalkosten für die Anschaffung oder Herstellung von qualifizierten Vermögenswerten. Egger wendet den neuen

Standard mit dem am 1. Mai 2009 beginnenden Geschäftsjahr an. Die Änderung des Standards hat keine wesentliche Auswirkung auf die Darstellung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des konsolidierten Jahresabschlusses.

Die folgenden Standards und Interpretationen wurden vom IASB verabschiedet, sind allerdings noch nicht verpflichtend auf das Geschäftsjahr 30. April 2010 anzuwenden. Egger hat von der Wahlmöglichkeit einer früheren Anwendung nicht Gebrauch gemacht und prüft zurzeit die Auswirkungen dieser Standards und Interpretationen auf den konsolidierten Jahresabschluss.

| | |
|-------------------|---|
| IAS 24 | Angaben über Beziehungen zu nahe stehenden Personen und Unternehmen |
| IAS 32 | Klassifizierung von Bezugsrechten |
| IAS 39 | Finanzinstrumente: Ansatz und Bewertung: gesichertes Grundgeschäft |
| IFRIC 15 | Vereinbarung über die Errichtung von Immobilien |
| IFRIC 16 | Absicherung einer Nettoinvestition in einen ausländischen Geschäftsbetrieb |
| IFRIC 17 | Sachausschüttungen an Eigentümer |
| IFRIC 18 | Übertragung von Vermögenswerten von Kunden |
| IFRIC 19 | Tilgung finanzieller Verbindlichkeiten durch Eigenkapitalinstrumente |
| IFRS 1 | Erstmalige Anwendung der IFRS (Überarbeitung 2008) |
| IFRS 1 | Zusätzliche Erleichterungen für erstmalige Anwender der IFRS |
| IFRS 2 | Anteilsbasierte Vergütungen die im Konzern durch Barausgleich erfüllte werden |
| IFRS 3 und IAS 27 | Unternehmenszusammenschlüsse, Konzern- und separate Einzelabschlüsse |
| IFRS 9 | Finanzinstrumente |

Der Jahresabschluss ist in Tausend Euro (gerundet nach kaufmännischer Rundungsmethode) aufgestellt. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

1.3. Konsolidierungskreis

In den konsolidierten Jahresabschluss sind durch Vollkonsolidierung 20 inländische (30.4.2009: 18) und 42 ausländische (30.4.2009: 43) Tochterunternehmen einbezogen, die unter dem beherrschenden Einfluss der Egger Holzwerkstoffe GmbH stehen und deren Kapitalanteil zu mehr als 50 % unmittelbar oder mittelbar von der Egger Holzwerkstoffe GmbH gehalten wird. Eine inländische (30.4.2009: eine) und neun ausländische (30.4.2009: acht) Unternehmen sind nach der Equity-Methode bilanziert.

Die Beteiligungsliste aller in den konsolidierten Jahresabschluss der Egger Holzwerkstoffe GmbH einbezogenen Unternehmen findet sich am Ende des Anhangs in der Anlage 1.

Im Berichtszeitraum wurde in Rumänien die Silvarec S.R.L. gegründet. Die Egger Osteuropa Beteiligungsverwaltung GmbH, St. Johann in Tirol, hält 50 % des Stammkapitals der Silvarec S.R.L. Die Gesellschaft wird at equity in die Konsolidierung einbezogen.

Weiters wurden in Rumänien 100 % Anteile an der HL Hunley Consulting S.R.L. und an der Energy Trust S.R.L. erworben. Die HL Hunley Consulting S.R.L. wurde in Egger Technologia S.R.L. umfirmiert. Beide Gesellschaften werden vollkonsolidiert einbezogen.

Die Egger Ireland Ltd, Dublin, und die Northumbria Ltd, Dublin, wurden auf die Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann in Tirol, verschmolzen.

Die Beteiligung an der Egger Floor Products Wismar GmbH, Wismar, wurde an die Egger Holzwerkstoffe Wismar GmbH & Co. KG, Wismar, veräußert und anschließend auf die Egger Holzwerkstoffe Wismar GmbH & Co. KG, Wismar, verschmolzen.

Im April 2010 wurden die Egger Beratung GmbH, St. Johann in Tirol, und die Egger ADLB Management GmbH, St. Johann in Tirol, neu gegründet und vollkonsolidiert einbezogen. Die Egger Beratung GmbH wurde im Mai 2010 in EHWS Beteiligungs GmbH umfirmiert.

1.4. Konsolidierungsmethoden

Die erstmalige Einbeziehung einer Tochtergesellschaft in den konsolidierten Jahresabschluss erfolgt gemäß IFRS 3 zum Zeitpunkt des Erwerbes durch Zuordnung der Anschaffungskosten auf die zur Tochtergesellschaft gehörenden neu bewerteten Vermögenswerte, Schulden und Eventualschulden (Erwerbsmethode).

Fremde Anteile am Eigenkapital der einbezogenen Unternehmen werden als gesonderte Posten innerhalb des Eigenkapitals dargestellt. Die im Jahresergebnis enthaltenen und anderen Gesellschaftern zustehenden Ergebnisanteile werden in der Gewinn- und Verlustrechnung getrennt ausgewiesen.

Aufstockungen von bereits bestehenden Beteiligungen, die bereits bisher unter gemeinsamer Kontrolle standen, werden als Transaktion innerhalb des Eigenkapitals behandelt und daher Unterschiedsbeträge mit den Rücklagen verrechnet.

Alle Forderungen und Verbindlichkeiten, Aufwendungen und Erträge aus der Verrechnung zwischen Tochterunternehmen des Konsolidierungskreises werden eliminiert. Aus dem internen Lieferungs- und Leistungsverkehr resultierende Zwischenergebnisse im Anlage- und Umlaufvermögen werden eliminiert, soweit sie nicht von untergeordneter Bedeutung sind.

Nach der Equity-Methode erfolgt der Ansatz der Anteile an assoziierten Unternehmen zum Erwerbszeitpunkt mit ihren Anschaffungskosten. In den Folgeperioden wird dieser Wertansatz nach Maßgabe des anteiligen Ergebnisses des assoziierten Unternehmens fortgeschrieben.

1.5. Währungsumrechnung

Geschäftstransaktionen in ausländischer Währung

Die einzelnen Gesellschaften erfassen Geschäftsfälle in ausländischer Währung mit dem Devisenmittelkurs am Tag der jeweiligen Transaktion. Die Umrechnung der am Bilanzstichtag in Fremdwährung bestehenden monetären Vermögenswerte und Verbindlichkeiten in Euro erfolgt mit dem an diesem Tag gültigen Geld- bzw Briefkurs. Daraus resultierende Fremdwährungsgewinne und -verluste werden im Geschäftsjahr erfolgswirksam erfasst.

Umrechnung von Einzelabschlüssen in ausländischer Währung

Der Jahresabschluss der Egger Holzwerkstoffe GmbH wird in Euro erstellt. Die funktionale Währung der außerhalb des Euro-Raumes gelegenen Tochtergesellschaften ist die jeweilige Landeswährung. Die Umrechnung aller im Einzelabschluss dieser Gesellschaften ausgewiesenen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten einschließlich ausgewiesener Firmenwerte und aus der Erstkonsolidierung resultierende Wertanpassungen erfolgt mit dem Devisenmittelkurs am Bilanzstichtag. Die Posten der Gewinn- und Verlustrechnung werden mit dem gewogenen durchschnittlichen Devisenmittelkurs des Geschäftsjahres erfasst. Die daraus entstehenden Fremdwährungsgewinne und -verluste werden erfolgsneutral als eigener Posten im Eigenkapital ausgewiesen und im Zuge des Ausscheidens des Unternehmens aus dem Konsolidierungskreis erfolgswirksam erfasst.

Nicht realisierte Währungsdifferenzen aus langfristigen Gesellschafterdarlehen (net investments) werden erfolgsneutral in den Unterschiedsbetrag aus der Währungsumrechnung eingestellt. Diese Differenzen werden bei Rückzahlung des Darlehens oder Veräußerung der Gesellschaft erfolgswirksam erfasst.

Das währungsbedingte Translationsrisiko unserer englischen Tochterunternehmen wurde durch den Abschluss eines Devisentermingeschäfts eingeschränkt.

Die für die Währungsumrechnung zugrunde gelegten Wechselkurse haben sich wie folgt entwickelt:

| | Stichtagskurs | | Jahresdurchschnittskurs | |
|-------------------------|----------------------|------------------|--------------------------------|----------------|
| | 30.4.2010 EUR | 30.4.2009 EUR | 2009/10 EUR | 2008/09 EUR |
| 1 Britisches Pfund | 1,14904 | 1,11939 | 1,13429 | 1,18855 |
| 100 Russische Rubel | 2,58400 | 2,28100 | 2,34142 | 2,55225 |
| 1 Neuer Rumänischer Leu | 0,24227 | 0,23904 | 0,23893 | 0,25968 |

1.6. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Die Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden werden mit Ausnahme der neu anzuwendenden Regeln gegenüber dem Vorjahr unverändert angewandt.

1.6.1. Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte

Entgeltlich erworbene immaterielle Vermögenswerte werden in der Bilanz zu Anschaffungskosten abzüglich planmäßiger und außerplanmäßiger Abschreibungen angesetzt.

Die Bilanzierung der zugeteilten Treibhausemissionszertifikate erfolgt gemäß IAS 38 mit den Anschaffungskosten – auf Grund der kostenlosen Zuteilung gleich Null – als immaterielle Vermögenswerte und der Verbrauch wird zu diesem Wert erfasst. Ein etwaiger Mehrverbrauch wird mit dem Marktwert der erforderlichen Zertifikate als Rückstellung ausgewiesen. Die Veräußerung von Zertifikaten wird unter den sonstigen betrieblichen Erträgen gezeigt.

Bei **selbst erstellten immateriellen Vermögenswerten** erfolgt eine Aufteilung des Herstellungszeitraumes in eine Forschungs- und Entwicklungsphase. In der Forschungsphase angefallene Kosten werden sofort erfolgswirksam erfasst. Mangels Erfüllung der Aktivierungsbedingungen des IAS 38 oder auf Grund von nur unwesentlichen Beträgen wurden bisher auch alle in der Entwicklungsphase angefallenen Kosten zum Zeitpunkt ihres Anfalles erfolgswirksam erfasst.

Immaterielle Vermögenswerte haben entweder eine bestimmbare oder eine unbestimmbare Nutzungsdauer. Es konnte bei allen in der Bilanz angesetzten immateriellen Vermögenswerten eine Nutzungsdauer bestimmt werden.

Sachanlagen werden mit den Anschaffungs- oder Herstellungskosten abzüglich planmäßiger und außerplanmäßiger Abschreibungen bewertet.

Die Herstellungskosten selbst erstellter Sachanlagen umfassen Einzelkosten und angemessene Teile der Gemeinkosten. In späteren Perioden, für einen Gegenstand anfallende Kosten, werden nur dann aktiviert, wenn sie zu einer wesentlichen Erhöhung der künftigen Nutzungsmöglichkeit des Gegenstandes, zB durch erweiterte Einsatzmöglichkeiten oder eine signifikante Verlängerung der Nutzungsdauer, führen.

Wenn wesentliche Teile eines Vermögenswertes der Sachanlagen einer deutlich unterschiedlichen Abnutzung unterliegen, werden diese im Sinne des Komponentenansatzes separat angesetzt und auf die jeweilige Nutzungsdauer abgeschrieben.

Fremdkapitalzinsen und mit der Fremdkapitalaufnahme in Verbindung stehende Kosten werden für qualifizierte Vermögenswerte aktiviert.

Die planmäßige Abschreibung der immateriellen Vermögenswerte mit bestimmbarer Nutzungsdauer und der abnutzbaren Sachanlagen erfolgt linear über die erwartete wirtschaftliche Nutzungsdauer des jeweiligen Gegenstandes. Bei der Ermittlung der Abschreibungssätze wurden einheitlich folgende Nutzungsdauern angenommen:

| | <u>Nutzungs- dauer in Jahren</u> |
|---|--|
| Sachanlagen | |
| Fabrikationsgebäude | 25 |
| Wohn- und Geschäftsgebäude | 50 |
| Grundstückseinrichtungen | 10 |
| Maschinen | 10 |
| Werkzeuge | 4 |
| Sonstige Anlagen | 5 - 10 |
| Betriebs- und Geschäftsausstattung | 3 - 5 |
| Fahrzeuge und andere Beförderungsmittel | 4 - 10 |
| Immaterielle Vermögenswerte | |
| Patente, Lizenzrechte und Software | 5 |
| Pacht- und Mietrechte | 10 |

Investitionszuschüsse werden als gesonderter Passivposten ausgewiesen und planmäßig über die Nutzungsdauer der zugehörigen Vermögenswerte als sonstiger Ertrag aufgelöst.

1.6.2. Firmenwerte

Die in der Bilanz ausgewiesenen Firmenwerte resultieren aus der Anwendung der Erwerbsmethode bei Unternehmenserwerben. Die Bewertung der Firmenwerte erfolgt zu Anschaffungskosten.

Durch die Anwendung von IFRS 3 dürfen auf Firmenwerte keine planmäßigen Abschreibungen vorgenommen werden. Firmenwerte, die vor dem 1. Mai 2004 entstanden sind, wurden mit ihrem Buchwert zum 30. April 2004 festgeschrieben und sind wie nach diesem Zeitpunkt entstandene Firmenwerte künftig einem jährlichen Impairment Test zu unterziehen, der dem Buchwert zum Bewertungsstichtag den "Recoverable Amount" gegenüberstellt.

Bei Beteiligungen an assoziierten Unternehmen ist der Firmenwert im fortgeschriebenen Beteiligungsbuchwert enthalten.

1.6.3. Vermögenswerte aus Miet- und Leasingverhältnissen

Gehen bei gemieteten oder geleasten Vermögenswerten alle wesentlichen Risiken und Chancen aus diesem Gegenstand auf den Leasingnehmer über (Finanzierungsleasing), so werden diese Gegenstände als immaterielle Vermögenswerte oder Sachanlagen bilanziert und planmäßig über die wirtschaftliche Nutzungsdauer abgeschrieben. Der Wertansatz bei Abschluss des Vertrages erfolgt dabei zum niedrigeren Wert aus dem beizulegenden Zeitwert des Gegenstandes zu diesem Zeitpunkt oder dem Barwert der künftig zu leistenden Mindestzahlungen. Gleichzeitig wird der Barwert der künftigen Mindestzahlungen aus dem Vertrag als Finanzverbindlichkeit in der Bilanz angesetzt.

1.6.4. Finanzvermögen

Alle vorhandenen Wertpapiere werden als "at fair value through profit or loss" klassifiziert, da das Management an Hand von Zeitwerten informiert wird. Ihre Bewertung erfolgt im Zugangszeitpunkt zu Anschaffungskosten, in späteren Perioden zum jeweils aktuellen beizulegenden Zeitwert. Die Wertänderungen werden erfolgswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung abgebildet. Die beizulegenden Zeitwerte der Wertpapiere ergeben sich aus dem Börsepreis zum Bilanzstichtag.

Wertpapiere, die nur der kurzfristigen Veranlagung dienen, werden in der Bilanz im kurzfristigen Vermögen ausgewiesen. Die Erfassung der Wertpapiere erfolgt jeweils zum Valutatag.

Investment Property wird zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten abzüglich planmäßiger und außerplanmäßiger Abschreibung entsprechend der Nutzungsdauer des Sachanlagevermögens bewertet.

Verrechnungsgelder werden mit ihren fortgeschriebenen Anschaffungskosten bilanziert.

Sonstige Beteiligungen, bei denen ein beizulegender Zeitwert nicht ohne erheblichen Aufwand feststellbar ist, sind mit den Anschaffungskosten bilanziert.

1.6.5. Wertbeeinträchtigung (Impairment)

Bei Vermögenswerten wird neben der fortlaufenden Bewertung jeweils zum Bilanzstichtag überprüft, ob Anzeichen einer Wertbeeinträchtigung vorliegen. Bei Vorliegen solcher Anzeichen bzw bei Firmenwerten und immateriellen Vermögenswerten mit unbestimmter Nutzungsdauer erfolgt zumindest einmal jährlich die Ermittlung des höheren Wertes aus Gebrauchswert und Nettoveräußerungspreis für den betroffenen Vermögensgegenstand. Liegt dieser Wert unter dem für diesen Gegenstand angesetzten Buchwert, erfolgt eine außerplanmäßige Abschreibung auf diesen Wert.

Der Gebrauchswert wird als Barwert der geschätzten künftigen Ein- und Auszahlungen aus der Verwendung des Gegenstandes unter Zugrundelegung eines marktüblichen Zinssatzes vor Steuern ermittelt. Kann für den betroffenen Gegenstand kein eigenständiger Mittelüberschuss festgestellt werden, wird er in die nächst größere Einheit, für die ein eigenständiger Überschuss ermittelt werden kann (Cash Generating Unit), einbezogen. Der Nettoveräußerungspreis entspricht dem für den betroffenen Gegenstand am Markt unter unabhängigen Dritten erzielbaren Erlös abzüglich anfallender Veräußerungskosten.

Die errechnete außerplanmäßige Abschreibung wird erfolgswirksam erfasst. Ein späterer Wegfall der Wertminderung führt, mit Ausnahme der gebuchten Wertminderungen bei Firmenwerten, immateriellen Vermögenswerten mit unbestimmter Nutzungsdauer und im Rahmen der Finanzinstrumente bei gehaltenen Eigenkapitalinstrumenten, zu einer erfolgswirksamen Wertaufholung bis zur Höhe der fortgeschriebenen ursprünglichen Anschaffungs- oder Herstellungskosten.

1.6.6. Vorräte

Vorräte sind mit dem niedrigeren Wert aus Anschaffungs- oder Herstellungskosten und dem Nettoveräußerungswert am Bilanzstichtag bewertet.

Die Anschaffungskosten umfassen alle Kosten, die angefallen sind, um den Gegenstand in den erforderlichen Zustand und an den jeweiligen Ort zu bringen. Die Herstellungskosten beinhalten alle Einzelkosten sowie angemessene Teile der in Zusammenhang mit der Herstellung angefallenen Gemeinkosten auf Basis einer durchschnittlichen Auslastung der Produktionsanlagen. Fremdkapitalzinsen sowie Verwaltungs- und Vertriebsgemeinkosten

sind nicht Bestandteil der Herstellungskosten. Zur Ermittlung der Kosten pro Einheit wird das gleitende Durchschnittspreisverfahren herangezogen. Für Bestandsrisiken, die sich aus der Lagerdauer bzw aus verminderter Verwertbarkeit ergeben, werden angemessene Abschläge auf den Nettoveräußerungswert berücksichtigt.

1.6.7. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Vermögenswerte

Forderungen werden zu Anschaffungskosten abzüglich angemessener Wertberichtigungen angesetzt. Zinslose und unverzinsten Forderungen mit einer Laufzeit über einem Jahr werden mit dem Barwert angesetzt. Die Bewertung sonstiger Vermögenswerte erfolgt zu Anschaffungskosten abzüglich Abschreibungen auf Grund von Wertbeeinträchtigungen.

1.6.8. Liquide Mittel

Liquide Mittel umfassen Kassabestände, Festgelder mit einer Bindung von weniger als 3 Monaten ab Erwerbszeitpunkt, jederzeit verfügbare Guthaben bei Kreditinstituten und bei assoziierten Unternehmen veranlagte jederzeit verfügbare Poolgelder.

1.6.9. Verpflichtungen gegenüber Dienstnehmern

Pensionsverpflichtungen

Auf Grund von Einzelzusagen sind einzelne Gesellschaften der Egger Holzwerkstoffe GmbH verpflichtet, an Arbeitnehmer nach deren Eintreten in den Ruhestand Pensionszahlungen zu leisten. Es bestehen sowohl leistungs- als auch beitragsorientierte Verpflichtungen. Für leistungsorientierte Verpflichtungen, denen kein ausreichendes Planvermögen gegenübersteht, wird eine Rückstellung gebildet.

Die Ermittlung dieser Rückstellung erfolgt gemäß IAS 19 unter Anwendung des Verfahrens laufender Einmalprämien. Dabei wird der Barwert der auf Basis realistischer Annahmen ermittelten künftigen Zahlungen nach einem versicherungsmathematischen Verfahren über den Zeitraum, in dem diese Ansprüche durch die jeweiligen Anspruchsberechtigten erworben

werden, angesammelt. Die Berechnung des erforderlichen Rückstellungswertes erfolgt für den jeweiligen Bilanzstichtag durch Gutachten eines Versicherungsmathematikers.

Bei Pensionsverpflichtungen mit externen Versorgungseinrichtungen werden versicherungstechnische Gewinne oder Verluste gemäß der "Korridor-Regelung" nach IAS 19.92 bilanziert. Dabei werden Gewinne oder Verluste, die 10 % des Planvermögens oder des Barwertes der Verpflichtung (DBO) übersteigen, auf die durchschnittliche Restdienstzeit der betroffenen Mitarbeiter verteilt.

Die mit der Rückstellung verbundenen Aufwendungen bzw Erträge werden mit Ausnahme der Zinskomponente im Personalaufwand ausgewiesen. Die Zinskomponente ist Bestandteil des Finanzierungsergebnisses.

Den Berechnungen liegen folgende Annahmen zugrunde:

| | 30. April 2010 | 30. April 2009 |
|-------------------------------------|----------------|----------------|
| Rechnungszinssatz | 5,25 – 5,6 | 4,75 – 6,5 |
| Bezugssteigerung | 0,5 – 3,0 | 0,5 – 3,0 |
| Rentensteigerung | 0 – 3,2 | 0 – 3,0 |
| Erwartete Erträge des Planvermögens | 5,5 – 7,0 | 5,5 – 7,0 |
| Pensionsalter Frauen (in Jahren) | 58,08 – 65 | 57,83 – 65 |
| Pensionsalter Männer (in Jahren) | 60,00 – 65 | 60,00 – 65 |

Abfertigungsverpflichtungen

Auf Grund gesetzlicher Vorschriften sind Unternehmen in Österreich für Beschäftigungsverhältnisse, die vor dem 1. Jänner 2003 begonnen haben, verpflichtet, im Kündigungsfall oder zum Pensionsantrittszeitpunkt eine einmalige Abfertigung zu leisten. Der zu leistende Betrag ist von der Anzahl der Dienstjahre und dem bei Abfertigungsanfall maßgeblichen Bezug abhängig und beträgt zwischen 2 und 12 Monatsbezügen. Für diese Verpflichtung wird eine Rückstellung gebildet.

Die Ermittlung dieser Rückstellung erfolgt unter Anwendung des Verfahrens laufender Einmalprämien. Dabei wird der Barwert der künftigen Zahlungen nach einem finanzmathematischen Verfahren über jenen Zeitraum angesammelt, in dem der maximal erreichbare Anspruch entsteht (25 Jahre). Versicherungsmathematische Gewinne bzw Verluste werden sofort zur Gänze realisiert.

Die Bewertung dieser Rückstellung erfolgt nach den für die Pensionsverpflichtungen angewendeten Annahmen.

Sonstige langfristige Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern

Auf Grund kollektivvertraglicher Vereinbarungen besteht die Verpflichtung, an Dienstnehmer Jubiläumsgelder nach Maßgabe der Erreichung bestimmter Dienstjahre (ab 10 Dienstjahren) zu leisten. Für diese Verpflichtung wurde eine Rückstellung gebildet.

Die Bewertung dieser Rückstellung erfolgt nach den für die Abfertigungsverpflichtungen angewendeten Methoden und Annahmen.

1.6.10. Sonstige Rückstellungen

Sonstige Rückstellungen werden angesetzt, wenn für das Unternehmen eine rechtliche oder tatsächliche Verpflichtung gegenüber einem Dritten auf Grund eines vergangenen Ereignisses vorliegt und es wahrscheinlich ist, dass diese Verpflichtung zu einem Mittelabfluss führen wird. Die Rückstellungen werden mit jenem Wert angesetzt, der zum Zeitpunkt der Erstellung des Jahresabschlusses nach bestmöglicher Schätzung erforderlich ist, um die gegenwärtigen Verpflichtungen zu erfüllen. Ist eine vernünftige Schätzung des Betrages nicht möglich, unterbleibt die Bildung einer Rückstellung.

Unterscheidet sich der auf Basis eines marktüblichen Zinssatzes ermittelte Barwert einer langfristigen Rückstellung wesentlich von ihrem Nominalwert, wird der Barwert der Verpflichtung angesetzt.

1.6.11. Steuern

Die für das Geschäftsjahr ausgewiesene Ertragsteuer umfasst die für die einzelnen Gesellschaften aus dem steuerpflichtigen Einkommen und dem im jeweiligen Land anzuwendenden Steuersatz errechnete Ertragsteuer (tatsächliche Ertragsteuer) und die Veränderung der Steuerabgrenzungsposten (latente Steuer).

Die Ermittlung der Steuerabgrenzung erfolgt gemäß der in IAS 12 vorgeschriebenen bilanzorientierten Verbindlichkeitsmethode für alle temporären Unterschiede zwischen den Wertansätzen der Bilanzposten im konsolidierten IFRS-Abschluss und den bei den einzelnen Gesellschaften bestehenden Steuerwerten. Weiters wird der wahrscheinlich realisierbare Steuervorteil aus bestehenden Verlustvorträgen in die Ermittlung einbezogen. Ausnahmen von dieser umfassenden Steuerabgrenzung bilden Unterschiedsbeträge aus steuerlich nicht absetzbaren Firmenwerten und mit Beteiligungen zusammenhängende temporäre Unterschiede. Aktive Steuerabgrenzungen werden nicht angesetzt, wenn es nicht wahrscheinlich ist, dass der enthaltene Steuervorteil realisierbar ist. Der Ermittlung der Steuerabgrenzung ist der nach den maßgeblichen nationalen Vorschriften des jeweiligen Landes relevante Steuersatz zugrunde gelegt. Eine Steuersatzänderung wird ab dem Zeitpunkt berücksichtigt, ab dem diese Änderung faktisch beschlossen ist.

1.6.12. Anleihen und Finanzverbindlichkeiten

Anleihen werden zu den fortgeschriebenen Anschaffungskosten bilanziert. Dabei erfolgt der Erstansatz in Höhe des erhaltenen Emissionserlöses. Ein Agio, Disagio oder sonstiger Unterschied zwischen dem erhaltenen Betrag und dem Rückzahlungsbetrag wird in der Folge über die Laufzeit der Finanzierung erfolgswirksam verteilt. Der Wertansatz der übrigen Finanzverbindlichkeiten erfolgt in Höhe des beizulegenden Zeitwertes der erhaltenen Gegenleistung.

1.6.13. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige Verbindlichkeiten

Die Bewertung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen erfolgt bei Entstehen der Verbindlichkeit in Höhe des beizulegenden Zeitwertes der erhaltenen Leistungen. In der Folge werden diese Verbindlichkeiten zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet. Sonstige nicht aus Leistungsbeziehungen resultierende Verbindlichkeiten werden mit ihrem Zahlungsbetrag angesetzt.

1.6.14. Derivative Finanzinstrumente

Um bestehende Risiken aus Fremdwährungs- und Zinssatzänderungen zu vermindern, werden Sicherungsgeschäfte abgeschlossen. Dabei handelt es sich in erster Linie um Devisentermingeschäfte, Zinsswaps und Zinsoptionen.

Die derivativen Finanzinstrumente werden in der Bilanz bei Vertragsabschluss zu Anschaffungskosten, in den Folgeperioden mit dem beizulegenden Zeitwert angesetzt. Die unrealisierten Wertänderungen werden in der Gewinn- und Verlustrechnung erfolgswirksam erfasst.

Hedge Accounting im Sinne des IAS 39 findet bei Egger in Form einer Absicherung einer Nettoinvestition in einen ausländischen Geschäftsbetrieb sowie einer Absicherung zukünftiger Zahlungsströme (Cash-flow Hedge) Anwendung. Gewinne und Verluste bedingt durch Wertänderungen von derivativen Finanzinstrumenten werden direkt im Eigenkapital abgebildet.

Der beizulegende Zeitwert der Devisentermingeschäfte ergibt sich aus den Fremdwährungskassakursen und Zinssätzen zum Bilanzstichtag. Die Bewertung der Zinsswaps erfolgt mittels Barwertberechnung zu aktuellen Zinssätzen. Der Wert der Zinsoptionen wird nach anerkannten Rechenmodellen unter Berücksichtigung aktueller Zinssätze und Volatilitäten ermittelt.

1.6.15. Erfassung und Abgang von Finanzinstrumenten

Alle Finanzinstrumente werden zum Erfüllungstag erfasst.

Der Abgang von Finanzinstrumenten erfolgt, sobald Ertrag, Beherrschung und ein Teil der Risiken auf den Erwerber übergehen. Weitere Angaben zur Veräußerung von Finanzinstrumenten finden sich in Anmerkung (6) zur Bilanz.

1.6.16. Umsatzrealisierung

Erträge aus Lieferungen werden realisiert, wenn alle wesentlichen Risiken und Chancen aus dem gelieferten Gegenstand auf den Käufer übergegangen sind.

Die Realisierung von Mieterlösen erfolgt linear über die Laufzeit des Mietvertrages. Einmalige Zahlungen oder Mietfreistellungen werden über die Gesamtlaufzeit verteilt.

1.6.17. Finanzierungsergebnis und Ergebnis aus Finanzinvestitionen

Das Finanzierungsergebnis umfasst Zinsen für die aufgenommenen Fremdfinanzierungen, Finanzierungsleasinggeschäfte und für langfristige Personalarückstellungen, zinsenähnliche Aufwendungen und Spesen, Erträge aus Zinsen sowie Währungskursgewinne/-verluste und Ergebnisse aus derivativen Finanzinstrumenten.

Die Ergebnisse aus Finanzinvestitionen beinhalten die aus der Veranlagung von Finanzmitteln und der Investition in Finanzvermögen realisierten Zinsen, Dividenden und ähnliche Erträge sowie Gewinne und Verluste aus der Veräußerung oder der außerplanmäßigen Abschreibung von Finanzvermögen. Die Zinsen werden auf Basis des Zeitablaufes abgegrenzt. Die Realisierung der Dividenden erfolgt zum Zeitpunkt des Zuflusses der Dividendenausschüttung.

1.6.18. Ermessensbeurteilungen

Bei Erstellung des konsolidierten Jahresabschlusses müssen zu einem gewissen Grad Ermessensbeurteilungen vorgenommen und Annahmen getroffen werden, welche die bilanzierten Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, die Angabe von sonstigen Verpflichtungen am Bilanzstichtag und den Ausweis von Erträgen und Aufwendungen während des Geschäftsjahres beeinflussen. Die sich tatsächlich einstellenden Beträge können von den Ermessensbeurteilungen abweichen.

Bei den folgenden Annahmen besteht ein nicht unerhebliches Risiko, dass sie zu einer wesentlichen Anpassung von Vermögenswerten und Schulden im nächsten Geschäftsjahr führen können:

- Für die Bewertung der bestehenden Pensions-, Abfertigungs- und Jubiläumsgeldverpflichtungen werden Annahmen für Zinssatz, Pensionsantrittsalter, Lebenserwartung, Fluktuation und künftige Bezugserhöhungen verwendet.
- Dem Ansatz der aktiven latenten Steuern liegt die Annahme zu Grunde, dass in Zukunft ausreichende steuerliche Einkünfte erwirtschaftet werden, um bestehende Verlustvorträge zu verwerten.
- Für die Bewertung der Risiken aus anhängigen Verfahren wird unter Einbeziehung der Stellungnahmen involvierter Experten eine bestmögliche Einschätzung potenzieller Zahlungsabflüsse getroffen.

2. Erläuterungen zur Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Gesamtergebnisrechnung und Cash-flowrechnung

(1) Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte

SACHANLAGEN

| | Grund- stücke und Gebäude TEUR | Technische Anlagen und Maschinen TEUR | Andere Anlagen, Betriebs- u. Geschäfts- ausstattung TEUR | Geleistete Anzahl- ungen und Anlagen in Bau TEUR | Summe Sach- anlagen TEUR |
|--|---|---|---|---|-----------------------------------|
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2008 | 497.960 | 1.280.265 | 85.067 | 263.164 | 2.126.456 |
| Währungsdifferenzen | -18.393 | -24.949 | -1.704 | -22.365 | -67.411 |
| Zugänge | 41.267 | 103.878 | 9.862 | 46.288 | 201.295 |
| Abgänge | -25.600 | -18.636 | -4.178 | -109 | -48.522 |
| Umbuchungen | 78.243 | 162.217 | 446 | -240.926 | -19 |
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2009 | 573.478 | 1.502.776 | 89.493 | 46.051 | 2.211.798 |
| Währungsdifferenzen | 6.900 | 10.895 | 633 | 79 | 18.508 |
| Zugänge | 7.423 | 61.965 | 5.461 | 13.001 | 87.849 |
| Abgänge | -1.024 | -48.099 | -2.436 | 0 | -51.560 |
| Umbuchungen | 1.302 | 42.929 | 91 | -44.327 | -4 |
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2010 | 588.078 | 1.570.466 | 93.242 | 14.804 | 2.266.591 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2008 | -180.425 | -894.537 | -58.566 | 0 | -1.133.528 |
| Währungsdifferenzen | 5.000 | 12.832 | 1.081 | 0 | 18.913 |
| Planmäßige Abschreibungen | -23.642 | -97.698 | -8.100 | 0 | -129.440 |
| Abgänge | 18.928 | 17.448 | 3.685 | 0 | 40.060 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2009 | -180.139 | -961.955 | -61.900 | 0 | -1.203.995 |
| Währungsdifferenzen | -1.266 | -4.678 | -467 | 0 | -6.410 |
| Planmäßige Abschreibungen | -24.125 | -103.043 | -8.036 | 0 | -135.204 |
| Abgänge | 416 | 48.337 | 2.038 | 0 | 50.791 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2010 | -205.114 | -1.021.339 | -68.364 | 0 | -1.294.817 |
| Buchwert 30.4.2009 | 393.338 | 540.821 | 27.593 | 46.051 | 1.007.803 |
| Buchwert 30.4.2010 | 382.964 | 549.127 | 24.878 | 14.804 | 971.774 |

Gemäß IAS 17 werden bei Sachanlagen im Rahmen von Leasingverträgen genutzte Anlagegegenstände ausgewiesen, die auf Grund der Gestaltung der Leasingvereinbarung wirtschaftlich dem Leasingnehmer zuzurechnen sind. Die Höhe der Buchwerte dieser Vermögenswerte beläuft sich auf TEUR 7.970 (30.4.2009: TEUR 8.488) in den Grundstücken und Gebäuden, auf TEUR 3.722 (30.4.2009: TEUR 5.924) in den technischen Anlagen und Maschinen und auf TEUR 376 (30.4.2009: TEUR 455) in den anderen Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung. Am Ende der Laufzeit des Leasingverhältnisses wird dem Leasingnehmer das Eigentum am Vermögenswert übertragen. Die aus diesen Verträgen bestehende Leasingverbindlichkeit ist unter den Finanzverbindlichkeiten ausgewiesen.

Unter Zugang im Bilanzposten "Sachanlagen" sind aktivierte Zinsen in Höhe von TEUR 17 (30.4.2009: TEUR 0) enthalten. Die durchschnittlichen Fremdkapitalkosten betragen in der Berichtsperiode 4%.

Im Bilanzposten "Grundstücke und Gebäude" sind Grundwerte mit einem Buchwert in Höhe von TEUR 50.879 (30.4.2009: TEUR 50.622) enthalten.

IMMATERIELLE VERMÖGENSWERTE

| | Lizenzen TEUR | Firmenwerte TEUR | Summe immaterielle Vermögenswerte TEUR |
|--|------------------|---------------------|--|
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2008 | 11.827 | 1.522 | 13.349 |
| Zugänge | 643 | 0 | 643 |
| Abgänge | -278 | 0 | -278 |
| Umbuchungen | 19 | 0 | 19 |
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2009 | 12.211 | 1.522 | 13.734 |
| Zugänge | 751 | 0 | 751 |
| Abgänge | -137 | 0 | -137 |
| Umbuchungen | 4 | 0 | 4 |
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2010 | 12.829 | 1.522 | 14.352 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2008 | -9.047 | 0 | -9.047 |
| Planmäßige Abschreibungen | -905 | 0 | -905 |
| Abgänge | 243 | 0 | 243 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2009 | -9.709 | 0 | -9.709 |
| Planmäßige Abschreibungen | -853 | 0 | -853 |
| Abgänge | 137 | 0 | 137 |
| Umbuchungen | 0 | 0 | 0 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2010 | -10.425 | 0 | -10.425 |
| Buchwert 30.4.2009 | 2.502 | 1.522 | 4.024 |
| Buchwert 30.4.2010 | 2.404 | 1.522 | 3.927 |

Der Firmenwert setzt sich wie folgt zusammen:

| | |
|---|---------------------|
| | <u>TEUR</u> |
| Egger Beschichtungswerk Marienmünster GmbH & Co. KG | <u><u>1.522</u></u> |

Im laufenden Geschäftsjahr 2009/10 waren keine außerplanmäßigen Abschreibungen auf Firmenwerte notwendig.

(2) Wertpapiere und Finanzvermögen

Langfristiges Finanzvermögen

| | Anschaffungswert 30.4.2010 TEUR | Kumulierte Wertänderungen 30.4.2010 TEUR | Buchwert 30.4.2010 TEUR | Buchwert 30.4.2009 TEUR |
|---|---------------------------------------|---|-------------------------------|-------------------------------|
| Anteile an Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen Erfolgswirksam zum Marktwert bewertete Wertpapiere | 16.263 | 0 | 16.263 | 16.263 |
| Investment Property | 2.446 | -211 | 2.235 | 1.801 |
| Sonstiges Finanzvermögen | 5.492 | -1.437 | 4.055 | 4.140 |
| Verrechnungsgelder gegenüber Dritten | 9.070 | -1.304 | 7.766 | 3.740 |
| Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen | 3.045 | -397 | 2.647 | 2.213 |
| assoziierte Unternehmen | 0 | 0 | 0 | 1.303 |
| | 59 | 0 | 59 | 161 |
| | 36.375 | -3.349 | 33.026 | 29.620 |

Bei den **Anteilen an Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen** handelt es sich um einen rund 18 %igen Anteil an der Egger Getränke Beteiligungsgesellschaft m.b.H, St. Pölten. Für diese Geschäftsanteile konnte kein Marktwert ermittelt werden, weshalb sie zu fortgeführten Anschaffungskosten bilanziert sind.

Die **Wertpapiere** umfassen im Wesentlichen Fondsanteile. Der Buchwert entspricht dem Zeitwert. Im laufenden Geschäftsjahr wurden saldierte unrealisierte Gewinne in Höhe von TEUR 65 (2008/09: TEUR 60 Verluste) im Ergebnis aus Finanzinvestitionen erfasst.

Nicht betriebsnotwendige Grundstücke und Gebäude (**Investment Property**) entwickelten sich wie folgt:

| | Investment Property TEUR |
|--|-----------------------------|
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2008 | 5.484 |
| Zugänge | 8 |
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2009 | 5.492 |
| Zugänge | 3 |
| Abgänge | -3 |
| Anschaffungs- oder Herstellungskosten 30.4.2010 | 5.492 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2008 | -1.262 |
| Planmäßige Abschreibungen | -89 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2009 | -1.352 |
| Planmäßige Abschreibungen | -89 |
| Abgänge | 3 |
| Kumulierte Abschreibungen 30.4.2010 | -1.437 |
| Buchwert 30.4.2009 | 4.140 |
| Buchwert 30.4.2010 | 4.055 |

Der beizulegende Zeitwert in Höhe von TEUR 5.156 (30.4.2009: TEUR 5.259) wurde nach einer Ertragswertberechnung ermittelt. Die Aufwendungen aus Investment Property im Geschäftsjahr 2009/10 betragen TEUR 149 (2008/09: TEUR 117). Die Erträge belaufen sich auf TEUR 313 (2008/09: TEUR 300).

Wertpapiere und kurzfristiges Finanzvermögen

Beim **kurzfristigen Finanzvermögen** in Höhe von TEUR 148 (30.4.2009: TEUR 276) handelt es sich um Verrechnungsgelder mit einer Restlaufzeit bis zu einem Jahr.

(3) Anteile an assoziierten Unternehmen

| | Buchwert 30.4.2009 TEUR | Zugang TEUR | Jahres- erfolg TEUR | Aus- schüttung TEUR | Buchwert 30.4.2010 TEUR |
|-------------------------------------|-------------------------------|----------------|---------------------------|---------------------------|-------------------------------|
| Anteile an assoziierten Unternehmen | 3.843 | 125 | -1.606 | 0 | 2.362 |

Der Jahreserfolg betrifft im Wesentlichen die Österreichische Novopan Holzindustrie OG. Der der Bewertung zu Grunde liegende Jahresabschluss der Novopan wurde nach österreichischem Unternehmensgesetzbuch aufgestellt. Abweichungen zu IFRS werden

jedoch als nicht signifikant beurteilt. Zum Bilanzstichtag 30.4.2010 beläuft sich der Wert der Aktiva auf TEUR 2.863 (30.4.2009: TEUR 7.429), jener der Schulden auf TEUR 2.832 (30.4.2009: TEUR 2.305) und der Jahresfehlbetrag 2009/10 auf TEUR 5.058 (2008/09: Jahresfehlbetrag TEUR 513).

Im Rahmen der Betriebsversammlung vom 15. Mai 2009 wurde die endgültige Schließung der Produktion der Österreichische Novopan Holzindustrie OG bekannt gegeben.

Die restlichen assoziierten Unternehmen sind Vertriebsgesellschaften.

(4) Sonstige Vermögenswerte

| | 30.4.2010 | | | 30.4.2009 | | |
|--|----------------|---|----------------------|----------------|---|----------------------|
| | Gesamt TEUR | davon Restlaufzeit über 1 Jahr TEUR | unter 1 Jahr TEUR | Gesamt TEUR | davon Restlaufzeit über 1 Jahr TEUR | unter 1 Jahr TEUR |
| Sonstige Vermögenswerte | | | | | | |
| gegenüber Dritten | 18.106 | 21 | 18.085 | 22.793 | 688 | 22.105 |
| Steuerguthaben (andere als Ertragsteuern) | 7.921 | 0 | 7.921 | 5.814 | 0 | 5.814 |
| Debitorische Kreditoren | 3.150 | 8 | 3.142 | 4.968 | 18 | 4.950 |
| gegenüber Tochtergesellschaften | | | | | | |
| anderer Privatstiftungen | 495 | 0 | 495 | 279 | 0 | 279 |
| gegenüber assoziierten Unternehmen | 85 | 0 | 85 | 100 | 0 | 100 |
| Aktive derivative Finanzinstrumente | 308 | 0 | 308 | 1.464 | 0 | 1.464 |
| Aktive Rechnungsabgrenzungsposten | 1.636 | 0 | 1.636 | 1.887 | 45 | 1.842 |
| | 31.702 | 30 | 31.672 | 37.304 | 750 | 36.554 |

In den sonstigen Vermögenswerten gegenüber Dritten sind vor allem Versicherungsansprüche, zugesagte noch nicht geflossene Investitionsförderungen und Anzahlungen für Aufwendungen enthalten. Des Weiteren sind darin strittige Forderungen in Höhe von TEUR 5.604 (30.4.2009: TEUR 3.756) enthalten. Laut Einschätzung der Geschäftsführung und des betreuenden Rechtsanwaltes bestehen diese Forderungen zu Recht. Es wurde dazu keine Einzelwertberichtigung gebildet.

Hinsichtlich der derivativen Finanzinstrumente siehe Punkt 4.1.

(5) Vorräte

| | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|---------------------------------|-------------------|-------------------|
| Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe | 97.479 | 110.607 |
| Unfertige Erzeugnisse | 11.914 | 11.118 |
| Fertige Erzeugnisse und Waren | 80.376 | 82.104 |
| | 189.768 | 203.828 |

Bei den Vorräten wurden Abwertungen in Höhe von TEUR 18.243 (30.4.2009: TEUR 15.669) vorgenommen.

Von den Vorräten sind TEUR 12.125 (30.4.2009: TEUR 20.528) mit dem Nettoveräußerungswert (Veräußerungserlös abzüglich Erlösschmälerungen und noch anfallender künftiger Fertigungs- und Vertriebskosten) angesetzt.

(6) Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

| | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|-------------------|-------------------|
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber Dritten | 44.415 | 39.308 |
| gegenüber Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen | 5 | 7 |
| gegenüber assoziierten Unternehmen | 2.710 | 2.814 |
| | 47.129 | 42.129 |

Bei den Forderungen aus Lieferungen und Leistungen wurden Wertberichtigungen in Höhe von TEUR 4.194 (30.4.2009: TEUR 3.677) berücksichtigt.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sind mit einem Betrag in Höhe von TEUR 0 (30.4.2009: TEUR 47) wechselfällig verbrieft.

Im Geschäftsjahr 2009/10 wurden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen im Rahmen einer Factoring-Finanzierung veräußert. Gemäß IAS 39 werden Forderungen aus Lieferungen und Leistungen nicht bilanziert, wenn Ertrag, Beherrschung und ein Teil der Risiken auf den Erwerber übergehen. Zum Bilanzstichtag 30.4.2010 wurden TEUR 161.637 (30.4.2009: TEUR 153.055) auf Grund der Veräußerung an ein externes Finanzinstitut nicht bilanziell erfasst.

(7) Liquide Mittel

| | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|---|-------------------|-------------------|
| Kassenbestand | 159 | 270 |
| Kurzfristige Veranlagungen (Festgeld) | 83.121 | 30.129 |
| Guthaben bei Kreditinstituten | 204.355 | 94.708 |
| Poolgelder gegenüber assoziierten Unternehmen | 14.477 | 0 |
| | 302.111 | 125.106 |

(8) Gezeichnetes Kapital, Genussrecht, Perpetual Bond, Rücklagen und einbehaltene Ergebnisse

Im Mittelpunkt des **Eigenkapitalmanagements** steht die Sicherstellung des Unternehmensbestandes, der Finanzierung des Unternehmenswachstums sowie einer angemessenen Verzinsung des Eigenkapitals. Wesentliche Kennzahl für die Überwachung ist in diesem Zusammenhang die Entschuldungsdauer (Nettoverschuldung / EBITDA) und die Eigenkapitalquote (Eigenkapital / Bilanzsumme).

Das **Stammkapital** der Egger Holzwerkstoffe GmbH beträgt TEUR 10.000 und ist gegenüber dem Vorjahr unverändert geblieben.

Bei den **aktienähnlichen Genussrechten** handelt es sich um sozietäre Genussrechte, welche nur von Seiten des Emittenten gekündigt werden können. Der Genussrechtsinhaber ist am Gewinn und am Liquidationsgewinn der Egger Holzwerkstoffe GmbH mit einem Anteil von 46,3 % beteiligt. Die Ansprüche des Genussrechtsinhabers sind nachrangig zu allen anderen nicht nachrangigen Verbindlichkeiten der Gesellschaft. Mit dem Genussrecht sind keine gesellschaftsrechtlichen Beteiligungsrechte, insbesondere Stimmrechte verbunden.

Die Egger Holzwerkstoffe GmbH begab im Mai 2006 einen **Perpetual Bond** mit einem Gesamtnennbetrag in Höhe von 133 Mio EUR. Der Perpetual ist gemäß IFRS als Eigenkapital ausgewiesen. Die Anleihe hat eine unbefristete Laufzeit und einen fixen Kupon von 7,25 %. Sie kann seitens des Unternehmens erstmals nach zehn Jahren gekündigt werden. Sollte die Anleihe nach zehn Jahren nicht gekündigt werden, so ändert sich der Kupon in eine variable Verzinsung (6-Monats-EURIBOR plus 4,85 % Aufschlag). Für die Anleihegläubiger ist das Recht auf ordentliche Kündigung der Anleihe ausgeschlossen. Die Teilschuldverschreibungen begründen nachrangige Verbindlichkeiten der Emittentin. Die steuerlich abzugsfähigen Zinszahlungen sind jährlich im Mai fällig und müssen von der

Emittentin nur dann ausbezahlt werden, wenn eine Ausschüttung an die Gesellschafter beschlossen wird.

Mit Beschluss der Gesellschafter vom 3. Mai 2010 wurde eine Zinszahlung in Höhe von TEUR 3.000 beschlossen und am 11. Mai 2010 ausbezahlt.

Egger sichert sich im Rahmen von Cash-flow Hedges gegen das Risiko schwankender Zins-Cash-flows aus variabel verzinslichen Verbindlichkeiten ab. In den Rücklagen wurde ein Zins-Swap in Höhe von TEUR -1.060 (30.4.2009: TEUR 0) erfasst. Der negative Zeitwert dieses Zins-Swap beträgt TEUR 1.414 (30.4.2009: TEUR 0).

(9) Währungsumrechnung

Der Posten "Unterschiedsbetrag aus der Währungsumrechnung" umfasst alle Kursdifferenzen, die aus der Umrechnung der in fremder Währung aufgestellten Jahresabschlüsse von Tochterunternehmen entstanden sind.

Im Unterschiedsbetrag aus der Währungsumrechnung sind TEUR -5.051 aus einer ausgelaufenen Absicherung eines Net Investments enthalten.

Des Weiteren werden nicht realisierte Währungsumrechnungsdifferenzen in Höhe von TEUR -22.008 (30.4.2009: TEUR -29.476) aus langfristigen Gesellschafterdarlehen (net investments) erfolgsneutral in den Unterschiedsbetrag aus Währungsumrechnung eingestellt.

(10) Anleihen

| | Nominalwert TEUR | Laufzeit Gesamt | Laufzeit Rest | Nominal- zinssatz | Effektiv- verzinsung | fix/ variabel | Buchwert 30.4.2010 TEUR | Buchwert 30.4.2009 TEUR |
|-----------------|---------------------|--------------------|------------------|----------------------|-------------------------|------------------|-------------------------------|-------------------------------|
| Anleihe 2005-12 | 165.000 | 7 Jahre | 2 Jahre | 3,875 % | 3,914 % | fix | 164.843 | 164.779 |
| Anleihe 2010-17 | 120.000 | 7 Jahre | 7 Jahre | 5,750 % | 5,849 % | fix | 119.189 | 0 |

Im Oktober 2005 emittierte die Egger Holzwerkstoffe GmbH eine 3,875 % Fixkupon Anleihe über 165 Mio EUR. Die Anleihe hat eine Laufzeit von 7 Jahren mit Endfälligkeit im Oktober

2012. Die Zinszahlungen sind jährlich im Oktober fällig. Der beizulegende Zeitwert der Anleihe beläuft sich auf TEUR 164.835 (30.4.2009: TEUR 148.665).

In der Berichtsperiode 2009/10 emittierte die Egger Holzwerkstoffe GmbH im Feber 2010 eine 5,75 % Fixkupon Anleihe über 120 Mio EUR. Die Anleihe hat eine Laufzeit von 7 Jahren mit Endfälligkeit im Feber 2017. Die Zinszahlungen sind jährlich im Feber fällig. Der beizulegende Zeitwert der Anleihe beläuft sich auf TEUR 123.600.

(11) Finanzverbindlichkeiten

| | Gesamt | davon Restlaufzeit | | |
|---|-------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|
| | 30.4.2010 TEUR | über 5 Jahre TEUR | 1 bis 5 Jahre TEUR | unter 1 Jahr TEUR |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | | | | |
| Bankkredite | 388.360 | 3.143 | 342.897 | 42.320 |
| Zinsabgrenzungen | 5.955 | 0 | 0 | 5.955 |
| | 394.315 | 3.143 | 342.897 | 48.275 |
| Andere Finanzverbindlichkeiten | | | | |
| Finanzierungsleasing | 3.694 | 16 | 812 | 2.866 |
| Poolgelder / Verrechnungsgelder gegenüber Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen assoziierten Unternehmen | 25.030 | 0 | 1.630 | 23.400 |
| | 17.452 | 0 | 0 | 17.452 |
| Sonstige | 1.824 | 0 | 1.824 | 0 |
| | 48.000 | 16 | 4.266 | 43.718 |
| | 442.315 | 3.159 | 347.163 | 91.993 |

| | Gesamt | davon Restlaufzeit | | |
|---|-------------------|----------------------|-----------------------|----------------------|
| | 30.4.2009 TEUR | über 5 Jahre TEUR | 1 bis 5 Jahre TEUR | unter 1 Jahr TEUR |
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | | | | |
| Bankkredite | 486.191 | 14.929 | 432.216 | 39.046 |
| Zinsabgrenzungen | 7.503 | 0 | 0 | 7.503 |
| | 493.694 | 14.929 | 432.216 | 46.549 |
| Andere Finanzverbindlichkeiten | | | | |
| Finanzierungsleasing | 6.091 | 64 | 3.615 | 2.412 |
| Poolgelder / Verrechnungsgelder gegenüber Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen assoziierten Unternehmen | 22.151 | 0 | 2.501 | 19.650 |
| | 2.274 | 0 | 0 | 2.274 |
| Sonstige | 3.291 | 0 | 3.291 | 0 |
| | 33.808 | 64 | 9.408 | 24.336 |
| | 527.502 | 14.993 | 441.624 | 70.885 |

Von den Bankkrediten bestehen TEUR 0 (30.4.2009: TEUR 8.724) in britischen Pfund. Die übrigen Kredite sind in Euro abgeschlossen.

Für Finanzverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 114.560 (30.4.2009: TEUR 151.018) sind folgende Vermögenswerte als dingliche Sicherheit bestellt.

| Art der Besicherung | Finanzver- bindlichkeit 30.4.2010 TEUR | Besich- erung 30.4.2010 TEUR | Finanzver- bindlichkeit 30.4.2009 TEUR | Besich- erung 30.4.2009 TEUR |
|--|---|---------------------------------------|---|---------------------------------------|
| Gesellschaftsrechte an konsolidierten Tochterunternehmen | 103.659 | 214.010 | 120.407 | 208.010 |
| Sachanlagevermögen | 10.901 | 10.901 | 30.611 | 43.112 |
| | 114.560 | | 151.018 | |

Wesentliche Konditionen der Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten stellen sich wie folgt dar:

| Art der Finanzierung | Buchwert zum 30.4.2010 TEUR | Zeitwert zum 30.4.2010 TEUR | Effektiv- verzinsung 2009/10 % | Zinsen fix/variabel |
|----------------------|-----------------------------------|-----------------------------------|---|------------------------|
| Bankkredite | 116.571 | 118.094 | 3,93 | fix |
| | 271.788 | 271.788 | 2,05 | variabel |
| | 388.360 | 389.882 | | |

Die Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing weisen folgende Zusammensetzung auf:

| | Gesamt 30.4.2010 TEUR | davon über 5 Jahre TEUR | Restlaufzeit 1 bis 5 Jahre TEUR | unter 1 Jahr TEUR |
|----------------|-----------------------------|-------------------------------|--|-------------------------|
| Barwert | 3.694 | 16 | 812 | 2.866 |
| Zinsen | 155 | 2 | 46 | 107 |
| Zahlungsbetrag | 3.849 | 18 | 858 | 2.973 |

(12) Sonstige Verbindlichkeiten

| | Gesamt 30.4.2010 TEUR | davon Restlaufzeit | | |
|---|-----------------------------|-------------------------|--------------------------|-------------------------|
| | | über 5 Jahre TEUR | 1 bis 5 Jahre TEUR | unter 1 Jahr TEUR |
| Sonstige Verbindlichkeiten | | | | |
| gegenüber Dritten | 9.652 | 133 | 305 | 9.214 |
| gegenüber Dienstnehmern | 26.483 | 0 | 0 | 26.483 |
| aus nicht ausbezahlten Kundenboni | 17.574 | 0 | 0 | 17.574 |
| gegenüber Tochtergesellschaften anderer | | | | |
| Privatstiftungen | 20 | 0 | 0 | 20 |
| gegenüber assoziierten Unternehmen | 75 | 0 | 0 | 75 |
| aus Steuern (andere als Ertragsteuern) | 10.373 | 0 | 0 | 10.373 |
| im Rahmen der sozialen Sicherheit | 5.234 | 0 | 0 | 5.234 |
| Passive derivative Finanzinstrumente | 9.718 | 0 | 1.610 | 8.108 |
| Rechnungsabgrenzungsposten | 2.192 | 0 | 386 | 1.806 |
| | 81.322 | 133 | 2.301 | 78.888 |

| | Gesamt 30.4.2009 TEUR | davon Restlaufzeit | | |
|---|-----------------------------|-------------------------|--------------------------|-------------------------|
| | | über 5 Jahre TEUR | 1 bis 5 Jahre TEUR | unter 1 Jahr TEUR |
| Sonstige Verbindlichkeiten | | | | |
| gegenüber Dritten | 7.763 | 102 | 473 | 7.188 |
| gegenüber Dienstnehmern | 25.329 | 0 | 0 | 25.329 |
| aus nicht ausbezahlten Kundenboni | 14.093 | 0 | 0 | 14.093 |
| gegenüber Tochtergesellschaften anderer | | | | |
| Privatstiftungen | 35 | 0 | 0 | 35 |
| gegenüber assoziierten Unternehmen | 10 | 0 | 0 | 10 |
| aus Steuern (andere als Ertragsteuern) | 9.744 | 0 | 0 | 9.744 |
| im Rahmen der sozialen Sicherheit | 5.061 | 0 | 0 | 5.061 |
| Passive derivative Finanzinstrumente | 20.621 | 0 | 510 | 20.111 |
| Rechnungsabgrenzungsposten | 2.268 | 0 | 965 | 1.303 |
| | 84.926 | 102 | 1.948 | 82.876 |

Hinsichtlich der passiven derivativen Finanzinstrumente verweisen wir auf Punkt 4.1.

(13) Investitionszuschüsse

Die Investitionszuschüsse stellen sich wie folgt dar:

| | Stand am 1.5.2009 TEUR | Währungs- änderung TEUR | Zugänge TEUR | Verwendung TEUR | Auflösung TEUR | Stand am 30.4.2010 TEUR |
|-----------------------|------------------------------|-------------------------------|-----------------|--------------------|-------------------|-------------------------------|
| Investitionszuschüsse | 38.089 | 19 | 1.285 | -7.725 | -170 | 31.497 |

Die Investitionszuschüsse werden entsprechend der Nutzungsdauer der zugehörigen Sachanlagen ertragswirksam aufgelöst.

(14) Langfristige Rückstellungen

| | Stand am 1.5.2009 TEUR | Vdg. Konsolidie- rungskreis TEUR | Währungs- änderung TEUR | Zugänge TEUR | Ver- wendung TEUR | Auf- lösung TEUR | Stand am 30.4.2010 TEUR |
|---|------------------------------|---|-------------------------------|-----------------|-------------------------|------------------------|-------------------------------|
| Rückstellungen für Abfertigungen | 16.445 | 0 | 0 | 1 | -775 | -411 | 15.260 |
| Rückstellungen für Pensionen | 14.334 | 0 | 216 | 0 | -1.005 | -37 | 13.509 |
| Sonstige Rückstellungen für Arbeitnehmer | 18.002 | 0 | 0 | 1.042 | -1.870 | -277 | 16.898 |
| Übrige langfristige Rückstellungen | 2.280 | 0 | 0 | 444 | -1.103 | -503 | 1.119 |
| | 51.061 | 0 | 216 | 1.488 | -4.752 | -1.226 | 46.786 |

Rückstellungen für Abfertigungen

| | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|-------------------|-------------------|
| Barwert (DBO) der Verpflichtung = Bilanzierte Rückstellungen 1. Mai | 16.445 | 16.874 |
| Veränderungen Konsolidierungskreis | 0 | 0 |
| Dienstzeitaufwand | 944 | 991 |
| Zinsaufwand | 780 | 800 |
| Erfasster versicherungstechnischer Gewinn | -2.134 | -211 |
| Abfertigungszahlungen | -775 | -2.009 |
| Barwert (DBO) der Verpflichtung = Bilanzierte Rückstellungen 30. April | <u>15.260</u> | <u>16.445</u> |

Die geschätzten Zahlungen für die Abfertungsverpflichtungen betragen für das Geschäftsjahr 2010/11 TEUR 78.

Rückstellungen für Pensionen

| <u>Herleitung der in der Bilanz erfassten Rückstellungen</u> | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|---|-------------------|-------------------|
| Barwert (DBO) der durch Fondsvermögen gedeckten Verpflichtung | 50.668 | 42.859 |
| Gemeiner Wert des Planvermögens | -34.880 | -28.214 |
| Nettowert der durch Fondsvermögen gedeckten Verpflichtung | 15.788 | 14.646 |
| Barwert (DBO) der nicht durch Fondsvermögen gedeckten Verpflichtung | 2.981 | 3.136 |
| Unberücksichtigter versicherungstechnischer Verlust | -5.260 | -3.447 |
| Bilanzierte Rückstellungen 30. April | <u>13.509</u> | <u>14.334</u> |

| <u>Zusammensetzung des Planvermögens</u> | 30.4.2010 in % | 30.4.2009 in % |
|--|-------------------|-------------------|
| Aktien und Fondsanteile | 57 | 50 |
| Festverzinsliche Wertpapiere | 38 | 40 |
| Sonstiges | 5 | 10 |

| <u>Entwicklung des Barwerts (DBO) der Verpflichtung</u> | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|---|-------------------|-------------------|
| Barwert (DBO) der Verpflichtung zum 1. Mai | 45.995 | 53.801 |
| Währungsumrechnung | 940 | -4.992 |
| Dienstzeitaufwand | 388 | 381 |
| Zinsaufwand | 2.706 | 2.825 |
| Versicherungsmathematischer Verlust / Gewinn | 6.645 | -3.426 |
| Pensionszahlungen | -3.025 | -2.594 |
| Barwert (DBO) der Verpflichtung zum 30. April | <u>53.649</u> | <u>45.995</u> |

| <u>Entwicklung des gemeinen Werts des Planvermögens</u> | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|---|-------------------|-------------------|
| Gemeiner Wert des Planvermögens zum 1. Mai | 28.214 | 37.991 |
| Währungsumrechnung | 712 | -3.400 |
| Erwarteter Veranlagungsgewinn | 1.869 | 2.678 |
| Versicherungsmathematischer Gewinn / Verlust | 5.114 | -8.093 |
| Fonds – Beitragszahlungen | 1.342 | 1.351 |
| Pensionszahlungen des Fonds | -2.370 | -2.313 |
| Gemeiner Wert des Planvermögens zum 30. April | <u>34.880</u> | <u>28.214</u> |

| | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|-------------------|-------------------|
| <u>Folgende Beträge wurden im Periodenergebnis erfasst</u> | | |
| Dienstzeitaufwand | 388 | 381 |
| Zinsaufwand | 2.706 | 2.825 |
| Erwarteter Veranlagungsgewinn | -1.869 | -2.678 |
| Realisierter versicherungstechnischer Gewinn / Verlust | -277 | 17 |
| Im Personalaufwand / Finanzierungsergebnis erfasster Aufwand | 949 | 545 |
| Tatsächlicher Veranlagungsgewinn / -verlust | -6.983 | 5.415 |

| | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|-------------------|-------------------|
| <u>Entwicklung des unberücksichtigten versicherungstechnischen Ergebnisses</u> | | |
| Stand kumulierter versicherungstechnischer Verlust / Gewinn 1. Mai | -3.447 | 778 |
| Währungsumrechnung | -5 | 424 |
| Versicherungstechnischer Verlust / Gewinn des Jahres aus DBO | -6.922 | 3.443 |
| Versicherungstechnischer Gewinn / Verlust des Jahres aus Planvermögen | 5.114 | -8.093 |
| Amortisation im Geschäftsjahr (Übersteigen des Korridors) | 0 | 0 |
| Stand kumulierter versicherungstechnischer Verlust 30. April | -5.260 | -3.447 |

Historische Informationen der durch Fondsvermögen gedeckten Verpflichtung

| | 2010 TEUR | 2009 TEUR | 2008 TEUR | 2007 TEUR | 2006 TEUR |
|--|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Barwert (DBO) | 50.668 | 42.859 | 50.790 | 56.582 | 49.127 |
| Gemeiner Wert des Planvermögens (PA) | 34.880 | 28.214 | 37.991 | 43.561 | 40.541 |
| Unterdeckung aus dem Plan | -15.788 | -14.646 | -12.799 | -13.021 | -8.586 |
| Erfahrungsbedingte Anpassungen Verlust / (Gewinn) aus DBO | -115 | 1.015 | 0 | 1.320 | 0 |

Erfahrungsbedingte Anpassungen ergeben sich durch Abweichungen bei den personenbezogenen Parametern. Diese sind unter anderem Fluktuation, Sterbewahrscheinlichkeit und Pensionierungsverhalten.

Die erfahrungsbedingten Anpassungen der Vermögenswerte des Plans entsprechen den versicherungsmathematischen Gewinnen/Verlusten.

Die geschätzten Zahlungen für die Pensionsverpflichtungen betragen für das Geschäftsjahr 2010/11 TEUR 1.835.

Sonstige langfristige Rückstellungen für Arbeitnehmer

| | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|-------------------|-------------------|
| Barwert (DBO) der Verpflichtung = Bilanzierte Rückstellungen 1. Mai | 18.002 | 17.702 |
| Veränderungen Konsolidierungskreis | 0 | 0 |
| Dienstzeitaufwand | 1.618 | 1.754 |
| Zinsaufwand | 826 | 794 |
| Erfasster versicherungstechnischer Gewinn | -1.679 | -794 |
| Jubiläums-, Abgangsentschädigungs- oder Altersteilzeitzahlungen | -1.870 | -1.454 |
| Barwert (DBO) der Verpflichtung = Bilanzierte Rückstellungen 30. April | <u>16.898</u> | <u>18.002</u> |

Diese sonstigen langfristigen Rückstellungen für Arbeitnehmer beinhalten die Rückstellungen für Jubiläumsgelder, die Rückstellungen für Abgangsentschädigungen und die Rückstellungen für Altersteilzeit.

Die bestehende Rückstellung für Altersteilzeit ist in Höhe von TEUR 1.604 (30.4.2009: TEUR 1.235) dinglich besichert. Als dingliche Besicherung dienen Fondsanteile.

(15) Ertragsteuern

Die Ertragsteuern setzen sich wie folgt zusammen:

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|--|---------------------|-----------------------|
| Tatsächliche Steuern | 10.410 | 9.684 |
| Steuern, resultierend aus Eigenkapitalposten | 786 | 3.546 |
| Latente Steuern | -2.728 | -32.376 |
| | <u>8.468</u> | <u>-19.146</u> |

Die Steuern, resultierend aus Eigenkapitalposten, betreffen noch nicht ausbezahlte Zinsen des Perpetual Bonds, die Hedging Rücklage und Währungsumrechnungsdifferenzen aus net investments.

Temporäre Unterschiede zwischen den Wertansätzen im IFRS-Abschluss und dem jeweiligen steuerlichen Wertansatz wirken sich wie folgt auf die in der Bilanz ausgewiesenen latenten Steuern aus:

| | 30.4.2010 | | 30.4.2009 | |
|--|--------------------------------|---------------------------------|--------------------------------|---------------------------------|
| | Aktive latente Steuern TEUR | Passive latente Steuern TEUR | Aktive latente Steuern TEUR | Passive latente Steuern TEUR |
| Sachanlagen | 4.569 | 23.405 | 5.020 | 25.298 |
| Immaterielle Vermögenswerte | 3.732 | 399 | 3.857 | 325 |
| Finanzvermögen | 2.998 | 161 | 3.061 | 114 |
| Vorräte | 1.083 | 499 | 611 | 292 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 158 | 183 | 81 | 90 |
| Sonstige Vermögenswerte | 1.659 | 520 | 1.490 | 549 |
| Finanzverbindlichkeiten | 1.051 | 155 | 1.951 | 379 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 182 | 1 | 93 | 0 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 1.379 | 1.650 | 876 | 1.642 |
| Rückstellungen | 6.260 | 120 | 7.593 | 100 |
| Eigenkapital (Perpetual Bond, Net Investment) | 93 | 0 | 108 | 0 |
| Steuerliche Sonderabschreibungen | 106 | 5.375 | 75 | 4.316 |
| Steuerliche Verlustvorträge | 42.265 | 0 | 38.478 | 0 |
| Aktive/Passive Steuerabgrenzung | 65.535 | 32.468 | 63.294 | 33.105 |
| Saldierung gegenüber derselben Steuerbehörde | -19.720 | -19.720 | -21.854 | -21.854 |
| Steuerabgrenzung (netto) | 45.815 | 12.748 | 41.440 | 11.251 |

Überleitungsrechnung latenter Ertragsteueraufwand

| | TEUR | TEUR | TEUR |
|--|---------|--------|---------------|
| Aktive latente Steuern zum 30.4.2009 | 41.440 | | |
| Passive latente Steuern zum 30.4.2009 | -11.251 | 30.189 | |
| Aktive latente Steuern zum 30.4.2010 | 45.815 | | |
| Passive latente Steuern zum 30.4.2010 | -12.748 | 33.067 | |
| Veränderung der latenten Steuern 2009/10 | | | -2.878 |
| Währungsdifferenz | | | 166 |
| Direkt im Eigenkapital erfasste Änderungen | | | -15 |
| Latente Ertragsteuer | | | -2.728 |

Auf Grund der derzeit geltenden steuerlichen Bestimmungen kann davon ausgegangen werden, dass die aus einbehaltenen Gewinnen resultierenden Unterschiedsbeträge zwischen dem steuerlichen Beteiligungsansatz und dem anteiligen Eigenkapital der im Jahresabschluss einbezogenen Tochterunternehmen im Wesentlichen steuerfrei bleiben. Daher wurde dafür keine Steuerabgrenzung vorgenommen.

Die latente Steuer auf Verlustvorträge wurde aktiviert, da diese wahrscheinlich innerhalb der nächsten 5 Jahre mit künftigen steuerlichen Gewinnen verrechnet werden kann. Es bestehen zeitliche Einschränkungen hinsichtlich der Verwertung von Verlustvorträgen für die OOO Egger Drevprodukt, Moskau, von 10 Jahren und für die EGGER Romania S.R.L, Radauti, von 7 Jahren. Bei allen anderen Gesellschaften bestehen nach nationalem Steuerrecht keine zeitlichen Einschränkungen.

Die Ursachen für den Unterschied zwischen der erwarteten Steuerbelastung und der ausgewiesenen Ertragsteuer stellen sich folgendermaßen dar:

| | 2009/10 | | 2008/09 | |
|---|--------------|-------------|----------------|---------------|
| | TEUR | % | TEUR | % |
| Ergebnis vor Ertragsteuern | 68.220 | | -18.282 | |
| davon 25 % rechnerischer Ertragsteueraufwand | 17.056 | 25,0 | -4.570 | -25,0 |
| Verminderung / Erhöhung der Steuerbelastung durch | | | | |
| Einfluss unterschiedlicher Steuersätze | 1.875 | 2,7 | -3.774 | -20,6 |
| Steueraufwand und -ertrag aus Vorperioden | 837 | 1,2 | 2.431 | 13,3 |
| Steuersatzänderung | 21 | 0,0 | 257 | 1,4 |
| Nicht abzugsfähige Aufwendungen | 2.575 | 3,8 | 856 | 4,7 |
| Steuerliche Firmenwertabschreibung | -3.183 | -4,7 | -3.183 | -17,4 |
| Steuerliche Teilwertabschreibung | -560 | -0,8 | -3.059 | -16,7 |
| Steuerlich abzugsfähige Eigenkapitalzinsen | -9.689 | -14,2 | -7.215 | -39,5 |
| Steuerfreie Erträge | -1.052 | -1,5 | -1.176 | -6,4 |
| Sonstiges | 588 | 0,9 | 287 | 1,6 |
| Effektive Steuerbelastung | 8.468 | 12,4 | -19.146 | -104,7 |

(16) Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen

| | 30.4.2010 | 30.4.2009 |
|--|----------------|----------------|
| | TEUR | TEUR |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber Dritten | 159.087 | 135.308 |
| gegenüber Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen | 72 | 71 |
| gegenüber assoziierten Unternehmen | 106 | 1.101 |
| | 159.265 | 136.480 |

(17) Kurzfristige Rückstellungen

| | Stand am 1.5.2009 TEUR | Vdg. Konsolidie- rungskreis TEUR | Währungs- änderung TEUR | Zu- gänge TEUR | Ver- wendung TEUR | Auf- lösung TEUR | Stand am 30.4.2010 TEUR |
|-----------------------------|------------------------------|---|-------------------------------|----------------------|-------------------------|------------------------|-------------------------------|
| Kurzfristige Rückstellungen | 1.420 | 0 | 0 | 5.155 | -62 | 0 | 6.512 |

(18) Umsatzerlöse und Segmentberichterstattung

Die Segmentberichterstattung erfolgt entsprechend den Geschäftsfeldern Dekorativ und Retail.

In den Geschäftsfeldern werden folgende Produkte erzeugt bzw gehandelt:

Dekorativ: Erzeugung und Handel mit Span-, MDF- und HDF Platten sowie daraus abgeleiteten, veredelten und weiterverarbeiteten Halbfertig- und Fertigprodukten

Retail: Erzeugung und Handel mit Laminatfußböden und OSB Platten

Die Rechnungslegungsgrundsätze für die Segmente sind die gleichen, wie sie für den Konzern in den Grundsätzen der Rechnungslegung beschrieben sind. Vermögenswerte und Verbindlichkeiten sowie Aufwendungen und Erträge wurden den einzelnen Segmenten zugeordnet. Die Verrechnung zwischen den einzelnen Segmenten erfolgt grundsätzlich auf drittüblicher Basis.

Segmentinformationen nach Geschäftsfeldern

| | 30. April 2010 | | | Summe TEUR |
|--|-------------------|----------------|------------------------|------------------|
| | Dekorativ TEUR | Retail TEUR | Konsolidierung TEUR | |
| Außenumsätze | 1.156.289 | 321.794 | 0 | 1.478.083 |
| Innenumsätze | 28.607 | 38.154 | -66.761 | 0 |
| | <u>1.184.896</u> | <u>359.948</u> | <u>-66.761</u> | <u>1.478.083</u> |
| Segmentergebnis (EBIT) | 93.896 | 6.266 | -39 | 100.123 |
| Finanzierungsergebnis | | | | -30.358 |
| Ergebnis aus Finanzinvestitionen | | | | 61 |
| Ergebnis aus assoziierten Unternehmen | | | | -1.606 |
| Ergebnis vor Steuern | | | | 68.220 |
| Ertragsteuern | | | | -8.468 |
| Jahresergebnis | | | | 59.753 |
| Segmentvermögen | 1.622.417 | 270.705 | -265.266 | 1.627.856 |
| Segmentschulden | 1.096.808 | 246.828 | -262.547 | 1.081.088 |
| Investitionen | 84.196 | 4.404 | 0 | 88.600 |
| Abschreibungen | 104.808 | 31.248 | 0 | 136.056 |

Anmerkung: Die Konsolidierung der segmentinternen Vorgänge erfolgt für das Vermögen und die Schulden erst in der Spalte „Konsolidierung“.

| | 30. April 2009 | | | Summe TEUR |
|--|-------------------|----------------|------------------------|------------------|
| | Dekorativ TEUR | Retail TEUR | Konsolidierung TEUR | |
| Außenumsätze | 1.171.420 | 331.631 | 0 | 1.503.051 |
| Innenumsätze | 25.037 | 47.772 | -72.809 | 0 |
| | <u>1.196.457</u> | <u>379.403</u> | <u>-72.809</u> | <u>1.503.051</u> |
| Segmentergebnis (EBIT) | 43.915 | 2.615 | 1.265 | 47.796 |
| Finanzierungsergebnis | | | | -64.852 |
| Ergebnis aus Finanzinvestitionen | | | | -58 |
| Ergebnis aus assoziierten Unternehmen | | | | -1.168 |
| Ergebnis vor Steuern | | | | -18.282 |
| Ertragsteuern | | | | 19.146 |
| Jahresergebnis | | | | 865 |
| Segmentvermögen | 1.428.233 | 266.774 | -197.961 | 1.497.046 |
| Segmentschulden | 1.003.566 | 220.321 | -196.847 | 1.027.040 |
| Investitionen | 196.542 | 5.396 | 0 | 201.938 |
| Abschreibungen | 95.955 | 34.390 | 0 | 130.345 |

Anmerkung: Die Konsolidierung der segmentinternen Vorgänge erfolgt für das Vermögen und die Schulden erst in der Spalte „Konsolidierung“.

Segmentinformationen nach Regionen

Die Segmentierung nach Regionen erfolgt beim Umsatz nach dem Standort des Kunden.

| | West- und Zentraleuropa TEUR | Süd- und Osteuropa TEUR | Rest der Welt TEUR | Kon- solidierung TEUR | Summe TEUR |
|------------------|------------------------------------|-------------------------------|--------------------------|-----------------------------|---------------|
| 30.4.2010 | | | | | |
| Außenumsatz | 931.561 | 456.428 | 90.094 | 0 | 1.478.083 |
| 30.4.2009 | | | | | |
| Außenumsatz | 951.147 | 487.470 | 64.434 | 0 | 1.503.051 |

Es gab keine Beziehungen zu einzelnen Kunden, deren Umsatzanteil gemessen am Konzernumsatz wesentlich ist.

(19) Sonstige betriebliche Erträge

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|---------------------------------|-----------------|-----------------|
| Erträge aus Investment Property | 313 | 300 |
| Gewinne aus Sachanlageverkäufen | 1.346 | 362 |
| Auflösung Investitionszuschüsse | 7.725 | 11.970 |
| Andere betriebliche Erträge | 24.822 | 18.106 |
| | 34.206 | 30.738 |

In den anderen betrieblichen Erträgen sind vor allem Vergütungen für Schäden, Recyclingerlöse, Weiterverrechnungen und Mieterlöse enthalten.

(20) Materialaufwand

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|--------------------------------------|-----------------|-----------------|
| Materialaufwand | 803.116 | 845.481 |
| Aufwendungen für bezogene Leistungen | 3.421 | 3.575 |
| | 806.537 | 849.057 |

(21) Personalaufwand

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|--|-----------------|-----------------|
| Löhne | 111.103 | 116.091 |
| Gehälter | 77.801 | 80.671 |
| Aufwendungen für Pensionen | 975 | -890 |
| Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen | -837 | 1.166 |
| Aufwendungen für Sozialabgaben | 44.461 | 45.835 |
| Sonstige Sozialaufwendungen | 3.318 | 3.710 |
| | 236.821 | 246.584 |

Der durchschnittliche Mitarbeiterstand beträgt:

| | 2009/10 | 2008/09 |
|-------------------------|--------------|--------------|
| Produktion und Logistik | 4.522 | 4.789 |
| Vertrieb und Verwaltung | 868 | 871 |
| | 5.390 | 5.660 |

Teilzeitbeschäftigte sind in dieser Aufstellung arbeitszeitaliquot berücksichtigt.

(22) Sonstige betriebliche Aufwendungen

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|-----------------------------------|-----------------|-----------------|
| Frachten | 115.856 | 110.718 |
| Personalbeistellungen | 19.869 | 28.553 |
| Rechts- und Beratungsaufwendungen | 10.601 | 9.295 |
| Sonstige Steuern | 8.487 | 7.082 |
| Leasing und Miete | 8.312 | 9.324 |
| Versicherungen | 6.147 | 6.418 |
| Werbung | 5.597 | 9.115 |
| Verluste aus Anlagenabgängen | 1.413 | 3.889 |
| Aufwand Investment Property | 149 | 117 |
| Andere betriebliche Aufwendungen | 67.064 | 68.134 |
| | 243.496 | 252.646 |

In den anderen betrieblichen Aufwendungen sind vor allem Abfallbeseitigungs-, Reparatur-, Service- und Wartungsaufwendungen, Reisespesen, Fernmeldegebühren und Vertriebskosten enthalten.

(23) Finanzierungsergebnis

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|--|-----------------|-----------------|
| Zinsenaufwand | 28.994 | 45.282 |
| Zinsenaufwand aus Personalrückstellungen | 4.313 | 4.419 |
| Zinsenertrag | -3.506 | -4.115 |
| Währungsergebnis aus der Finanzierung | 6.202 | 5.338 |
| Ergebnis aus Finanzderivaten | -5.644 | 13.929 |
| | 30.358 | 64.852 |

Die Erträge umfassen, mit Ausnahme der Finanzderivate, ausschließlich die Kategorie Darlehen und Forderungen. Die Aufwendungen betreffen, abgesehen von den Derivaten, ausnahmslos Verbindlichkeiten zu fortgeführten Anschaffungskosten.

(24) Ergebnis aus Finanzinvestitionen

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|---|-----------------|-----------------|
| Realisierte Ergebnisse aus Wertpapieren (saldierter Aufwand / Ertrag) | -4 | 3 |
| Unrealisierte Ergebnisse aus Wertpapieren (saldierter Ertrag / Aufwand) | 65 | -60 |
| | 61 | -58 |

Da der gesamte Wertpapierbestand „at fair value through profit or loss“ gewidmet ist, sind die gesamten Ergebnisse dieser Kategorie zuzuordnen.

(25) Zusätzliche Angaben zur GesamtergebnisrechnungDirekt im Eigenkapital berücksichtigte Ergebnisse – Umgliederungen:

| | 2009/10 TEUR | | 2008/09 TEUR | |
|--|-----------------|---------------|-----------------|----------------|
| Währungsumrechnungsdifferenz: | | | | |
| Veränderung des Ausgleichspostens aus der Währungsumrechnung | 7.768 | | -50.077 | |
| Umgliederungsbetrag in die GuV | 3.219 | 10.987 | 0 | -50.077 |
| Veränderung Hedging Reserve: | | | | |
| Im Eigenkapital erfasste Änderung | 3.257 | | -4.672 | |
| Umgliederungsbetrag in die GuV | 355 | 3.612 | 0 | -4.672 |
| Summe direkt im Eigenkapital berücksichtigte Ergebnisse | | 14.599 | | -54.749 |

Direkt im Eigenkapital berücksichtigte Ergebnisse – Ertragsteuereffekte:

| | 2009/10 TEUR | | | 2008/09 TEUR | | |
|--|-----------------|---------------|----------------|-----------------|--------------|----------------|
| | vor Steuer | Steuer | nach Steuer | vor Steuer | Steuer | nach Steuer |
| aus Währungsdifferenzen | 11.423 | -436 | 10.987 | -49.639 | -438 | -50.077 |
| aus Hedging Reserve | 4.816 | -1.204 | 3.612 | -6.230 | 1.557 | -4.672 |
| Summe direkt im Eigenkapital berücksichtigte Ergebnisse | 16.239 | -1.640 | 14.599 | -55.869 | 1.119 | -54.749 |

In den Geschäftsjahren 2009/10 und 2008/09 sind keine Ineffektivität aufgetreten, die erfolgswirksam verbucht werden mussten.

(26) Zusätzliche Angaben zur konsolidierten Cash-flowrechnung

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|------------------------------|-----------------|-----------------|
| Zinseinzahlungen | 1.869 | 3.953 |
| Zinsauszahlungen | -27.360 | -40.257 |
| Ertragsteuerzahlungen | -3.082 | -19.371 |
| Ertragsteuerrückerstattungen | 2.286 | 1.496 |

Liquide Mittel umfassen Kassabestände, Festgelder mit einer Bindung von weniger als drei Monaten ab Erwerbszeitpunkt, jederzeit verfügbare Guthaben bei Kreditinstituten und bei assoziierten Unternehmen veranlagte jederzeit verfügbare Poolgelder. In den liquiden Mitteln am Ende des Geschäftsjahres sind Finanzmittel in Höhe von TEUR 18.000 (30.4.2009: TEUR 30.000) enthalten, die als Depot für den Handel mit derivativen Finanzinstrumenten dienen.

3. Risikobericht

Risikopolitische Grundsätze

Sämtliche Risiken werden im Rahmen eines unternehmensweiten Risikomanagements analysiert. Dabei wird bei Egger Risiko als die Möglichkeit der Abweichung von Unternehmenszielen verstanden, wobei der Risikobegriff dabei sowohl die Möglichkeit eines Verlustes als auch die Nichtnutzung einer Chance umfasst. Ziel des Risikomanagements ist die gezielte Sicherung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Egger-Gruppe sowie das Erkennen zukünftiger Ertrags- und Wachstumspotentiale. Die dezentrale Struktur von Egger und damit auch die dezentrale Managementstruktur in Verbindung mit der zunehmenden geografischen Diversifizierung ermöglicht Egger, seine Geschäftsrisiken zu minimieren und somit negative Folgen zu verringern, wobei ein integriertes Risikoprofil entwickelt wird, so dass ein gemeinsames Risikomanagement zum Tragen kommt. Neben der geografischen Diversifizierung führt die Konzentration auf die Kerngeschäfte zu optimierten Abläufen und damit zu einem fokussierten Risiko-Management-System. Der hohe Marktanteil, die langjährige Zusammenarbeit mit Kunden, Lieferanten und Beratern bei einer besonders geringen Fluktuationsrate in den eigenen Reihen ermöglicht es, mit sehr guter Marktkenntnis etwaige Risiken früh zu erkennen.

Im Rahmen der Risikomanagement Strategie erfolgt eine umfassende Identifikation der Risiken für die Egger-Gruppe mit Bewertung der größten Hauptrisiken. Die wesentlichen Egger-Risiken werden einmal jährlich im Rahmen der Strategiediskussion hinsichtlich ihrer quantitativen und qualitativen Auswirkungen (Schadensausmaß) und Eintrittswahrscheinlichkeiten erfasst und dokumentiert. Die aus dieser Erhebung ermittelten Einzelrisiken werden zu Hauptrisiken und weiters in Risikogruppen zusammengefasst. Die Risikomanagementaktivitäten konzentrieren sich schwerpunktmäßig auf die fünfzehn größten Hauptrisiken, welche laufend durch definierte „risk-owners“ analysiert und überwacht werden.

Als maximale Risikokapazität werden für die gesamte Egger-Gruppe für die Summe der Hauptrisiken 60 % des jährlichen EBITDA der Gruppe festgelegt. Im Rahmen des Planungsprozesses sind daher die identifizierten Hauptrisiken auf diesen Wert einzugrenzen (durch Vermeidung, Reduzierungsmaßnahmen oder Versicherung).

Risiken, die den Bestand der Egger-Gruppe gefährden könnten, sind derzeit nicht erkennbar. In den einzelnen Gesellschaften der Egger-Gruppe werden Risiken nur innerhalb der operativen Geschäftstätigkeit bewusst eingegangen. Zur Überwachung und Kontrolle von Risiken werden die genutzten Controlling- und Planungsinstrumente, gruppenweite Richtlinien und die laufende Berichterstattung eingesetzt.

Das Egger-Risikomanagementsystem ist ein wirksames System zur Früherkennung, Kommunikation, Steuerung und Behandlung von Risiken. Ziel ist es, potenzielle Risiken frühzeitig zu identifizieren, zu bewerten, ihre Folgen abzuschätzen und gegebenenfalls geeignete Vorsorge- und Sicherungsmaßnahmen einzuleiten. Risikomanagement ist für Egger ein integraler Bestandteil aller Entscheidungen und Geschäftsprozesse.

Finanzielle Risiken

Die sich aus dem operativen Geschäft für Egger ergebenden Zins- und Währungsrisiken werden vierteljährlich in Form einer Risikoanalyse für einen Risikohorizont von 12 Monaten ermittelt. Aufgrund des aktuellen Marktumfelds etwaig notwendige kurzfristige Absicherungen des Zahlungsziels (für den Zeitraum zwischen Fremdwährungsfakturierung und erwartetem Geldeingang) fließen ebenfalls in die Risikoanalyse ein. Diese Analyse bildet die Grundlage für die Begrenzung und Steuerung der Zins- und Währungsrisiken auf Basis der von der Gruppenleitung definierten Risikomanagement-Strategie und unter Berücksichtigung der für das Zins- und Währungsrisiko festgelegten Risikokapazität. Die auf Grund der Risikoanalyse erforderlichen Absicherungsmaßnahmen zielen darauf ab, die Risiken aus dem Zins- und Währungsbereich durch den gezielten Einsatz von Finanzinstrumenten derart zu begrenzen, dass die Risikoposition nach erfolgtem Hedging nicht größer als die vorgegebene Risikokapazität ist. Als Risikokapazität ist ein jährlich festgelegter Anteil der unternehmensweiten Risikokapazität definiert, welche als Anteil am geplanten EBITDA bestimmt wird.

Zinsänderungsrisiko

Risiken aus der Veränderung des Zinsniveaus bestehen im Wesentlichen aus der Fremdfinanzierung. Im Rahmen der Risikoanalyse wird die Risikoposition für das erwartete Zinssaldorisiko der Fremdfinanzierungen auf Basis der Terminzinssätze und einer Eintrittswahrscheinlichkeit von 95 % berechnet. Diese wird grundgeschäftsbezogen durch den Einsatz von Interest-Rate-Swaps, Forward-Rate-Agreements sowie durch den

Abschluss von fix verzinsten Fremdfinanzierungen bis unter die verfügbare Risikokapazität begrenzt.

Das maximale Zinssaldorisiko für variabel verzinsten Fremdfinanzierungen wird mittels Zins-Caps abgesichert, deren Strike in der Höhe der geplanten operativen Rendite gewählt wird.

Eine Aufstellung aller wesentlichen verzinslichen Verbindlichkeiten, die Angabe des effektiven Zinssatzes und der Restlaufzeiten sowie Informationen über bestehende Sicherungsgeschäfte sind in der Anhangsangabe zu den Finanzverbindlichkeiten enthalten. Die zur Absicherung des Zinsänderungs- und Währungsrisikos eingesetzten derivativen Finanzinstrumente finden sich in der Aufstellung Finanzinstrumente.

Währungsänderungsrisiko

Aus dem operativen Grundgeschäft ergeben sich zahlungswirksame Währungsrisiken v. a. in CHF, GBP, PLN, USD und AUD. Zusätzlich unterliegen die Free Cash Flows in GBP, RUB und RON, die von Non-EUR-Assets erwirtschaftet werden, bis zur Konvertierung in EUR einem direkten Währungsrisiko. Die EUR-Umsätze, die in Non-EUR-Ländern erzielt werden, unterliegen einem indirekten Währungsrisiko, da eine EUR-Aufwertung marktabhängig zu einer Erhöhung des Preisdruckes führen kann.

In die Risikoanalyse fließen die geplanten Umsätze sowie die geplanten Free Cash Flows als Grundposition ein. Durch die Berücksichtigung der laufzeitkonformen impliziten Volatilitäten sowie einer festgelegten Ausfallwahrscheinlichkeit wird die Risikoposition der einzelnen Risiken berechnet und zu einer gesamten Währungsrisikoposition addiert. Durch den gezielten und auf die einzelnen Grundpositionen abgestimmten Einsatz von Devisentermingeschäften wird die Risikoposition begrenzt.

Weiters ergeben sich Risiken aus der Umrechnung der Einzelabschlüsse der Non-EUR-Länder in die Gruppenwährung EUR (Translationsrisiko). Dieses Risiko wird ebenfalls im Rahmen der Risikoanalyse ermittelt. Das Translationsrisiko wird nur dann abgesichert, wenn das mögliche Risiko zu einer Eigenkapital-Quote von unter 25 % führen würde.

Liquiditätsrisiko

Das Liquiditätsrisiko ist ein Risiko für den Bestand von Gruppengesellschaften und der gesamten Gruppe. Deshalb müssen finanzielle Mittel in ausreichendem Maß verfügbar sein, um die jederzeitige Zahlungsfähigkeit zu gewährleisten. Die Liquiditätslage wird durch den

Einsatz von Tagesfinanzdisposition und Finanzstatus (kurzfristige Verfügbarkeit von liquiden Mitteln) sowie einer Liquiditätsplanung für 18 Monate und einer Mittelfristplanung für 5 Jahre laufend beurteilt. Der geplante kurzfristige Liquiditätsbedarf wird durch Cashbestände einschließlich einer festgelegten Liquiditätsreserve gedeckt. Der mittelfristige Bedarf wird durch kommitierte Kreditlinien sowie durch Einzelfinanzierungen sichergestellt.

Aus den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten ergeben sich folgende vertraglich vereinbarte Zahlungsverpflichtungen (Zins- und Tilgungszahlung):

| Buchwert 30.4.2010 | Gesamt | Cash flows | | | | |
|-----------------------|---------|-------------------|------------------|----------------|----------------|--------------|
| | | unter 6 Monate | 6 – 12 Monate | 1 – 2 Jahre | 2 – 5 Jahre | über 5 Jahre |
| 394.315 | 422.170 | 26.067 | 26.488 | 133.741 | 232.653 | 3.221 |
| Buchwert 30.4.2009 | | | | | | |
| 493.694 | 551.627 | 33.941 | 25.462 | 52.781 | 421.814 | 17.628 |

Kreditrisiko

Auf der Aktivseite stellen die ausgewiesenen Beträge gleichzeitig das maximale Bonitäts- und Ausfallrisiko dar, da keine Aufrechnungsvereinbarungen bestehen. Das Risiko bei Forderungen gegenüber Kunden kann als gering eingeschätzt werden, da die Bonität neuer und bestehender Kunden laufend geprüft wird. Weiters werden die Forderungen zum Großteil gegen Forderungsausfälle versichert, wobei ein Selbstbehalt von ca 15 % (30.4.2009: ca 15 %) besteht. Das maximale Ausfallrisiko beträgt TEUR 30.908 (30.4.2009: TEUR 28.643).

Das Ausfallrisiko bei anderen auf der Aktivseite ausgewiesenen originären sowie bei derivativen Finanzinstrumenten ist als gering anzusehen, da es sich bei den Vertragspartnern ausschließlich um Finanzinstitute mit guter Bonität handelt.

Operative Risiken

Marktrisiken

Unser Kerngeschäft, die Entwicklung und Produktion von hochwertigen Holzwerkstoffen ist konjunkturellen und saisonalen Schwankungen unterworfen. Zur bestmöglichen Vermeidung von größeren Ergebnisschwankungen wird eine Strategie der geografischen und produktseitigen Diversifizierung verfolgt, sowie auf langfristige Kundenbeziehungen gebaut.

Beschaffungs-, Produktions- und Investitionsrisiken

Egger setzt als Holzwerkstoffproduzent große Mengen an Rohstoffen und Energie ein, deren Einkaufspreise je nach Marktsituation erheblich schwanken können. Zur bestmöglichen Absicherung dieser Rohstoffpreisrisiken werden unsere Beschaffungsmärkte ständig überwacht, über Bestandsreserven Schwankungen minimiert und mit unseren Lieferanten teilweise langfristige Lieferverträge vereinbart. Durch die zunehmende Nutzung von umweltfreundlichen Biomassekraftwerken wird die Abhängigkeit von fossilen Brennstoffen minimiert.

Die Produktionskapazitäten können durch ungeplante Störfälle, Naturkatastrophen oder Probleme bei der Versorgung durch strategisch wichtige Rohstoffe beeinträchtigt werden. Um Auswirkungen auf die Ertragslage entgegenzuwirken, werden Notfallpläne erstellt und es wird gegebenenfalls Unterstützung durch andere Egger Standorte geleistet. Zusätzlich wird versucht, die Versorgung mit strategisch wichtigen Rohstoffen durch langfristige Lieferverträge zu sichern.

Die Entwicklung der Produktions- und Lagerkapazitäten wird laufend mit Hilfe von Forecast Modellen beobachtet und gegebenenfalls mittelfristig an die Absatzsituation durch Anlagenstillstände und entsprechende Vertriebsmaßnahmen angepasst.

Sämtliche Investitionen und Wachstumsprojekte müssen den definierten Rentabilitäts- und Profitabilitätszielen entsprechen und werden laufend überwacht. Dies wird durch definierte Wertmanagement-Grundsätze, Kennzahlen und detaillierte Investitionsrechnungsmodelle gewährleistet.

Internes Kontrollsystem (IKS)

Bei Egger wird das interne Kontrollsystem als Bestandteil des Risikomanagementsystems gesehen. Es unterstützt die Wirtschaftlichkeit der betrieblichen Prozesse, sichert die Zuverlässigkeit der Finanzberichterstattung und die Einhaltung maßgeblicher gesetzlicher Vorschriften.

Gemäß der dezentralen Struktur bei Egger obliegt die Verantwortung für das IKS beim jeweils zuständigen lokalen Management.

Jedes Jahr wird schwerpunktmäßig ein Unternehmensbereich auf ordnungsgemäße Einhaltung des IKS untersucht. Folgende internen Kontrollbereiche wurden in den vergangenen Jahren analysiert:

- 2009/10: Bestands- und Lagermanagement / Inventur.
- 2008/09: Debitorenmanagement, Kundenkreditmanagement.
- 2007/08: Beschaffung, IT General Controls.
- 2006/07: Treasury, ausgewählte IT-Prozesse.
- 2005/06: Personal.

Zusätzlich findet jährlich ein Egger-interner Audit statt, wo Experten aus der Gruppe die Prozesse entlang der Wertschöpfungskette gemeinsam mit den lokalen Fachabteilungen analysieren. Dadurch können Prozesse optimiert und die Einhaltung der Gruppenstandards sichergestellt werden.

4. Sonstige Angaben

4.1. Finanzinstrumente

Es bestehen sowohl originäre als auch derivative Finanzinstrumente. Zu den bestehenden **originären Finanzinstrumenten** zählen im Wesentlichen Finanzanlagen, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Wertpapiere, Guthaben bei Kreditinstituten, Anleihen, Finanzverbindlichkeiten und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen.

Die **derivativen Finanzinstrumente** setzen sich wie folgt zusammen:

| | 30.4.2010 | | | 30.4.2009 | | |
|---------------------------------------|--------------|------------------------|----------------------|--------------|------------------------|-----------------------|
| | Wäh- rung | Nominale in Tausend | Zeitwert TEUR | Wäh- rung | Nominale in Tausend | Zeitwert TEUR |
| Zins-Swaps mit positivem Verkehrswert | EUR | 4.542 | 92 | EUR | 9.084 | 260 |
| Zins-Swaps mit negativem Verkehrswert | EUR | 231.764 | -1.666 | EUR | 9.084 | -394 |
| Forward Rate Agreement | EUR | 0 | 0 | EUR | 259.714 | -211 |
| Zins-CAPs | EUR | 358.115 | 26 | EUR | 386.302 | 146 |
| | GBP | 23.129 | 7 | GBP | 25.070 | 21 |
| Zins-Floor | EUR | 6.359 | -69 | EUR | 12.718 | -116 |
| Devisentermingeschäft | AUD | 1.824 | 4 | AUD | 0 | 0 |
| | CAD | 230 | -1 | CAD | 0 | 0 |
| | CHF | 23.666 | -655 | CHF | 32.218 | -499 |
| | GBP | 61.557 | -699 | GBP | 155.642 | -7.154 |
| | PLN | 62.350 | -141 | PLN | 16.055 | 471 |
| | RON | 24.245 | 15 | RON | 27.995 | 56 |
| | RUB | 754.600 | -1.012 | RUB | 0 | 0 |
| | TRY | 0 | 0 | TRY | 232 | 0 |
| | USD | 10.729 | 92 | USD | 0 | 0 |
| Sonstige derivative Finanzinstrumente | EUR | 15.041 | <u>-5.401</u> | EUR | 26.699 | <u>-11.737</u> |
| | | | <u>-9.410</u> | | | <u>-19.157</u> |

Das Nominale stellt das Kontraktvolumen der derivativen Finanzinstrumente dar. Die beizulegenden Zeitwerte sind jener Betrag, zu dem diese Geschäfte glatt gestellt werden können.

Die derivativen Finanzinstrumente dienen der Absicherung von Zinsänderungs- und Währungsänderungsrisiken.

Beizulegende Zeitwerte

Die beizulegenden Zeitwerte der derivativen Finanzinstrumente können der obigen Tabelle entnommen werden.

Die nachfolgende Tabelle stellt die Buchwerte und die beizulegenden Zeitwerte der einzelnen finanziellen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten für jede einzelne **Kategorie von Finanzinstrumenten** dar und leitet diese auf die entsprechenden Bilanzpositionen über:

| Bilanzposition | Bewertungs- kategorie ^(A) | Stufe | 30.4.2010 | | 30.4.2009 | |
|--|---|-------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|-----------------------|
| | | | Buch- wert MEUR | Zeit- wert MEUR | Buch- wert MEUR | Zeit- wert MEUR |
| AKTIVA | | | | | | |
| Finanzvermögen | | | | | | |
| Anteile an Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen ^(B) | AFS/FAAC | | 16,3 | - | 16,3 | - |
| Erfolgswirksam zum Marktwert bewertete Wertpapiere | FAFVTPL | 1 | 2,2 | 2,2 | 1,8 | 1,8 |
| Investment Property | IAS 40 | | 4,1 | 5,2 | 4,1 | 5,3 |
| Sonstiges Finanzvermögen ^(B) | AFS/FAAC | | 7,8 | - | 3,7 | - |
| Verrechnungsgelder | LAR | | 2,7 | 2,7 | 3,7 | 3,7 |
| | | | 33,0 | | 29,6 | |
| Sonstige Vermögenswerte | | | | | | |
| gegenüber Dritten | LAR | | 18,1 | 18,1 | 22,7 | 22,7 |
| Steuerguthaben (andere als Ertragsteuern) | | | 7,9 | 7,9 | 5,8 | 5,8 |
| Debitorische Kreditoren | LAR | | 3,2 | 3,2 | 5,0 | 5,0 |
| gegenüber Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen | LAR | | 0,5 | 0,5 | 0,3 | 0,3 |
| gegenüber assoziierten Unternehmen | LAR | | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 |
| Aktive derivative Finanzinstrumente | FAFVTPL | 2 | 0,3 | 0,3 | 1,5 | 1,5 |
| Aktive Rechnungsabgrenzungsposten | LAR | | 1,6 | 1,6 | 1,9 | 1,9 |
| | | | 31,7 | | 37,3 | |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | LAR | | 47,1 | 47,1 | 42,1 | 42,1 |
| Liquide Mittel | LAR | | 302,1 | 302,1 | 125,1 | 125,1 |
| Aggregiert nach Bewertungskategorien | | | | | | |
| Financial assets measured at amortized cost | FAAC | | 24,1 | | 20,0 | |
| Financial assets at fair value through profit or loss | FAFVTPL | | 2,5 | | 3,3 | |
| Loans and receivables | LAR | | 375,4 | | 200,9 | |
| PASSIVA | | | | | | |
| Anleihen und Finanzverbindlichkeiten | FLAC | | 726,3 | 732,2 | 692,3 | 675,5 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | | | | | | |
| gegenüber Dritten | FLAC | | 9,7 | 9,7 | 7,8 | 7,8 |
| gegenüber Dienstnehmern | FLAC | | 26,5 | 26,5 | 25,3 | 25,3 |
| aus nicht ausbezahlten Kundenboni | FLAC | | 17,6 | 17,6 | 14,1 | 14,1 |
| gegenüber assoziierten Unternehmen | FLAC | | 0,1 | 0,1 | 0,0 | 0,0 |
| aus Steuern (andere als Ertragsteuern) | | | 10,4 | 10,4 | 9,7 | 9,7 |
| im Rahmen der sozialen Sicherheit | | | 5,2 | 5,2 | 5,1 | 5,1 |
| Passive derivative Finanzinstrumente | FLFVTPL | 2 | 9,7 | 9,7 | 20,6 | 20,6 |
| Rechnungsabgrenzungsposten | FLAC | | 2,2 | 2,2 | 2,3 | 2,3 |
| | | | 81,3 | | 84,9 | |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | FLAC | | 159,3 | 159,3 | 136,5 | 136,5 |
| Aggregiert nach Bewertungskategorien | | | | | | |
| Financial liabilities measured at amortized cost | FLAC | | 941,7 | | 878,3 | |
| Financial liabilities at fair value through profit or loss | FLFVTPL | | 9,7 | | 20,6 | |

^(A) Bewertungskategorien nach IAS 39 / Bewertung nach anderen IAS / IFRS.

^(B) Grundsätzlich AFS (available for sale); da beizulegender Zeitwert nicht verlässlich ermittelbar, Bewertung zu Anschaffungskosten abzüglich allfälliger Wertminderungen.

In der vorstehenden Tabelle ist die Zuordnung der zum Zeitwert bewerteten finanziellen Vermögenswerte und Schulden zu den drei Stufen der Fair-Value-Hierarchie ersichtlich. Die Stufen der Fair-Value-Hierarchie und ihre Anwendung auf Vermögenswerte und Schulden sind im Folgenden beschrieben:

Stufe 1: Notierte Marktpreise für identische Vermögenswerte oder Schulden an aktiven Märkten.

Stufe 2: Informationen, die direkt oder indirekt von beobachtbaren Marktpreisen für den Vermögenswert oder die Schuldposition abgeleitet werden können.

Stufe 3: Daten, die nicht auf beobachtbaren Marktinformationen beruhen.

In der Berichtsperiode wurden keine Umgliederungen zwischen den jeweiligen Hierarchiestufen vorgenommen.

4.2. Sonstige Verpflichtungen und ungewisse Verbindlichkeiten

Bestandsverträge

Es bestehen mit mehreren Vertragspartnern operative Miet- und Leasingverträge. Die Verträge umfassen im Wesentlichen die Überlassung von Büros, Grund und Boden und Informationstechnologie (Hard- und Software). Die aus den bestehenden Verträgen künftig zu leistenden Mindestzahlungen betragen:

| Verpflichtungen zum 30.4.2010 | Summe TEUR | davon fällig | | |
|----------------------------------|---------------|----------------------|-----------------------|----------------------|
| | | über 5 Jahre TEUR | 1 bis 5 Jahre TEUR | unter 1 Jahr TEUR |
| Operating Leasingverpflichtungen | 6.311 | 0 | 2.915 | 3.396 |
| Mietverpflichtungen | 11.254 | 5.947 | 4.177 | 1.130 |
| | 17.565 | 5.947 | 7.092 | 4.526 |

| Verpflichtungen zum 30.4.2009 | Summe TEUR | davon fällig | | |
|----------------------------------|---------------|----------------------|-----------------------|----------------------|
| | | über 5 Jahre TEUR | 1 bis 5 Jahre TEUR | unter 1 Jahr TEUR |
| Operating Leasingverpflichtungen | 10.326 | 0 | 5.361 | 4.964 |
| Mietverpflichtungen | 5.501 | 2.887 | 1.887 | 727 |
| | 15.827 | 2.887 | 7.248 | 5.691 |

Der gesamte Miet- und Leasingaufwand betrug im Geschäftsjahr 2009/10 TEUR 8.312 (2008/09: TEUR 9.324).

Ungewisse Verbindlichkeiten

Innovation impliziert, dass Immaterialgüterrechte, insbesondere technische Schutzrechte relevant sein können, womit eine allgemeine Rechtsunsicherheit einhergeht. In Bereichen mit vergleichsweise kurzen Entwicklungsintervallen, wie etwa bei Laminatfußböden, sind patentrechtliche Auseinandersetzungen verbreitet. Auch Unternehmen der Egger Holzwerkstoffe GmbH sind in solche aktiv und passiv involviert. Durch eine eigene Fachabteilung und die enge Kooperation mit unseren externen Beratern, sowie durch Abschluss von Lizenzvereinbarungen, wo dies angezeigt ist, können etwaige rechtliche Risiken aber stets minimiert gehalten werden.

Darüber hinaus sind einzelne Unternehmen der Egger Holzwerkstoffe GmbH Partei verschiedener aus der laufenden Geschäftstätigkeit resultierender Rechtsverfahren. Soweit aus diesen Verfahren eine künftige Zahlung oder andere Leistung wahrscheinlich und deren Höhe einschätzbar ist, wurde dafür eine Rückstellung gebildet. Das Management geht davon aus, dass aus diesen Verfahren mit keiner wesentlichen Beeinträchtigung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Egger Holzwerkstoffe GmbH zu rechnen ist.

Im März 2009 führte das deutsche Bundeskartellamt Untersuchungen in den Werken aller großen Spanplattenproduzenten mit Sitz in Deutschland durch. Die Ermittlungen erfolgten aufgrund des Verdachts wettbewerbsbeschränkender Absprachen und umfassten auch die Aktivitäten von EGGER in Deutschland. Im März 2010 ergingen an die großen Spanplattenproduzenten mit Sitz in Deutschland Beschuldigtenschriften. Das diesbezügliche Verfahren ist noch anhängig, eine Entscheidung noch nicht abzusehen. Aufgrund der Einschätzung von Kartellrechtexperten werden die Kosten im Zusammenhang mit dem Kartellrechtsverfahren rückgestellt. Der Ausgang des Verfahrens sowie mögliche Auswirkungen daraus können zum jetzigen Zeitpunkt noch nicht abgeschätzt werden. Es wird an dieser Stelle darauf hingewiesen, dass wettbewerbswidrige Absprachen nicht zur Geschäftspolitik von Egger zählen und im Rahmen interner Richtlinien ausdrücklich untersagt sind.

Eventualverbindlichkeiten

Egger hat an Eventualverbindlichkeiten Garantien in Höhe von TEUR 0 (30.4.2009: TEUR 18) übernommen.

4.3. Honorare des Abschlussprüfers

Für die erbrachten Dienstleistungen des Abschlussprüfers KPMG Austria GmbH sind folgende Honorare als Aufwand erfasst worden:

| | 2009/10 TEUR | 2008/09 TEUR |
|-------------------------------|-----------------|-----------------|
| Prüfung Jahresabschluss | 78 | 70 |
| Andere Bestätigungsleistungen | 55 | 3 |
| Sonstige Leistungen | 44 | 13 |
| | 176 | 86 |

4.4. Geschäftsbeziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen und Tochtergesellschaften anderer Privatstiftungen

Zu den nahe stehenden Unternehmen und Personen zählen alle Tochterunternehmen und assoziierte Unternehmen der Egger Holzwerkstoffe GmbH.

Die Liste der Tochtergesellschaften und assoziierten Unternehmen der Egger Holzwerkstoffe GmbH findet sich in der Anlage 1 zum Anhang. Alle Transaktionen zwischen den Tochterunternehmen der Egger Holzwerkstoffe GmbH werden im Zuge der Vollkonsolidierung eliminiert. Die wesentlichen Geschäftstransaktionen mit assoziierten Unternehmen stellen sich wie folgt dar:

| | 30.4.2010 TEUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|-------------------|-------------------|
| Umsatzerlöse | 14.112 | 10.571 |
| Materialaufwand (Einkauf von assoziierten Unternehmen) | 2.047 | 25.789 |
| Forderungen | 17.461 | 3.168 |
| Verbindlichkeiten | 17.633 | 3.385 |

Die Gesellschafter der Egger Holzwerkstoffe GmbH sind die Beteiligung "FM Deutschland" – Privatstiftung, Wien, und die Beteiligung "FM England" – Privatstiftung, Wien. Daneben gibt es weitere Privatstiftungen, die direkt bzw indirekt von Angehörigen der Familie Egger errichtet wurden. Dabei handelt es sich um folgende Privatstiftungen:

- MFE Vermögensverwaltung Privatstiftung, Wien
- Beteiligung "FM Getränke" – Privatstiftung, Wien
- METHME Privatstiftung, Wien
- Privatstiftung FE, Wien

Diese vier weiteren Privatstiftungen werden im konsolidierten Jahresabschluss als „andere Privatstiftungen“ bezeichnet. Bei den „anderen Privatstiftungen“ bzw deren Tochtergesellschaften handelt es sich um keine verbundenen oder assoziierten Unternehmen.

Das Top-Management von 64 Personen (30.4.2009: 63) hat im laufenden Geschäftsjahr 2009/10 TEUR 8.088 (2008/09: TEUR 8.625) an Gehältern bezogen.

Als Mitglieder der Geschäftsführung waren im Geschäftsjahr 2009/10 nachstehende Herren bestellt.

Walter Schiegl
Dr. Thomas Leissing
Ulrich Bühler

Alle Geschäftsbeziehungen mit nahe stehenden Personen finden auf drittüblicher Basis statt.

4.5. Erklärung der gesetzlichen Vertreter

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Konzernabschluss ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt, dass der Konzernlagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

St. Johann i.T, am 13. Juli 2010

Walter Schiegl
(CTO, Produktion,
Technik und Einkauf)

Dr. Thomas Leissing
(Unternehmenssprecher, CFO,
Finanzen, Logistik und Personal)

Ulrich Bühler
(CSO, Marketing
und Vertrieb)

Die Geschäftsführung

Anlage 1 – Konsolidierungskreis

| Gesellschaften | Sitz | | Nennkapital in Tausend | Beteili- gung % | Konsolidierungs- art |
|--|--------------------|-----|---------------------------|-----------------------|-------------------------|
| Egger Holzwerkstoffe GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 10.000 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Fritz Egger Gesellschaft m.b.H. | St. Johann i. T. | EUR | 30.000 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Fritz Egger GmbH & Co. OG | St. Johann i. T. | EUR | 4.563 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| EGGER Retail Products GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 37 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Fritz Egger Vermögensverwaltung GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 37 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Fritz Egger Beteiligungsverwaltung GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 35 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Fritz Egger Vertriebs GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 35 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Egger Rumänien Beteiligungs GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 35 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Holzprodukte Vertriebs GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 35 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Egger Holzprodukte Verwaltungs GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 35 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Egger Verwaltungsgesellschaft m.b.H. | St. Johann i. T. | EUR | 37 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Deutschland Beteiligungs- verwaltung GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 2.253 | 94,84 | Vollkonsolidierung |
| Egger Deutschland Management GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 250 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Egger Osteuropa Beteiligungsverwaltung GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 35 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Russland Beteiligungs GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 35 | 88,28 | Vollkonsolidierung |
| Egger Belgien Beteiligungsverwaltung GmbH | St. Johann i. T. | EUR | 35 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Holzprodukte Management GmbH | St. Johann i.T. | EUR | 35 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| EHWS Beteiligungs GmbH (vormals: Egger Beratung GmbH) | St. Johann i.T. | EUR | 35 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Egger ADLB Management GmbH | St. Johann i.T. | EUR | 35 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Hackgut Logistik & Handel GmbH | Großschönau | EUR | 100 | 48,40 | Vollkonsolidierung |
| Österreichische Novopan Holzindustrie OG | Leoben | EUR | 2.907 | 47,45 | Equity-Methode |
| Egger France SAS | Rion des Landes | EUR | 725 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| EGGER Panneaux & Décors SAS | Rion des Landes | EUR | 20.000 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Egger Retail Products France SAS (vormals: Egger Floor Products France SAS) | Tours | EUR | 2.500 | 94,90 | Vollkonsolidierung |
| Egger (UK) Holdings Limited | Woking | GBP | 23.300 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger (UK) Limited | Woking | GBP | 13.500 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Campact Limited | Woking | GBP | 1.000 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Forestry Products Limited | Woking | GBP | 250 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger (Barony) Limited | Woking | GBP | 5.000 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Weyroc Limited | Woking | GBP | 5 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Timberpak Limited | Woking | GBP | 5 | 90,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Floor Products Limited | Woking | GBP | 5 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger (Ayrshire) Limited | Glasgow | GBP | 100 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Northumbria Finance Limited | Dublin | EUR | 1.345 | 100,00 | Vollkonsolidierung |

| Gesellschaften | Sitz | | Nennkapital in Tausend | Beteili- gung % | Konsolidierungs- art |
|---|----------------|-----|---------------------------|-----------------------|-------------------------|
| Fritz Egger Beteiligungs GmbH & Co.KG ^{1/2} | Brilon | EUR | 90.640 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| E.F.P. Floor Products Fußböden GmbH & Co. KG ¹ | Brilon | EUR | 260 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Holzwerkstoffe Brilon GmbH & Co. KG ^{1/2} | Brilon | EUR | 1.000 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| EGGER Retail Products GmbH & Co. KG ¹ | Brilon | EUR | 26 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Holzwerkstoffe Brilon Beteiligungs-GmbH | Brilon | EUR | 25 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| EGGER Retail Products Beteiligungs-GmbH | Brilon | EUR | 25 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| LTPRO GmbH | Brilon | EUR | 25 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Kraftwerk Brilon GmbH | Brilon | EUR | 500 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Bevern Verwaltungs-GmbH | Brilon | EUR | 25 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Kunststoffe Beteiligungs- GmbH | Brilon | EUR | 25 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| E.F.P. Brilon Beteiligungs-GmbH | Brilon | EUR | 26 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Sägewerk Brilon GmbH | Brilon | EUR | 25 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Sägewerk Brilon Beteiligungs GmbH | Brilon | EUR | 25 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Holzwerkstoffe Wismar GmbH & Co. KG ^{1/2} | Wismar | EUR | 1.000 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Holzwerkstoffe Wismar Beteiligungs GmbH | Wismar | EUR | 26 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Wismar Instandhaltung und Service GmbH & Co. KG ¹ | Wismar | EUR | 500 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Kunststoffe GmbH & Co. KG ¹ | Gifhorn | EUR | 282 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Elemente Beteiligungs-GmbH | Bünde | EUR | 26 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Elemente GmbH & Co. KG ¹ | Bünde | EUR | 26 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Beschichtungswerk Marienmünster- Beteiligungs-GmbH | Marienmünster | EUR | 26 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Beschichtungswerk Marienmünster GmbH & Co.KG ¹ | Marienmünster | EUR | 512 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Bevern GmbH & Co. KG ¹ | Bevern | EUR | 26 | 94,86 | Vollkonsolidierung |
| Egger Benelux GCV | Zulte | EUR | 643.420 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Benelux Management BVBA | Zulte | EUR | 19 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Scandinavia ApS | Tistrup | DKK | 200 | 94,90 | Equity-Methode |
| Egger Polska Plyty Wiórowe Sp.z o.o. | Poznan | PLN | 65 | 94,90 | Equity-Methode |
| Egger CZ s.r.o. | Hradec Kralove | CZK | 100 | 94,90 | Equity-Methode |
| Egger Baltic UAB | Vilnius | LTL | 10 | 100,00 | Equity-Methode |
| TOV "Egger Holzwerkstoffe" | Tcherniwzi | UAH | 989 | 100,00 | Equity-Methode |
| IOOO Egger Drevplit | Minsk | BYR | 44.000 | 100,00 | Equity-Methode |
| EGGER Holzwerkstoffe Schweiz GmbH | Kriens | CHF | 100 | 94,90 | Equity-Methode |
| Fritz Egger AG | Tokyo | JPY | 5.000 | 94,90 | Equity-Methode |
| EGGER Romania S.R.L. | Radauti | RON | 745.782 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| EGGER Energia S.R.L. | Radauti | RON | 26.092 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Egger Technologia S.R.L. | Radauti | RON | 13.236 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Energy Trust S.R.L. | Radauti | RON | 2.340 | 100,00 | Vollkonsolidierung |
| Silvarec S.R.L. | Radauti | RON | 340 | 50,00 | Equity-Methode |
| OOO Egger Drevprodukt | Shuya | RUB | 1.839.511 | 88,28 | Vollkonsolidierung |

¹ Die Tochterunternehmen haben von Befreiungen nach § 264 b dHGB Gebrauch gemacht.

² Die in den Konzernabschluss einbezogenen Tochterunternehmen haben von der Befreiungsvorschrift des § 291 dHGB Gebrauch gemacht und keinen Konzernabschluss und keinen Konzernlagebericht aufgestellt.

LAGEBERICHT
zum konsolidierten Jahresabschluss der
EGGER HOLZWERKSTOFFE GMBH,
St. Johann in Tirol,
für das Geschäftsjahr 2009/10

Inhaltsverzeichnis

| | | |
|----------|---|-----------|
| 1 | Die Egger Holzwerkstoffe Gruppe im Überblick | 3 |
| 2 | Darstellung des Geschäftsverlaufs | 5 |
| | <i>2.1 Highlights des Jahres (Egger in der Presse)</i> | <i>5</i> |
| | <i>2.2 Entwicklung von Gesamtwirtschaft und Branche</i> | <i>7</i> |
| | <i>2.3 Marketing und Vertrieb</i> | <i>15</i> |
| | <i>2.4 Produktion</i> | <i>17</i> |
| | <i>2.5 Beschaffung / Einkauf</i> | <i>17</i> |
| | <i>2.6 Personal- und Sozialbereich</i> | <i>19</i> |
| | <i>2.7 Umweltschutz und Nachhaltigkeit</i> | <i>20</i> |
| 3 | Darstellung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage | 21 |
| | <i>3.1 Vermögens- und Finanzlage</i> | <i>21</i> |
| | <i>3.2 Ertragslage</i> | <i>22</i> |
| | <i>3.3 Ergebnisentwicklung der einzelnen Länder</i> | <i>24</i> |
| | <i>3.4 Cash-flow</i> | <i>25</i> |
| | <i>3.5 Investitionen</i> | <i>25</i> |
| | <i>3.6 Finanzierungsmaßnahmen bzw. -vorhaben</i> | <i>25</i> |
| | <i>3.7 Egger Wertmanagement</i> | <i>26</i> |
| 4 | Risikomanagement | 26 |
| 5 | Ereignisse nach dem Bilanzstichtag | 26 |
| | <i>5.1 Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem Schluss des Geschäftsjahres</i> | <i>26</i> |
| | <i>5.2 Voraussichtliche Entwicklung / Ausblick</i> | <i>27</i> |
| | <i>5.3 Forschung und Entwicklung / Innovation</i> | <i>27</i> |

1 Die Egger Holzwerkstoffe Gruppe im Überblick

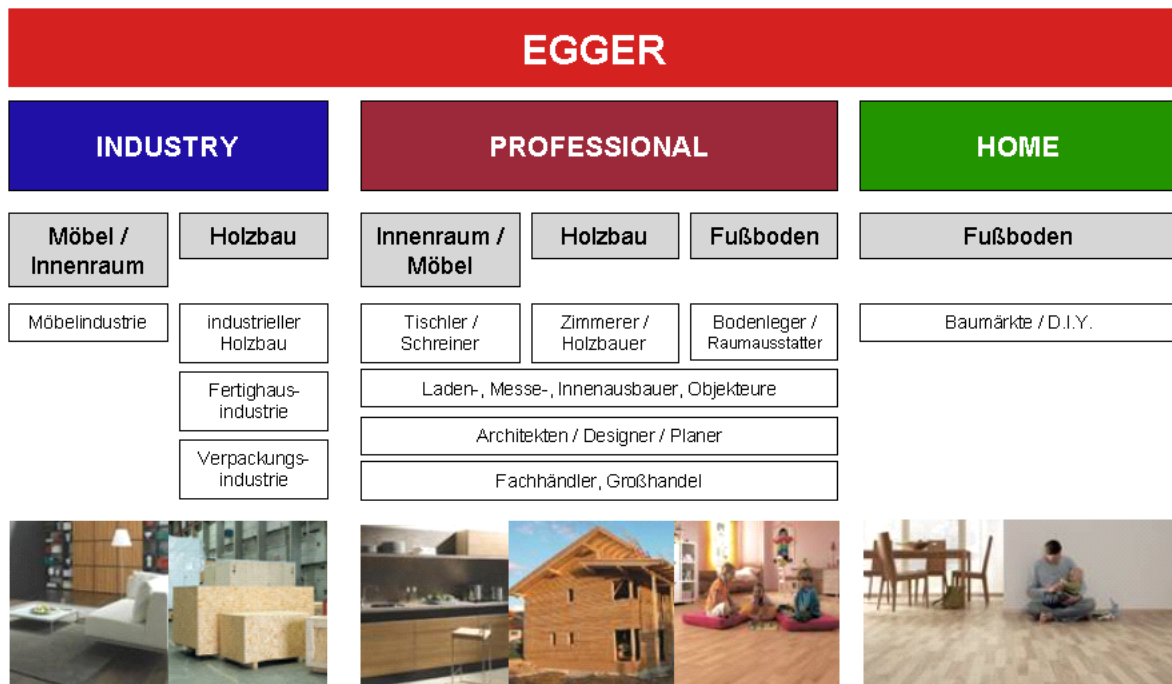
Organisation und Unternehmenssteuerung

Die Egger Holzwerkstoffe Gruppe umfasst Unternehmen in Österreich, Deutschland, Frankreich, England, Irland, Russland und Rumänien sowie verschiedene Vertriebsgesellschaften in Osteuropa, den Beneluxstaaten, Skandinavien und Asien.

Die Geschäftsführung der obersten Muttergesellschaft, der Egger Holzwerkstoffe GmbH, besteht aus den Herren Thomas Leissing (Unternehmenssprecher, CFO, Finanzen, Logistik und Personal), Walter Schiegl (CTO, Produktion, Technik und Einkauf) und Ulrich Bühler (CSO, Marketing und Vertrieb).

Geschäftsbereiche

Die Egger Kernkompetenz liegt in der Entwicklung und Produktion von hochwertigen Holzwerkstoffen in den Anwendungsbereichen Möbel/Innenausbau, Fußboden und Konstruktiv (Bau / OSB / DHF / DFF / Nut+Feder sowie Schnittholz / Hobelware).



Egger Standorte

Egger produziert europaweit in 6 Ländern in 15 Werken. Außerhalb von Europa vermarktet Egger seine Produkte in strategischen Exportmärkten. Ein lückenloses Vertriebsnetz, eine effiziente Logistik, eigene Vertriebsbüros und ein internationales Netzwerk an Handelspartnern in über 90 Ländern gehören zum Egger Standard. Produziert wird an folgenden Standorten:



| | | |
|------------------|---------------------|---|
| - Österreich | St. Johann / Tirol: | Spanplatte, Möbelemente, Eurolight |
| | Unterradlberg: | Spanplatte |
| | Wörgl: | Dünnspanplatte |
| - Deutschland | Brilon: | Spanplatte, MDF, Fußboden Schnittholz, Hobelware |
| | Wismar: | MDF, OSB, Fußboden, Leim |
| | Gifhorn: | Laminat |
| | Bevern: | Dünn-MDF |
| | Marienmünster: | Lackierung |
| | Bünde: | Möbelemente |
| - Frankreich | Rion des Landes: | Spanplatte |
| | Rambervillers: | Spanplatte |
| - Großbritannien | Hexham: | Spanplatte, Leim |
| | Barony: | Spanplatte |
| - Russland | Shuya: | Spanplatte |
| - Rumänien | Radauti: | Spanplatte |

2 Darstellung des Geschäftsverlaufs

2.1 Highlights des Jahres (Egger in der Presse)

Juni 2009

Schall intelligent absorbieren (Holzkurier 06/2009)

Die Schall absorbierenden „Pro-Akustik“-Produkte von Egger zeichnen sich durch kaum wahrnehmbare kleine Löcher in der Plattenoberfläche aus, die eine hohe Schallabsorption möglich machen. Im Zuge weiterer Entwicklungen wurde das Produktsortiment nun um neue flexible Lösungen für Möbelplatten und Rückwände erweitert.

August 2009

Egger investiert in Energie- und Umwelttechnik (Holz-Zentralblatt, 28.08.2009)

Es gibt nicht viele Holzwerkstoffhersteller weltweit, deren technische Ausstattung über alle Werke so modern ist wie die des österreichischen Unternehmens Egger. Hinzu kommt ein enormes Know-how, was insgesamt zu einer hoch effizienten Prozesstechnik und gleichzeitig qualitativ hochwertigen Produkten führt. Ursprung und bis heute Stammsitz des Unternehmens ist St. Johann in Tirol. Dort wird aktuell eine Investition in Höhe von 40 Mio. Euro realisiert, vor allem in Energie- und Umwelttechnik.

Oktober 2009

Für Engagement im Klimaschutz ausgezeichnet (Timber Online, 29.10.2009)

Egger wurde am 28. Oktober 2009 mit der „Klima:Aktiv“-Urkunde für sein Engagement im Klimaschutz für den Bereich Mobilität ausgezeichnet. Bundesminister Nikolaus Berlakovich übergab die Urkunde an Klaus Ritter, Leitung Transportlogistik des Holzwerkstoffproduzenten. Im Rahmen der Initiative Klima:Aktiv forciert das österreichische Bundesministerium für Land- und Forstwirtschaft, Umwelt und Wasserwirtschaft zahlreiche Aktivitäten zum Klimaschutz, die verschiedene Aspekte wie Bauen und Sanieren, Energieverbrauch und Mobilität betreffen. Im Bereich Mobilität ist Egger einer der österreichweit fast 220 Projektpartner, die den Umstieg auf umweltfreundliche Fahrzeuge und alternative Antriebe mit erneuerbarer Energie praktizieren. „Durch die Reduktion der Lkw-Transporte und die Forcierung umweltfreundlicher Verkehrsträger leisten wir einen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz, daher freuen wir uns besonders über diese Urkunde“, erklärt Klaus Ritter.

November 2009

Innovationspreis für Egger (Timber-Online, 10.11.2009)

Für Umweltprojekt ausgezeichnet Das Energie- und Umweltprojekt von Egger, St. Johann in Tirol, wurde gestern Montag mit dem Innovationspreis 2009 des Landes Tirol im Bereich Dienstleistung ausgezeichnet. Dieses Projekt wurde vom Frühjahr 2007 bis Herbst 2009 im Egger-Stammwerk realisiert. Gemäß dem Bestreben Holz thermisch und stofflich zu nutzen, wird die im Trocknungsprozess entstehende Abwärme für die Energiegewinnung eingesetzt.

Megafloor 2010 (Tischler Journal 11/2009)

Mit Megafloor 2010 präsentiert Egger einen modernen Fußboden mit Designberatung. EGGER legt die Laminatfußbodenkollektion Megafloor neu auf und setzt hierbei auf Modernität und neue Designakzente. Dem Variantenreichtum durch Farben und Formate sind kaum Grenzen gesetzt. Sichern Sie sich schon jetzt Ihr kostenloses Dekorbuch. Völlig neue Wege in Design- und Serviceberatung geht Egger mit seinem neuen Laminatfußbodensortiment MEGAFLOOR. Ab November 2009 bietet der bekannte Tiroler Holzwerkstoffanbieter mit der MEGAFLOOR Kollektion 51 Produkte und neun Strukturen ab

Lager an. Große Dekorauswahl, neue Formate und Strukturen sowie ein neues Farbberatungstool als Entscheidungshilfe bringen vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten.

Januar 2010In Ruhe arbeiten (Boden Wand Decke 01/2010)

Egger Präsentation von akustischen Lösungen in Köln. Auf dem Akustik-Symposium in Köln hat Egger im November 2009 neue akustische Lösungen vorgestellt. In Kooperation mit Akustik+ präsentierte der österreichische Holzwerkstoffhersteller Produkte in einer Akustik-Box, die das Thema Schallabsorption für jeden Besucher erlebbar machen sollte.

Februar 2010Egger-Anleihe wurde erfolgreich platziert (Tiroler Tageszeitung, 22.02.2010)

Die vom Tiroler Holzwerkstoffhersteller Egger im Februar zur Zeichnung aufgelegte Unternehmensanleihe wurde vom Markt gut aufgenommen. Die Anleihe mit einem Volumen von 120 Millionen Euro und einem Kupon von 5,75 Prozent per anno fand bei institutionellen und privaten Anlegern großen Anklang. Die mit der Emission betrauten Banken Bawag P.S.K. und Erste Group Bank setzten den Ausgabekurs mit 100,805 Prozent fest. Die Anleihe hat eine Laufzeit von sieben Jahren. Der Sprecher der Unternehmensgruppe, Thomas Leissing, zeigte sich mit dem Ergebnis sehr zufrieden. Egger beabsichtige, den Nettoemissionserlös für allgemeine Geschäftszwecke, die Tilgung von Verbindlichkeiten und zur Finanzierung von Erweiterungen zu verwenden.

Erster Anlauf erfolgreich (Holzkurier, 02/2010)

Das Spanplattenwerk von Egger, Unterradlberg, hat auf Anhieb die Umweltzertifizierung nach ISO 14.000 und EMAS (Eco-Management and Audit Scheme) geschafft, berichtet man bei Egger. Die EMAS-Urkunde wurde von Bundesminister Nikolaus Berlakovich am 27. Jänner feierlich überreicht. „Das Engagement von Egger für Nachhaltigkeit zeigt, dass sich Umweltschutz und Wirtschaft nicht ausschließen, sondern Hand in Hand gehen“, brachte es Berlakovich auf den Punkt. "Die EMAS-Zertifizierung steht für ein konsequentes Umweltmanagement und hat damit Vorbildwirkung."

März 2010Farbspiele voller Kontraste (Holzdesign, 3/2010)

Mit Kontrasten aus Farben und Holzreproduktionen wird bei Egger Holzwerkstoffe, St. Johann in Tirol, gespielt und gestaltet. Dabei reicht das Spektrum von harmonischen bis zu expressiven Farbkombinationen. [...]. Im Rahmen der ZOW stellte Egger erstmals seine Digitaldruck-Aktivitäten vor. Man möchte künftig in Brilon/DE einen in sich geschlossenen Prozess im Digitaldruck-Verfahren möglich machen: von der Dekorentwicklung über die Visualisierung bis hin zur Produktion. Das dekorative Sortiment bei melaminharzbeschichteten Platten, Schichtstoffen und Laminatfußböden will man um digital erzeugte Lösungen erweitern.

April 2010Spanplatten - Egger investiert 18 Mio. € in Brilon (IHB-Online, 07.04.2010)

Der Holzwerkstoffhersteller Egger investiert laufend in moderne Technik. Nun wurde im Werk Brilon die bestehende Conti-Roll-Presse (Siempelkamp) modernisiert und verlängert. Nach nur 43 Tagen Umbau ist die Produktion planmäßig wieder angelaufen. Mit dieser Maßnahme bekräftigt Egger sein Bekenntnis zum deutschen Markt und zum Standort im Hochsauerland. Die Investition in Höhe von 18 Mio. Euro brachte eine Runderneuerung der gesamten Produktionsstraße: Auf der Einlaufseite wurde die Spanplattenlinie um 5 Meter auf 43 Meter verlängert.

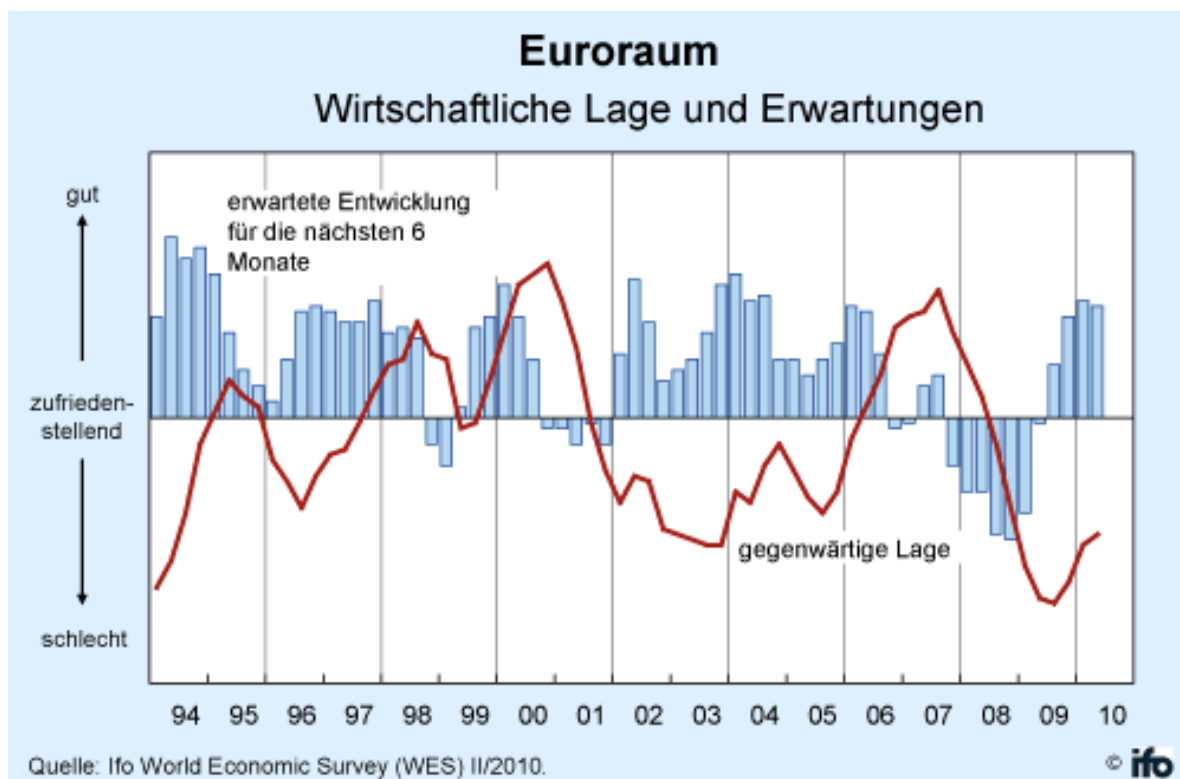
2.2 Entwicklung von Gesamtwirtschaft und Branche

Die gesamtwirtschaftliche Situation

Der ifo Indikator für das Wirtschaftsklima im Euroraum ist im zweiten Quartal sehr leicht gestiegen und blieb weiterhin unter seinem langfristigen Durchschnitt. Die Urteile zur aktuellen wirtschaftlichen Situation verbesserten sich geringfügig gegenüber dem ersten Quartal 2010. Die Erwartungen für die nächsten sechs Monate schwächten sich leicht ab, blieben aber insgesamt positiv. Die neuesten Ergebnisse deuten darauf hin, dass sich die konjunkturelle Erholung in der zweiten Jahreshälfte fortsetzen wird, allerdings verlangsamt.

Die aktuelle Wirtschaftslage wird in allen Ländern des Euroraums weiterhin als ungünstig beurteilt. Noch am besten fallen die Urteile zur aktuellen Wirtschaftslage in Deutschland und der Slowakei aus. Besonders schlecht sind sie in Griechenland, Irland, Spanien, Portugal, Italien und auch Frankreich. Die Erwartungen für die kommenden sechs Monate sind dagegen in fast allen Ländern positiv. Weniger zuversichtlich sind die Experten allerdings in Spanien und Portugal sowie speziell in Griechenland, wo mit einer weiteren deutlichen wirtschaftlichen Verschlechterung in den kommenden sechs Monaten gerechnet wird.

Die Inflationserwartungen für 2010 liegen mit 1,5% im Jahresdurchschnitt etwas über dem Vergleichswert für 2009 (0,7%), aber weiterhin deutlich unter der mittelfristigen Zielmarke der EZB. Im Laufe der nächsten sechs Monate wird jedoch mit einer leichten Verstärkung des Preisauftriebs gerechnet. Ein zunehmender Teil der Experten erwartet, dass die Leitzinsen im kommenden halben Jahr angehoben werden. Noch etwas ausgeprägter wird bei den Kapitalmarktzinsen mit einem Anstieg im Laufe der nächsten sechs Monate gerechnet. Der US-Dollar gilt in Relation zum Euro trotz seines Anstiegs immer noch als unterbewertet. (Quelle: CESifo: ifo Wirtschaftsklima für den Euroraum 12. Mai. 2010).



Das ifo Geschäftsklima für die gewerbliche Wirtschaft Deutschlands hat sich im April erneut kräftig verbessert. Die Unternehmen sind mit ihrer momentanen Geschäftssituation erheblich

zufriedener als bislang. Die Geschäftslage hat sich damit bereits zum zweiten Mal in Folge stark verbessert. Auch hinsichtlich des weiteren Geschäftsverlaufs in den nächsten sechs Monaten sind die Befragungsteilnehmer erneut optimistischer als im Vormonat. Die deutsche Wirtschaft schaltet einen Gang höher. (Quelle: IFO Konjunkturtest April 2010).



Bauwirtschaft

Bauwirtschaft in Europa

Die Wirtschaftslage verschlechterte sich in der Euroconstruct-Region¹ gegen Ende 2008 drastisch. Praktisch alle Mitgliedsländer rutschten in eine Rezession und die gesamte Euroconstruct-Region blieb von großen BIP-Rückgängen nicht verschont. Dabei übertraf der Einbruch um -8,4% im Bausektor denjenigen der Gesamtwirtschaft (-4%) deutlich. Das Volumen der gesamten Bauaktivitäten beläuft sich auf € 1.365 Mrd. Dies entspricht einem Anteil von 11% des Euroconstruct-BIP. Von Land zu Land schwankte dieser Anteil in diesem Jahr jedoch beträchtlich, nämlich zwischen 8% und 15%. Mit Ausnahme der Schweiz (3,3%) und Polens (5,3%), ging die Bautätigkeit 2009 in allen Ländern zurück. Die Unterschiede sind aber auch hier erheblich. Die größten Rückgänge wurden in Spanien (-21,5%) und Irland (-32,2%) rapportiert. Irland ist gleichzeitig dasjenige Mitgliedsland, das am stärksten von der Rezession getroffen wurde (Rückgang des BIP um -7,3% in 2009). Das Bauvolumen verminderte sich auch in Finnland und Großbritannien, wo Abnahmen um -14,2% beziehungsweise -12,6% zu verzeichnen waren. Portugal, die Slowakei und Italien entwickelten sich ebenfalls schwach: Die Rückgänge ihres Bauvolumens lagen in diesem Jahr über dem Euroconstruct-Durchschnitt.

Der Ausblick für die Bauwirtschaft im nächsten Jahr ist nicht mehr so trüb wie das Bild der derzeitigen Lage, von einer positiven Entwicklung sind wir aber noch weit entfernt. Erst 2011 wird die Bauwirtschaft wieder auf einen Wachstumspfad einschwenken. Nichtsdestotrotz wird eine Rückkehr zu Wachstumsraten, wie sie vor der Rezession zu beobachten waren, nicht vor 2012 eintreten. Nächstes Jahr dürfte die Gesamtwirtschaft etwas schneller wachsen als der Bausektor, 2011 dürften beide etwa gleich zulegen. 2012 wird das Wachstum des Bausektors das Wirtschaftswachstum sehr wahrscheinlich übertreffen. Als Maßnahme gegen die Rezession haben verschiedene Länder Konjunkturpakete unterschiedlicher Größe geschnürt. Ein Teil davon floss in den Bausektor. Das Auslaufen

¹ bestehend aus den Ländern: Österreich, Belgien, Tschechische Republik, Dänemark, Finnland, Frankreich, Deutschland, Ungarn, Irland, Italien, Norwegen, Polen, Portugal, Slowakei, Spanien, Schweden, Schweiz, Niederlande, Großbritannien.

dieser Stabilisierungs- und Stimulierungsmaßnahmen, aber auch die notwendige Konsolidierung der öffentlichen Finanzen, wird in den nächsten Jahren einen negativen Einfluss auf die staatlich finanzierte Bautätigkeit ausüben. (Quelle KOF: Pressemitteilung 68. Eurocontract Konferenz; Nov 2009)

Bauwirtschaft in Deutschland

Die Baugenehmigungen im Wohnungsbau in Wohngebäuden im Neu- und Umbau, bemessen in Baukosten, haben per November mit +4,6% abgeschlossen. (Hierbei ist zu berücksichtigen, dass in den Baukosten nicht nur die Leistungen des Bauhauptgewerbes sondern auch die des Ausbaus enthalten sind.) Damit setzte sich im Jahresverlauf eine positive Entwicklung stetig fort. Während die Genehmigungen im ersten Quartal verglichen mit dem Vorjahreszeitraum noch mit fast -6% schlossen, setzte sich dieser positive Trend im zweiten Quartal deutlich fort. Kumuliert werden die Baugenehmigungen im Jahr 2009 bei mehr als +5% auslaufen. Offensichtlich haben viele Menschen trotz der Krise aus der stabilen Situation am Arbeitsmarkt Zuversicht gewonnen.

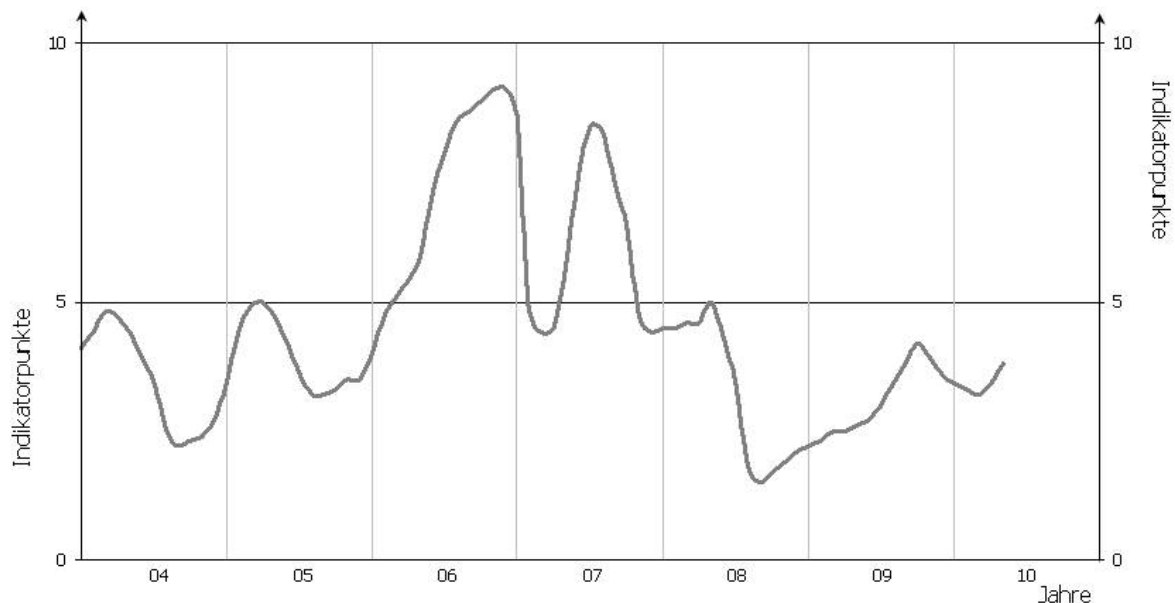
Die Entwicklung der Baugenehmigungen deutet auf eine Stabilisierung der Wohnungsbaunachfrage im Neubau auf niedrigem Niveau hin. Hilfreich für Wohnungsbauwillige sind die zu Beginn des Jahres 2010 immer noch historisch niedrige Hypothekenzinsen. Auch wenn die Baugenehmigungen einen positiven Trend aufweisen, sprechen der niedrige Stand der Auftragsbestände, negative Erwartungen am Arbeitsmarkt und fehlende Einkommensimpulse sowie unzureichende Stimuli für institutionelle Anleger insgesamt gegen ein Ansteigen aus dem Umsatztal. Per Saldo wird sich der Umsatz im Wohnungsbau auf niedrigem Vorjahresniveau bei 24,5 Mrd. € halten. Der Trend bei den Baugenehmigungen gibt Anlass zur Hoffnung, dass es in 2010 kein neues historisches Tal gibt. (Quelle ZDB: Bauwirtschaftlicher Bericht 2009/2010; Feb 2010).



Konsumklima (Deutschland)

Der Gesamtindikator prognostiziert für Mai 2010 einen Wert von 3,8 Punkten nach revidiert 3,4 Zählern im April. Damit ist der Abwärtstrend des Konsumklimas im Frühjahr 2010 gestoppt. Wie nachhaltig der Stimmungswandel ist, werden die kommenden Monate zeigen. Vor dem Hintergrund der klaren wirtschaftlichen Erholungsanzeichen sowie der positiven Vorhersagen für den Arbeitsmarkt in diesem Jahr stehen die Vorzeichen jedoch günstig,

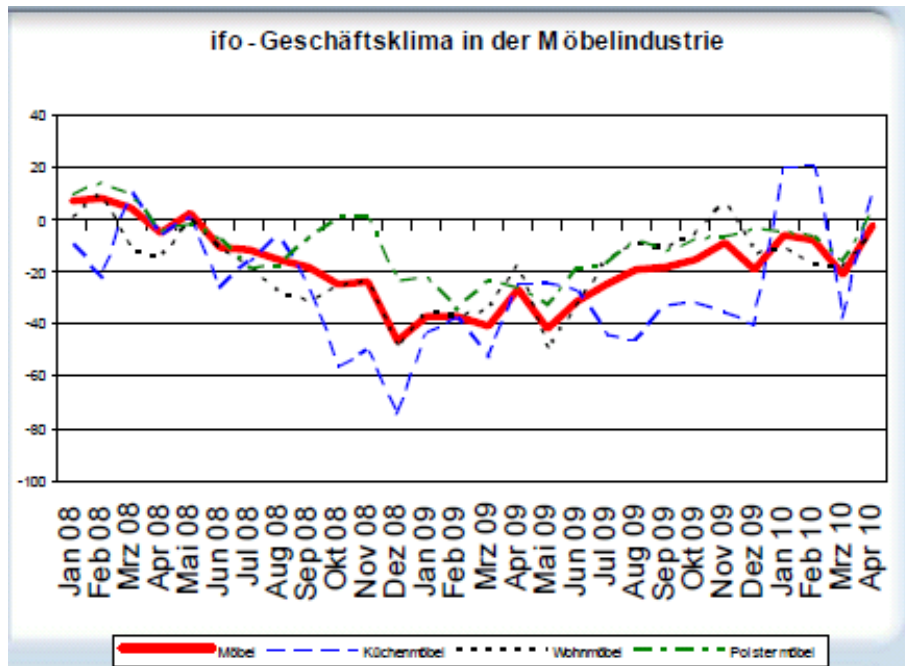
dass sich diese Entwicklung fortsetzen kann, zumal auch die Inflationsrate voraussichtlich gemäßigt bleiben wird. (Quelle: GFK Pressemitteilung 27. April 2010).



Quelle: GfK Konsumklimaindex 04.2010

Möbelindustrie in Deutschland

Der Ende 2008 im Zuge des weltweiten wirtschaftlichen Abschwungs eingeleitete Personal- und Kapazitätsabbau innerhalb der deutschen Möbelindustrie hat sich im Verlauf des zu Ende gehenden Jahres 2009 fortgesetzt. Im Zusammenhang mit in einigen Bereichen deutlichen Auftragsrückgängen zum Jahresanfang, die insbesondere den Export betrafen, haben zahlreiche Hersteller – über Kurzarbeitsregelungen hinausgehend – die Mitarbeiterzahl zügig an die geringere Nachfrage angepasst. Vielfach wurde diese umgesetzt, indem Zeitverträge nicht verlängert wurden. Gleichzeitig häuften sich in diesem Jahr aber auch die Meldungen über betriebsbedingte Kündigungen. Unter Auslastungsproblemen litten insbesondere exportorientierte Firmen sowie Hersteller, deren Sortiment auf den Hochwertbereich ausgerichtet ist. (Quelle: Euwid Möbel 51/52 2009).



Nachdem die Werte der Möbelindustrie im März regelrecht abstürzten, legen sie im April wieder deutlich zu. Das Geschäftsklima verbessert sich von -21 Punkten im März auf jetzt -2 Punkte. Einen regelrechten Sprung bei der aktuellen Lageeinschätzung machten die Küchenmöbel: Eine Steigerung von -38 auf jetzt 10 Punkte lässt auf eine nachhaltige Besserung schließen. Gut trifft es auch die Wohnmöbel, die sich von -18 auf -6 verbessern konnten, sowie die Polstermöbel, die nach -16 Punkten im Vormonat ein ordentliches Plus von drei Punkten ausweisen. (Quelle: HDH/VDM, Wirtschaft kompakt, 04.2010).

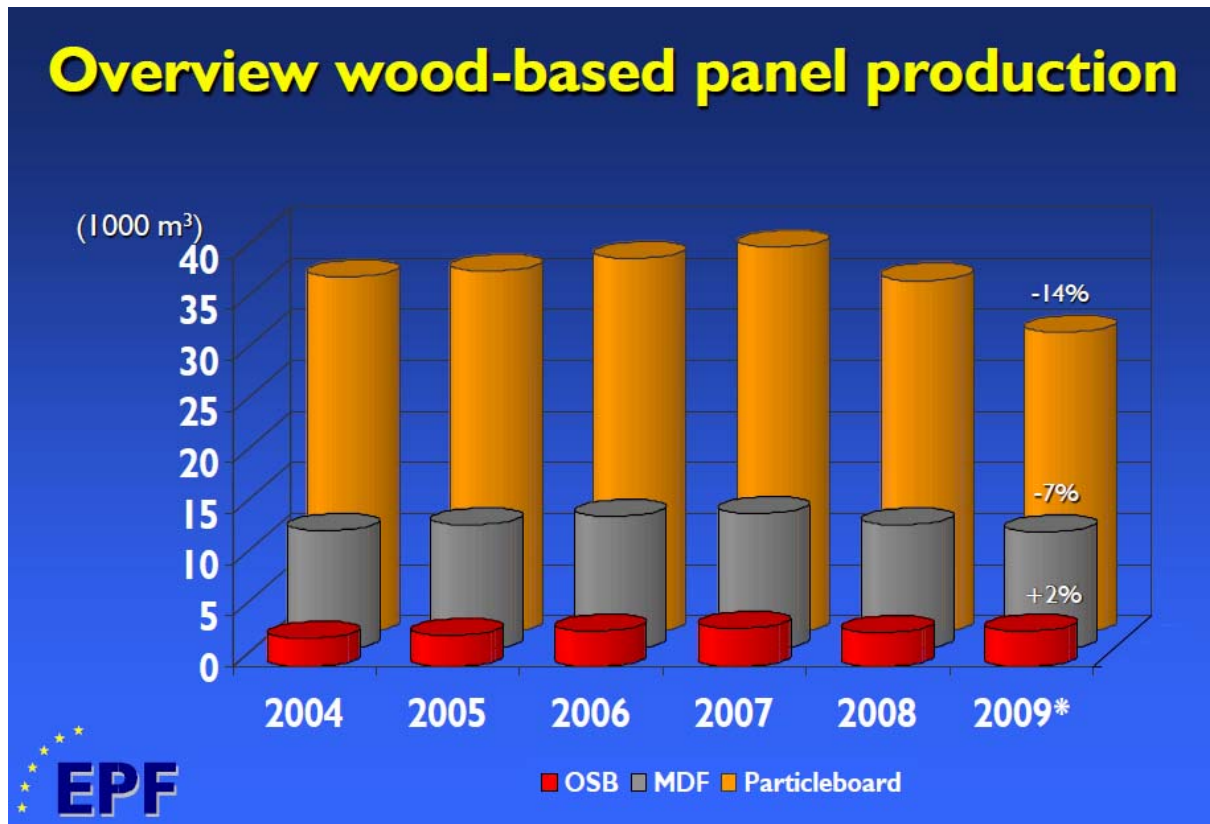
Branchenumfeld

Die europäischen Holzwerkstoffkonzerne haben im Jahr 2009 zahlreiche Maßnahmen zur Kapazitätsanpassung vorgenommen und damit die bereits seit Mitte 2008 zu beobachtenden Bemühungen um eine Anpassung der Angebotsmenge an eine schwache Nachfrage fortgesetzt. Vor allem im ersten Halbjahr nahmen Spanplatten-, MDF/HDF- und OSB-Hersteller die Produktion weiter zurück und reagierten auf die anhalten schwierigen Marktbedingungen mit endgültigen Stilllegungen einzelner Standorte, vorübergehenden Abstellungen von Werken und Produktionslinien und Verlängerung geplanter Stillstände zur Wartung bzw. über die Ferien (Euwid Holz Nr. 51/52 v. 17.12.2009).

Es kam zu folgenden Stilllegungen in der Holzwerkstoffbranche (Euwid Holz Nr. 51/52 v. 17.12.2009):

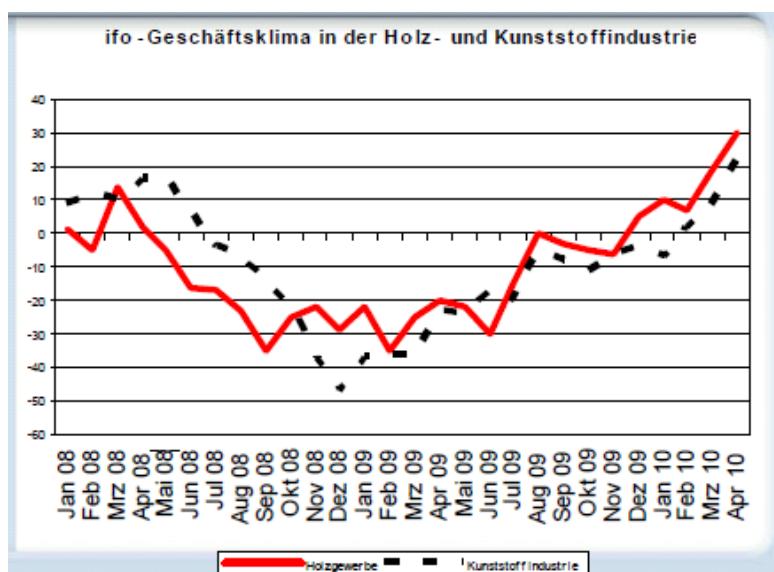
- Die Homanit GmbH & Co. KG Losheim stellt die Produktion von rohen und veredelten MDF/HDF- Dünnschanplatten am Standort Herzberg ein.
- Isoroy S.A. Rungis/Frankreich, schließt die Verhandlungen über die Stilllegung der Werke St. Dizier und Châtellerault weitgehend ab. An beiden Standorten sollte die Produktion Anfang Juli eingestellt werden; die endgültige Schließung erfolgte Ende 2009.
- Die Österreichische Novopan Holzindustrie GmbH, Leoben-Göss, hat die Rohspanplatten und Leimharzproduktion stillgelegt.

- Die Glunz AG, Meppen will das Spanplattenwerk Kaisersesch und die dort ebenfalls ansässige Logistikgesellschaft Tool GmbH im Verlaufe des Oktobers stilllegen.
- Die Glunz AG will das Spanplattenwerk Duisburg zum Jahresende 2009 stilllegen.



Geschäftsklima in der Holzwerkstoffbranche:

Das Geschäftsklima in der Holzwerkstoffindustrie wird langsam besser: Der Holzsektor macht mit einem Anstieg von 19 Punkten auf jetzt 30 Punkte auf sich aufmerksam. Ein ähnliches volles Punktekonto wies die Holzbranche schon seit Jahren nicht mehr auf.



Aktuelle Geschäftsentwicklung

Österreich / Schweiz / Italien

Die Nachfrage im Handelsbereich in der Schweiz und in Österreich ist weitgehend konstant und beläuft sich in Summe auf dem Niveau des Vorjahres. In Italien ist neben der Industrie auch das Handelsgeschäft auf Grund der schlechten Wirtschaftslage sehr verhalten. Das Industriegeschäft in der Schweiz hat sich im Bereich der Wohnmöbel nicht am Vorjahresniveau halten können und unterliegt nach wie vor dem preislichem Druck der Nachbarländer Deutschland und Österreich, vor allem aufgrund der Währungsschwankung. In Österreich sind die Büromöbelindustrie und der Ladenbau nach wie vor auf sehr tiefem Niveau und werden sich vermutlich erst im Jahr 2011 eines Aufwärtstrends erfreuen können. Der Bereich der Küchen- und Wohnmöbelindustrie verspürte eine kurzfristige Belebung, bleibt jedoch mittel- bis langfristig auf einem niedrigen Niveau. Der Holzbau (OSB/DHF) in Österreich und der Schweiz unterliegt einer weiteren ungebrochenen Nachfrage und einem Aufwärtstrend im Mengenabsatz. In Italien, wo der größte Mengenanteil an OSB in der Verpackung abgesetzt wird, ist derzeit keine positive Trendwende in Sicht.

Osteuropa

Osteuropa steckt nach wie vor in der Wirtschaftskrise, die immer noch starke negative Auswirkungen auf den privaten Konsum und die Bautätigkeit in der Region hat.

Rumänien: Zahlreiche Möbelproduzenten verzeichnen in den ersten vier Monaten 2010 Umsatzrückgänge bis 40%, und das gleiche Bild ist auch im Handel zu verzeichnen.

Tschechien und Slowakei: Der Handel ist stabil und in der Industrie herrscht auf Grund von fehlenden Ikea Aufträgen Unterbeschäftigung.

Polen: Hier ist ein spürbarer Aufwind zu verzeichnen, jedoch hat der gestiegene Zloty bereits erste Auswirkungen auf die Exporttätigkeiten der Möbelproduzenten.

Balkan: Es herrscht eine schwache Auslastung der wenigen Möbelproduzenten, und der Handel liegt auf einem leicht reduzierten Niveau zum Vorjahr.

Generell gibt es eine schwierige Situation bei der Kreditversicherung der Kunden, bedingt durch eine dünne Finanzdecke und Reduzierung der Versicherungslimits.

Deutschland

Das Geschäftsklima in der Wohnmöbelindustrie hat sich im Laufe dieses Geschäftsjahres leicht, in der Küchenmöbelindustrie deutlich verbessert. In diesen Branchen zeigen sich aber weiterhin individuelle Firmenkongjunktoren. Die Büromöbelindustrie verzeichnet weiterhin rückläufige Auftragsstände, die durch verhaltene Investitionsbereitschaft der potentiellen Auftraggeber begründet sind. Der Handel und das verarbeitende Handwerk sind weiterhin gut beschäftigt.

Im Bereich OSB hat sich aufgrund von deutlich verstärkter Nachfrage im Bereich der Exportverpackung sowie verbesserter Bautätigkeit bei gleichzeitiger Verknappung von Alternativprodukten aus Sperrholz mittlerweile ein mehrmonatiger Auftragsvorlauf angehäuft.

Großbritannien

Die Nachfrage während des Jahres war stärker als erwartet. Es gab einen kleinen Aufschwung in der Bauindustrie, was aber von einem historisch niedrigen Niveau aus geschah. Das Vertrauen der Verbraucher war nicht so sehr erschüttert wie erwartet, und auch die Arbeitslosigkeit stieg nicht so hoch wie vorausgesagt. Die öffentlichen Sozialausgaben blieben aber gleich hoch. Ein schwaches Britisches Pfund hat weiterhin die inländische Produktion gegen Produzenten aus anderen Ländern geschützt. Insgesamt, war

es ein besseres Jahr als prognostiziert, aber der langsame Wirtschaftsaufschwung bleibt anfällig und ungewiss.

Frankreich / Spanien

Der Markt in Süd-West Europa entwickelt sich in den letzten Monaten dynamischer. Niedrige Lagerbestände machten es möglich eine Verbesserung des Verkaufspreises zu erzielen. Die spanischen und portugiesischen Konkurrenten sind durch die Krise stark betroffen, da diese länger als in Frankreich dauert. Isoroy verkaufte das Werk in Lure an Swedspan.

Russland

Der russische Markt hat sich von der Krise noch nicht erholt. Der Möbelmarkt verzeichnete einen Rückgang von -23,4% gegenüber 2008. Besonders stark betroffen sind die Büromöbel, hier ist ein Rückgang von -35% zu verzeichnen. Die Spanplattenproduktion sank um -20,7% gegenüber 2008. Zu Beginn des Jahres 2010 ist noch keine Belebung des Marktes zu sehen. In den ersten Monaten 2010 stieg die Spanplattenproduktion gegenüber Vorjahr leicht an (+5,3%). Im Handel ist eine stabile Absatzlage zu verzeichnen, hier sind die Kunden vor allem im Bereich individuelle Möbel zu finden. Der Preisdruck auf die Spanplattenpreise hat zugenommen. Zusätzliche Kapazitäten werden nur über den Preis verkauft.

Übersee

Die „housing starts“ in Japan sind in 2009 auf ein historisches Tief von 780.000 Einheiten gefallen (2008: 1,09 Mio. Einheiten). Daraus resultierend steckt Japans Bauindustrie in einer tiefen Krise, es gab unzählige Insolvenzen. Die Küchenhersteller mussten ebenfalls starke Einbußen in Kauf nehmen und reagieren mit Kosteneinsparungsprogrammen, die sich ebenfalls auf die Spanplattenpreise auswirken.

China hingegen hat sich von der Krise rasch erholt und hat einen starken Nachholbedarf, die Immobiliennachfrage und –preise sind wieder stark im steigen. Für 2010 wird erneut mit einem Wirtschaftswachstum von 9% gerechnet. Die Wechselkursituation des Yen und Renminbi zum Euro hat die Wettbewerbsfähigkeit der Importe aus Europa verbessert.

Retail

Der europäische Laminatfußbodenverbrauch hatte im Jahr 2009 einen weiteren Rückgang von knapp -10% im Vergleich zum Jahr 2008 in Kauf nehmen müssen. Im ersten Quartal 2010 zeigte sich der westeuropäische Markt wieder stabil auf Vorjahresniveau, der osteuropäische Markt war jedoch weiterhin im zweistelligen Prozentbereich rückläufig. Die Auslastung der europäischen Hersteller hat sich nicht verbessert – der Preisdruck bleibt weiterhin sehr hoch.

Die zu erwartenden Kostenerhöhungen aufgrund der Verteuerung der Vormaterialien werden die Margen weiter drücken und die Rentabilität verschlechtern, da wir leider nicht davon ausgehen können, dass die Mehrkosten komplett weitergegeben werden können.

Grundsätzlich erwarten wir für 2010 eine leichte Stabilisierung des Marktes bei Volumen und eine leichte Erholung im Preis (nicht in der Marge).

2.3 Marketing und Vertrieb

Markenarchitektur

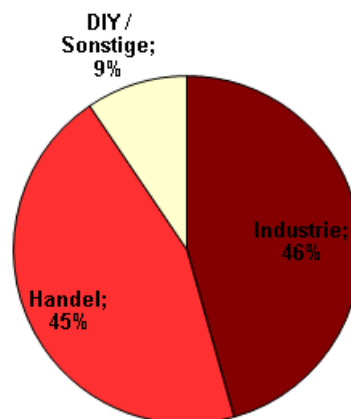
Die Markenarchitektur ist in eine zielgruppenspezifische Kommunikation nach INDUSTRY, PROFESSIONAL und HOME gegliedert.

INDUSTRY fasst unser Angebot für Großkunden aus der Möbelindustrie und den konstruktiven Holzbau zusammen. Wir schaffen individuelle Kundenlösungen, die Funktionalität und Wirtschaftlichkeit genauso berücksichtigen wie Nachhaltigkeit und zeitgemäßes Design.

PROFESSIONAL Lösungen von EGGER bieten Planern, Architekten und Handwerkern eine perfekt aufeinander abgestimmte Produktpalette. Über ein weit verzweigtes Netz an Fachhandelspartnern ist jedes Produkt in kleinen Stückzahlen ab Lager verfügbar. Zudem bieten wir ein umfangreiches Serviceangebot – von der persönlichen Betreuung über das EGGER Partnerprogramm bis zu vielfältigen Informationsangeboten im Internet und in Druckform.

HOME bietet Produkte für den Endverbraucher – trendgerecht und einfach in der Anwendung. Wir beliefern namhafte internationale Baumarktgruppen mit unseren Sortimenten.

Umsatz nach Branchen 2009 / 2010
(Anteil in %)



Die wichtigsten Kundengruppen für EGGER waren die Möbelindustrie mit 46% und der Handel mit 45% (VJ beide 46%).

Der Anteil des DIY-(Do it Yourself) Bereiches, der durch eine eigene Retailorganisation betreut wird, stieg um einen Prozentpunkt und liegt nun bei 9% des Umsatzes.

Im Bereich Marketing wurden im vergangenen Geschäftsjahr zahlreiche Aktivitäten in der internen und externen Kommunikation umgesetzt:

Auf Ebene der Dachmarke EGGER:

- Weiterentwicklung von Corporate Design und Corporate Communication auf Basis des in 2008 aufgesetzten Markenprozesses; z.B. Definition neue Bildsprache und Schaffung eines gruppenweit einheitlichen, systemgestützten Bildarchives
- Neue Unternehmensbroschüre zur ersten Jahres-Presskonferenz im August 2009 vorgestellt

- Neuer Internetauftritt im Mai 2010: Zusammenführung sämtlicher Länder, Produkt- oder Bereichsauftritte zu einer gemeinsamen, auf neuester Technologie aufgesetzten Dachmarken-Seite
- Im Mai 2009 neues, web-basiertes Release unserer CRM-Software SAP CRM als zentraler Datenpool und Arbeitswerkzeug für eine integrierte, zielgruppen- und bedürfnisorientierte Marktbearbeitung

INDUSTRY Marketing:

- Zahlreiche erfolgreiche Dekor- und Oberflächenneuheiten im Rahmen unserer Hausmesse EGGERZUM platziert: z.B. Avola-Dekorserie in Struktur ST22 Matex
- Markteinführung einer hochglänzenden Oberflächenstruktur ST30 im Großplattenformat 5.610 x 2.070 mm im Kurztakt-Beschichtungsverfahren
- Kompaktplatte im Dekorverbund zu unserem Dekorprogramm für die Möbelindustrie
- Melaminharz beschichtete Dünnschanplatte bis 3 mm Dicke als Decklage für die Türenindustrie oder die Herstellung von Wabenplatten
- Dünnschan-Stützkante für die Veredelung von Postforming-Arbeitsplatten oder im Einsatz für Leichtbauplatten
- Erweiterung Akustikplatten-Sortiment: als Trägerplatte können nun sämtliche Melaminharz beschichtete Trägerplatten, im Schwerpunkt in der brandbeständigen Ausführung Euroclass B Flammex verwendet werden;
- Einstieg in den Digitaldruck als ganzheitliche digitale Lösung von der Dekorentwicklung mit eigener Dekorentwicklungsabteilung, Dekorvisualisierung über Touchscreen und Multi-Beamer Präsentation (VDS Virtuelles Design-Studio) sowie Investition in eigenen Digitaldrucker für die Weiterverarbeitung des digital bedruckten Papierses (Produktionsstart im Juni 2010)

PROFESSIONAL Marketing:

- Fokus auf Architektenarbeit und hierbei im Schwerpunkt auf Retail-Architekten, also Projekte im Bereich Shop, Retail-, Handels- und Hotel-Ketten sowie im Ladenbau: Schaffung EGGER weit einheitlicher Strukturen und Vorgehensweisen in der Marktbearbeitung
- ZOOM Dekorupdate 2009, Einführung Struktur ST30 Hochglanz Lagerprogramm, EUROLIGHT Arbeitsplatten Lagerprogramm, Erweiterung Akustiksortiment und Erweiterung Kantenprogramm für den Bereich Möbel- und Innenausbau
- Markteinführung Fußboden-Fachhandelskollektion Emotion Trend im Januar 2010 und Vorbereitung Emotion Neu für Herbst 2010
- Überarbeitung und Neuvorstellung Holzbau-Planungshandbuch im April 2010: Internationalisierung der anwendungstechnischen Empfehlungen und Konstruktionsvorschläge
- EGGER innovativ als Verarbeiter-Plattform in den Bereichen Holzbau / Zimmerer und Schreiner / Tischler in Österreich und Deutschland etabliert; Pilot für gruppenweiten Rollout

HOME Marketing:

- Einführung einer neuen Fußboden-Kollektion MEGAFLOOR im einstufigen Vertrieb über Baumärkte / DIY an Endverbraucher

2.4 Produktion

- Produktionsmenge Holzwerkstoffe

An den meisten Anlagen verbesserte sich im Geschäftsjahr 2009/10 die Auslastung gegenüber dem Vorjahr.

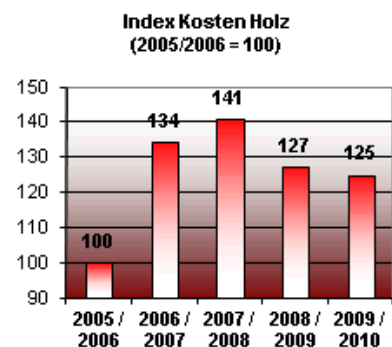
Die produzierte Menge bei Rohplatten (Span, MDF und OSB) konnte im Geschäftsjahr 2009/10 gegenüber der Vorjahresproduktion von 5,1 Mio m³ auf 5,4 Mio m³ gesteigert werden. Die Produktion von Imprägnaten erreichte ein Niveau von ca. 608 Mio m² (Vorjahr: 556 Mio m²). Die Laminatfertigung konnte auf 20 Mio m² gesteigert werden (Vorjahr 19 Mio m²). Im Bereich der eigenen Leimerzeugung gingen die Produktionsmengen von ca. 325 Tsd Tonnen im Vorjahr auf ca. 318 Tsd Tonnen auf Grund der Stilllegung des Standortes Leoben (AT) zurück. Die am Standort St. Johann i.T. (AT) installierte Anlage für Leichtbauplatten hat eine jährliche Kapazität von über 300.000 m³.

- Produkt und Sortimentspolitik
Egger legt großen Wert auf die Weiterveredelung seiner Produkte. Von den produzierten Rohplatten wurden in 2009/10 ca.:
 - 199 Mio m² beschichtet (Vorjahr: 192 Mio m²),
 - 53 Mio m² zu Fußboden (Vorjahr: 50 Mio m²) und
 - 27 Mio m² zu Möbel-Fertigteilen (Vorjahr: 25 Mio m²) weiterverarbeitet.

2.5 Beschaffung / Einkauf

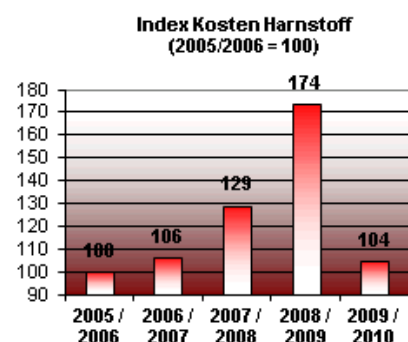
- Auf den Rohstoffmärkten, besonders im Chemiebereich, gingen die Preise im Geschäftsjahr 2009/10 gegenüber dem Vorjahr zurück. Allerdings zeigt die Preiskurve seit Jänner dieses Jahres wieder deutlich nach oben. Vor allem die Holzkosten sind starken Erhöhungen ausgesetzt. Ähnliche Entwicklungen zeigten sich auf dem Energiemarkt. Die zunehmenden Volatilitäten stellen für den Einkauf eine große Herausforderung dar.
- Die wichtigsten Materialpositionen, wie Holz, Chemie und Papier werden von einem zentralen Einkauf betreut, welcher die lokalen Werke bei ihren Einkaufsaktivitäten unterstützt und Synergieeffekte für die Gruppe identifiziert und optimiert.

- Unser wichtigster Bereich der Rohstoffbeschaffung ist die Versorgung mit Holz. Vor allem durch die zunehmende thermische Energiegewinnung (Biomassekraftwerke, Pelletierung, Bio-Treibstoffherzeugung) ist der Index der Holzeinkaufskosten seit dem Geschäftsjahr 2005/06 um +25 Punkte gestiegen. Im Durchschnitt sind die Holzeinkaufspreise im Vergleich zum Vorjahr leicht zurückgegangen, was auch aus einem günstigeren Einsatzmix folgt. Allerdings sind wir seit Jänner 2010 mit steigenden Holzpreisen konfrontiert, was auf gestiegene Nachfrage in der Branche zurückzuführen ist.

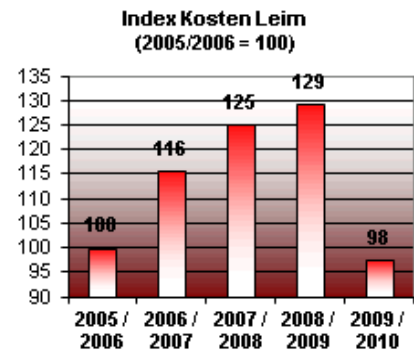


- Die Einkaufskosten für Holzbrennstoffe, welche wir in unseren Biomasseanlagen thermisch verwerten, stiegen im Vergleich zum letzten Geschäftsjahr deutlich an.

- Die Situation im Bereich Chemie war im Geschäftsjahr 2009/10 unterschiedlich. In den ersten 6 Monaten waren die Chemiepreise auf einem sehr niedrigen Niveau, beeinflusst durch die sinkende Nachfrage im Zuge der



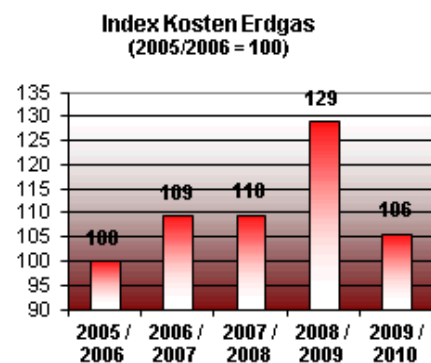
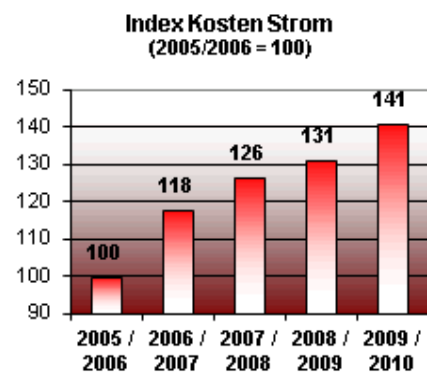
Wirtschaftskrise. In der zweiten Geschäftsjahreshälfte zogen die Preise aber wieder an. Diese Entwicklung ist beim Harnstoff besonders deutlich (siehe nebenstehende Grafik). Nach einer Preissteigerung im letzten Geschäftsjahr um +45 Prozentpunkte gab der Harnstoffpreis im Geschäftsjahresschnitt 09/10 deutlich nach. Derzeit befindet sich der Preis allerdings wieder auf einem Niveau von 115 Prozentpunkten auf Basis des Geschäftsjahres 2005/06. Der indexierte Leimpreis ging von 129 Punkten im Vorjahr auf 98 Prozentpunkte zurück. Aber auch im Fall von Leim zeigt die Preiskurve seit Jänner 2010 wieder deutlich nach oben. Beim Preis von Tränkharz, das als Grundlage für die Imprägnierung von Rohpapier dient, stellt sich die Entwicklung ähnlich dar.



Betrachtet auf das gesamte Geschäftsjahr profitierte die Egger Gruppe von positiven Preisabweichungen im Chemiebereich gegenüber dem Vorjahr, wobei die gesunkenen Chemiekosten auch mit geringeren Verkaufspreisen verbunden waren.

Die Leim- und Tränkharzversorgung erfolgt zum Teil durch langjährige Partner aus der Chemieindustrie, aber auch zu einem beachtlichen Teil aus den eigenen Leimfabriken. Damit ist die Basis für ein Benchmarking der Preise und Kosten gegeben. In diesem Zusammenhang wurde eine zentrale Stelle gebildet, die die Eigenproduktion im Leim- und Tränkharzbereich ausbaut. Derzeit wird am Standort Radauti (RO) an einer eigenen Leimfabrik gebaut.

- Der Energiebereich war geprägt durch gestiegene Strompreise und gesunkene Preise für Erdgas. Im Vorjahresvergleich kompensiert die positive Preisabweichung für Erdgas die gestiegenen Stromkosten. Wie in nebenstehender Grafik ersichtlich, ist der Stromzukaufspreis im Geschäftsjahr 2009/10 um 10 Prozentpunkte gestiegen. Beim Erdgas ist die Preisentwicklung ähnlich wie für den Chemiebereich. Gegenüber einem Vorjahreshoch fielen die Preise im Geschäftsjahresschnitt, entwickeln sich aber derzeit wieder nach oben. Optimiert werden konnte der Energiebereich durch den zunehmenden Einsatz von Biomasse-Kraftwerken, wodurch Einsparungen beim Erdgasverbrauch erzielt wurden, zum Beispiel an den Standorten St. Johann (AT), Hexham (UK) und Rion des Landes (FR). Der Strombedarf wird zum Teil durch eigene Kraft-/Wärmekopplungen gedeckt, wobei wertvolles Know-how im Energiebereich aufgebaut wurde. Egger leistet hier neben positiven Kosteneffekten auch einen wesentlichen Beitrag zum Klimaschutz durch Emissionsreduktionen. In diesem Zusammenhang ist das Energie- und Umweltprojekt am Standort St. Johann i.T. (AT) zu erwähnen, wodurch eine Versorgung der Umgebung mit Fernwärme ermöglicht wird. Im Bereich der Stromversorgung konnten in fast allen Werken Abnahmeverträge zu Marktpreisen abgeschlossen werden, welche die langfristige Versorgung der Standorte für die nächsten Jahre garantieren.



2.6 Personal- und Sozialbereich

- Die Anzahl der eigenen Mitarbeiter im Jahresschnitt betrug 5.390 (Vorjahr: 5.660).
- Die geographische Aufteilung ist wie folgt:

| | <u>2009/10</u> | <u>2008/09</u> |
|-------------------|----------------|----------------|
| - Österreich | 1.308 | 1.372 |
| - Frankreich | 693 | 709 |
| - Großbritannien. | 556 | 568 |
| - Deutschland | 2.133 | 2.259 |
| - Russland | 287 | 314 |
| - Rumänien | 413 | 438 |
| <hr/> | | |
| GESAMT | 5.390 | 5.660 |

- Die rückläufige Nachfrage und die daraus resultierenden Produktionsanpassungen führten dazu, dass das Werk Novopan (Leoben, Österreich) im September 2009 geschlossen werden musste. Für die 90 betroffenen Mitarbeiter wurde ein Sozialplan abgeschlossen.
- Egger betreibt ein europaweit einheitliches Personalmarketing (Messestände / Infobroschüre „Karriere bei Egger“) und bindet über die Betreuung von zahlreichen Fachpraktika und Diplomarbeiten zukünftige Schlüsselkräfte frühzeitig an das Unternehmen. Im Jahr 2009 wurde Egger Österreich der „Great Place to Work“ Award verliehen.
- In jährlichen Mitarbeitergesprächen werden mit den Mitarbeitern Zielvereinbarungen erarbeitet. Regelmäßig werden gruppenweite Mitarbeiterbefragungen durchgeführt, um auf diesen Ergebnissen Verbesserungsmaßnahmen umzusetzen.
- Im Jahr 2009 stand der Markenwert „Qualität“ im Fokus der Mitarbeiter. In den Werken wurden in zahlreichen Aktionen gemeinsam Maßnahmen erarbeitet und umgesetzt.
- Die HR Strategie wird über ein HR-Cockpit gesteuert. Es enthält neben Kosten- und Prozesskennzahlen auch aussagekräftige KPIs zum Thema Aus- und Weiterbildung sowie Mitarbeiterbindung und Personalmarketing.
- Der Mitarbeiteraus- und -weiterbildung wird gruppenweit ein besonderes Augenmerk geschenkt. Das Know-how, die Fähigkeiten und Fertigkeiten unserer Mitarbeiter sind entscheidende Faktoren für unseren nachhaltigen Unternehmenserfolg und für eine positive Unternehmensentwicklung. Es gibt viele Projekte zu den Themenschwerpunkten Mitarbeitergespräche, Kompetenzmanagement und Managementtrainings. So wurden seit 2005 in diesem Zusammenhang die Egger Führungskräfteprogramme Spirit, Startklar und Impuls (Führungs- und Nachwuchsführungskräfte) sowie gruppenweite Lehrlingsprogramme eingeführt. Auf Kompetenzen abgestimmte Trainingskataloge gewährleisten eine zielgerichtete, durchgängige Aus- und Weiterbildung in allen Ländern.
- Gesundheitsmanagement ist ein besonderer Schwerpunkt bei Egger. An allen Standorten werden regelmäßig Aktivitäten und Veranstaltungen zum Thema Gesundheit und Gesundheitsvorsorge durchgeführt. Das Jahr 2010 steht unter dem Motto „Egger Läuft“.
- Alle Mitarbeiter sind aufgerufen an Laufveranstaltungen teilzunehmen. Für jeden „erlaufenen“ Kilometer spendet Egger 5 Euro an eine soziale Einrichtung.
- Die Führungskräfte in den Landes- und Werksleitungen beziehen variable Einkommens-Anteile, die neben EBITDA-Ergebnissen auch auf individuellen Zielen abstellen.
- Moderne Selfservice IT-Systeme unterstützen Management und Mitarbeiter bei der Personaleinsatzplanung, Reporting von Personalkennzahlen oder bei der Erfassung und Genehmigung von Arbeitszeiten, Urlaubsanträgen und Reisekosten.
- Über das Mitarbeiterportal (EggerNet) werden alle Mitarbeiter tagesaktuell über laufende Themen an ihrem Standort sowie in der Gruppe informiert.

2.7 Umweltschutz und Nachhaltigkeit

Dem Umweltschutz kommt bei EGGER eine sehr hohe Bedeutung zu und ist fest in der EGGER Unternehmensphilosophie verankert. Neben dem Einsatz für eine nachhaltige Waldwirtschaft sowie eine umweltverträgliche Rohstoff- und Ressourcennutzung sind alle Werke mit modernsten Abwasser-, Lärmschutz- und Luftreinhaltungssystemen ausgestattet. Im Geschäftsjahr 2009/10 wurden zahlreiche umweltverbessernde Investitionen getätigt. So konnte durch den Umbau bestehender erdgasbetriebener Energieerzeugungsanlagen die Nutzung von Biomasse weiter gesteigert werden, wodurch sich wertvolle Beiträge zur Emissionsreduzierung ergeben. Maßnahmen zur Steigerung der Energieeffizienz konnten ebenso umgesetzt werden wie die Abgabe von Energie an regionale Wärmeversorger unter Nutzung innovativer Technologien.

Der Einsatz chemischer Stoffe ist in Europa über die REACH-Gesetzgebung neu geregelt worden. Durch aktives Mitgestalten wird sichergestellt, dass eine REACH-konforme Verwendung auch in Zukunft gewährleistet bleibt.

Die Einführung eines Umweltmanagementsystems nach ISO 14.001 bzw. EMAS zeigt die Verantwortung des Managements für den schonenden Umgang mit der Umwelt und den Ressourcen.

Auch das große Engagement von EGGER im Bereich der Entwicklung von Leichtbaumaterialien ist ein weiterer Schritt in Richtung Energie- und Ressourcenschonung. Dabei fokussiert sich EGGER auf die Entwicklung ganzheitlicher Konzepte gemeinsam mit seinen Kunden der Möbelindustrie. Die Vorteile von leichten Werkstoffen bezogen auf bessere Auslastung der Transportmittel, geringere Paketgewichte und leichteres Handling bei der Montage bieten bei immer knapperen Ressourcen und steigenden Holzkosten noch erhebliche Potentiale in der gesamten Wertschöpfungskette bis hin zum Endkonsumenten. Im Bereich der Logistik gibt es von EGGER große Bestrebungen, den Anteil der Bahntransporte noch weiter zu steigern. EGGER war es hierbei bereits gelungen, sein Güterverkehrsaufkommen auf der Schiene in den vergangenen fünf Jahren um 50% zu steigern.

EGGER hatte bereits zur internationalen Leitmesse BAU München im Januar 2009 als erster Holzwerkstoffhersteller sein gesamtes Sortiment mit Umweltproduktdeklarationen (EPDs) ausgestattet, die dem Planer und Verarbeiter entsprechende Daten für die Nachhaltigkeitszertifizierung von Gebäuden zur Verfügung stellen. EGGER errichtet derzeit am Standort Radauti / Rumänien ein neues Büro- und Verwaltungsgebäude in Modulbauweise aus Holz und Holzwerkstoffen aus eigener Herstellung. Es soll im August 2010 in Betrieb genommen werden. Auf Basis der eigenen EPD's hat EGGER die Erstellung einer Gebäudezertifizierung gemäß DGNB Schema (Deutsche Gesellschaft für nachhaltiges Bauen) in Auftrag gegeben. Als Pilotprojekt für andere EGGER Standorte erwartet man sich die Dokumentation der herausragenden Umweltleistungen des Werkstoffes Holz.

3 Darstellung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage

3.1 Vermögens- und Finanzlage

| Bilanzentwicklung | | 30.04.10 | 30.04.09 | Abw. in % |
|------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|------------------|
| Langfristiges Vermögen | Mio. EUR | 1.057 | 1.087 | -3% |
| Vorräte | Mio. EUR | 190 | 204 | -7% |
| Forderungen | Mio. EUR | 47 | 42 | 12% |
| Liquide Mittel | Mio. EUR | 302 | 125 | 142% |
| sonstiges Umlaufvermögen | Mio. EUR | 32 | 39 | -18% |
| Bilanzsumme | Mio. EUR | 1.628 | 1.497 | 9% |
| Eigenkapital (einschl. Zuschüsse) | Mio. EUR | 578 | 508 | 14% |
| Rückstellungen | Mio. EUR | 53 | 52 | 2% |
| Finanzverbindlichkeiten / Anleihen | Mio. EUR | 726 | 692 | 5% |
| Sonstige Verbindlichkeiten | Mio. EUR | 270 | 245 | 10% |

- Die Bilanzsumme hat sich gegenüber dem Vorjahr von 1.497 Mio EUR um +9% auf 1.628 Mio EUR erhöht. Hauptgrund dafür ist der Aufbau der liquiden Mittel um 177 Mio EUR.
-
- Das langfristige Vermögen ist um -3% auf 1.057 Mio EUR gesunken. Der hohe Anteil des langfristigen Vermögens von 65% an der Bilanzsumme (Vorjahr: 73%) resultiert branchenbedingt aus der sehr hohen Kapitalintensität unserer Produktionen.
-
- Die Vorräte sind um -14 Mio EUR auf 190 Mio EUR zurück gegangen (Vorjahr: 204 Mio EUR). Die Lagerstände waren vor allem auf Grund der verbesserten Nachfragesituation niedriger als im Vorjahr.
-
- Der Bestand der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen stieg leicht auf 47 Mio EUR (Vorjahr: 42 Mio EUR). Die durchschnittliche Außenstandsdauer der Kundenforderungen erhöhte sich von 41 auf 45 Tage.
-
- Das Eigenkapital einschließlich Investitionszuschüsse konnte im abgelaufenen Geschäftsjahr 2009/10 um +14% auf 578 Mio EUR (Vorjahr: 508 Mio EUR) gesteigert werden. Die Eigenkapitalquote beträgt unter Berücksichtigung von vereinnahmten Subventionen 36% gegenüber 34% im Vorjahr.
-
- Die verzinslichen Verbindlichkeiten (Finanzverbindlichkeiten und Anleihe) erhöhten sich auf 726 Mio EUR (Vorjahr: 692 Mio EUR) und beinhalten einen langfristigen Finanzierungsanteil von 87% (Vorjahr: 90%). Der Großteil der Finanzierungen ist in Euro abgeschlossen.
-
- Zum 30.4.2010 betrug die Nettoverschuldung 424 Mio EUR (Vorjahr: 567 Mio EUR) und konnte damit um -143 Mio EUR verringert werden. Der Rückgang der Nettoverschuldung ist auf einen positiven Cash Flow, relativ geringen Investitionen und einem Abbau von Working Capital zurückzuführen.

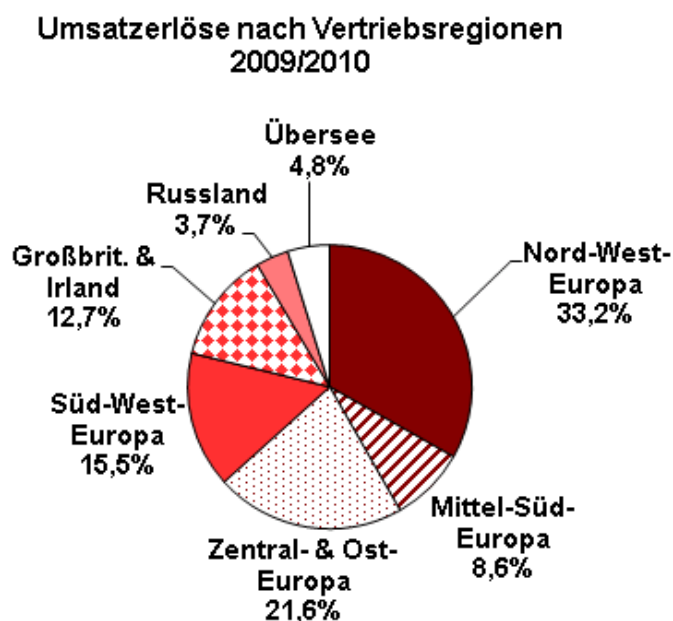
| Nettoverschuldung | | 30.04.10 | 30.04.09 | Abw. in % |
|-------------------------------------|-----------------|-----------------|-----------------|------------------|
| Finanzverbindlichkeiten und Anleihe | Mio. EUR | 726 | 692 | 5% |
| abzüglich liquide Mittel | Mio. EUR | 302 | 125 | 142% |
| Nettoverschuldung | Mio. EUR | 424 | 567 | -25% |

- Ein Schwerpunkt im Treasury lag in der Optimierung und im Ausbau der unternehmensübergreifenden Corporate Finance Aktivitäten, sowie in der Umsetzung der Finanzmanagement-Risikorichtlinie in Bezug auf Liquiditäts-, Zinsänderungs- und Fremdwährungs-Risiko.
- Wesentliche Treasury Kennzahlen sind die Entschuldungsdauer (Nettoverschuldung / EBITDA) sowie die Eigenkapitalquote (Eigenkapital / Bilanzsumme), welche regelmäßig überwacht werden.

| Treasury Kennzahlen | | 30.04.10 | 30.04.09 |
|----------------------------|-------|----------|----------|
| Eigenkapitalquote | in % | 36% | 34% |
| Nettoverschuldung / EBITDA | Jahre | 1,8 | 3,2 |

3.2 Ertragslage

- Der konsolidierte Umsatz beläuft sich im Geschäftsjahr 2009/10 auf 1.478 Mio EUR (Vorjahr: 1.503 Mio EUR), was eine leichte Abnahme von -2% gegenüber dem Vorjahr bedeutet. Dieser 2%-ige Rückgang des Umsatzes resultiert aus einer negativen Preisabweichung von -9%, während +7% aus Mengensteigerungen gegenüber dem Vorjahr wieder gut gemacht werden konnten. Umsatzrückgänge waren in den meisten Vertriebsregionen zu verzeichnen. In Großbritannien und in den Überseemärkten konnte der Umsatz, ausgehend von einem niedrigen Vorjahresniveau, durch Zusatzmengen gesteigert werden.
- Der konsolidierte Umsatz per Segment teilt sich wie folgt auf:
 - Dekorativ: 1.156 Mio EUR (Vorjahr: 1.171 Mio EUR)
 - Retail: 322 Mio EUR (Vorjahr: 332 Mio EUR)
- Die Umsatzaufteilung nach Vertriebsregionen (Sitz der Kunden) stellt sich folgendermaßen dar:



- Die Umsatzentwicklung in den einzelnen Vertriebsregionen war im Geschäftsjahr 2009/10 durchwegs von einem schwierigen Marktumfeld geprägt, vor allem hinsichtlich Verkaufspreise. Mit -18% war der größte Umsatzrückgang in Russland zu verzeichnen. Davon resultieren -8% aus der Abwertung des russischen Rubel. In Süd-West-Europa konnte der Umsatz gehalten werden. In Großbritannien & Irland – diese Länder waren im Vorjahr besonders stark von der Wirtschaftskrise betroffen – konnte der Umsatz um ca. 9% gesteigert werden, wobei der Marktanteil ausgebaut werden konnte. Auf den Exportmärkten wurde eine Umsatzsteigerung von mehr als +40% gegenüber dem Vorjahr erzielt, was durch ein niedriges Vorjahresniveau und vermehrte Spotverkäufe erklärbar ist.

| Umsatzentwicklung Vertriebsregionen | Vdg. ggü. VJ |
|-------------------------------------|--------------|
| Nord-West-Europa | -5,1% |
| Mittel-Süd-Europa | -7,2% |
| Zentral- & Ost-Europa | -4,8% |
| Süd-West-Europa | 0,8% |
| Großbrit. & Irland | 8,6% |
| Russland | -18,0% |
| Übersee | 41,2% |

- Die Egger Gruppe konnte im Geschäftsjahr 2009/10 die Ziele, die von der Wirtschaftskrise beeinflusst auf moderatem Niveau waren, übertreffen. Das EBITDA (Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen) konnte von 178 Mio EUR in 2008/09 auf 236 Mio EUR um ca. +33% gesteigert werden, wobei das Niveau noch deutlich unter dem des Geschäftsjahres 2007/08 liegt. Hauptgrund für die Ergebnissteigerung ist vor allem eine Verkaufsmengensteigerung und damit eine bessere Auslastung unserer Anlagen. Die sinkenden Verkaufspreise wurden größtenteils von geringeren Einkaufskosten im Bereich Rohmaterialien kompensiert. Außerdem wurden im Zuge der Wirtschaftskrise viele Optimierungspotentiale im Fixkostenbereich ausgeschöpft. Die EBITDA-Marge betrug im Geschäftsjahr 2009/10 16% (2008/09: 12%).

| Ertragskennzahlen | | 2009/10 | 2008/09 | Abw. in % |
|-----------------------------|----------|---------|---------|-----------|
| Umsatzerlöse | Mio. EUR | 1.478 | 1.503 | -2% |
| EBITDA | Mio. EUR | 236 | 178 | 33% |
| EBITDA-Marge | in % | 16% | 12% | |
| EBIT | Mio. EUR | 100 | 48 | 108% |
| Finanzergebnis | Mio. EUR | -32 | -66 | |
| Ergebnis vor Steuern (PBT) | Mio. EUR | 68 | -18 | |
| Ergebnis nach Steuern (PAT) | Mio. EUR | 60 | 1 | |

- Das Finanzierungsergebnis (exkl. Ergebnis aus Finanzinvestitionen und assoziierten Unternehmen) belief sich im Geschäftsjahr 2009/10 auf -30,4 Mio EUR (im Vorjahr -64,9 Mio EUR). Der Interest Cover (Verhältnis EBIT zu Finanzierungsergebnis) erreichte 3,3 (Vorjahr: 0,7). Neben dem verschuldungsbedingt niedrigeren Zinsaufwand ist die Verbesserung des Finanzierungsergebnisses ebenso auf geringere Währungsverluste im Vergleich zum Vorjahr zurückzuführen.
- Die Steuerquote betrug im Geschäftsjahr 2009/10 12,4%. Der hohe Steuerertrag des Vorjahres resultiert u.a. aus wesentlichen Steuerabzugsposten (permanente Differenzen) und daraus resultierenden Tax Assets aus Verlustvorträgen.

3.3 Ergebnisentwicklung der einzelnen Länder

- Die österreichischen Werke verzeichneten einen deutlichen Umsatzrückgang im Geschäftsjahr 2009/10. Besonders im Fertigteilbereich, in der Türenindustrie und im Verkaufsgebiet Italien gab es deutliche Einbußen. Durch umfangreiche Optimierungen im Produktions- und Kostenbereich konnte ergebnismäßig das Vorjahresniveau annähernd gehalten werden.
- Eine ähnliche Situation herrschte in Deutschland: Verkaufspreisrückgänge belasteten Anfangs dieses Jahres die Umsatzentwicklung. Vor allem im Handel und im Küchenmöbelbereich verbesserten sich die Nachfrage und damit auch die Ergebnissituation unserer Werke. Das Sägewerksgeschäft entwickelte sich trotz steigender Rohstoffkosten positiv und es konnten Marktanteile gewonnen werden.
- Großbritannien erholte sich langsam von der Wirtschaftskrise. Die Nachfrage war besser als erwartet, allerdings bleibt die britische Wirtschaft generell in einem unsicheren Umfeld. Egger konnte Verkaufsmengen gewinnen, allerdings führte in den letzten Monaten eine Verknappung auf dem Holzmarkt zu gestiegenen Rohstoffkosten. Über das Geschäftsjahr 2009/10 betrachtet, konnten die Ergebnisse im Vergleich zum Vorjahr gesteigert werden.
- In Frankreich und Spanien konnten die Marktanteile in einem umkämpften Umfeld ausgebaut werden. Egger profitierte von einem modernisierten Standort Rion und einer stark von der Krise betroffenen Konkurrenz.
- Der Bereich Retail war im Geschäftsjahr 2009/10 geprägt von einer differenzierten Entwicklung. Der Laminatfußbodenmarkt in Europa weist weiterhin Produktionsüberkapazitäten auf, was zu einem starken Preis- und Ergebnisdruck führt. Eine deutlich bessere Nachfrage besteht für OSB-Produkte, besonders in den mitteleuropäischen Märkten. Insgesamt konnte der Retailbereich bei leicht rückläufigen Umsätzen das Ergebnis des Vorjahres durch positive Mengenentwicklung und Kostenoptimierungen übertreffen.
- Der russische Markt war besonders nachhaltig von der Krise betroffen. Die Verkaufspolitik zielt darauf ab, den Anteil veredelter Produkte zu steigern, wobei die Verkaufspreise weiterhin unter Druck stehen. Ergebnismäßig schloss 2009/10 Russland nahe dem Vorjahresniveau.
- Der rumänische Standort verzeichnete im Geschäftsjahr 2009/10 eine den Umständen entsprechend positive Entwicklung. Absatzseitig konnten trotz eines schwachen Marktumfeldes Mehrmengen lukriert werden. Die modernen Anlagen trugen ebenfalls dazu bei, dass das Vorjahresergebnis gesteigert werden konnte. Eine zunehmende Herausforderung stellt allerdings die angespannte Liquiditätssituation vieler osteuropäischer Kunden dar.

3.4 Cash-flow

- Nach Berücksichtigung der Veränderungen des Nettoumlaufvermögens wurde ein Cash-flow aus laufender Geschäftstätigkeit von 234 Mio EUR (Vorjahr: 125 Mio EUR) erwirtschaftet. Der Anstieg resultiert aus dem verbesserten Cash-flow aus dem Ergebnis. Im Cash-flow aus Finanzierungstätigkeit ist die Emission der Egger Anleihe enthalten.

| Cash-flow Rechnung | | 2009/10 | 2008/09 |
|--|----------|----------------|----------------|
| Cash-flow aus laufender Geschäftstätigkeit | Mio. EUR | 234 | 125 |
| Cash-flow aus Investitionstätigkeit | Mio. EUR | -91 | -199 |
| Cash-flow aus Finanzierungstätigkeit | Mio. EUR | 34 | -7 |
| Veränderung der Zahlungsmittel | Mio. EUR | 177 | -81 |

3.5 Investitionen

- Im Geschäftsjahr 2009/10 wurden Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte in der Höhe von 89 Mio EUR (Vorjahr: 202 Mio EUR) getätigt. Davon entfielen 20 Mio EUR (Vorjahr: 30 Mio EUR) auf Erhaltungsinvestitionen, was einem Anteil von 15% (Vorjahr: 23%) der laufenden Normalabschreibungen entspricht. Für Wachstumsinvestitionen wurden 69 Mio EUR (Vorjahr: 172 Mio EUR) ausgegeben. Die wichtigsten Wachstumsinvestitionen 2009/10 waren Abschlussinvestitionen für die Modernisierung des Standortes Rion des Landes (FR) und das Energie- und Umweltprojekt St. Johann i.T. (AT), sowie die Verlängerung der Controll-Pressen am Standort Brilon (DE). Außerdem wurden am Standort Radauti (RO) die Arbeiten zur Errichtung einer eigenen Leimfabrik und eines Verwaltungsgebäudes begonnen.

Geografische Aufteilung der Investitionen:

| Investitionen | | 2009/10 | 2008/09 |
|-----------------------------|-----------------|----------------|----------------|
| West- und Zentraleuropa | Mio. EUR | 78 | 181 |
| Süd- und Osteuropa | Mio. EUR | 11 | 21 |
| Investitionen gesamt | Mio. EUR | 89 | 202 |

3.6 Finanzierungsmaßnahmen bzw. -vorhaben

- Das in Irland etablierte Egger Finanzzentrum Northumbria Finance Ltd. (NFL) übt seit mehreren Jahren mit Erfolg seine Tätigkeit als internes Factoring-Institut aus und konnte in 2009/10 das Geschäft weiter ausweiten.
- In der strategischen Ausrichtung der Unternehmensfinanzierung stellt die Diversifizierung von Kapitalquellen und Finanzierungsinstrumenten eine wesentliche Zielgröße dar. Entsprechend dem operativen Grundgeschäft wird eine ausgewogene Kapital- und Zinsbindung angestrebt. Zur strategischen Liquiditätssicherung werden langfristig kommittierte Kreditlinien abgeschlossen.
- Derivative Finanzinstrumente werden zur Sicherung von Risikopositionen aus dem Grundgeschäft eingesetzt.
- Bezüglich detaillierter Informationen zu Derivaten, zur Egger Anleihe, zum Perpetual Bond und zum Genussrecht verweisen wir auf den Anhang.

3.7 Egger Wertmanagement

- In der aus Leitbild, Vision und Mission abgeleiteten Leitstrategie von Egger steht „nachhaltiges, profitables Wachstum“ und die nachhaltige Steigerung des Unternehmenswertes im Mittelpunkt. Durch Optimierungen in bestehenden Märkten und stetige Investitionen in rentable Wachstumsmärkte wird dem Wertmanagement Gedanken Rechnung getragen. Diese Gedanken finden sich auch in definierten Egger Wertmanagement-Grundsätzen wieder.
- Egger Wertmanagement basiert auf einer einfachen und transparenten, jedoch aussagekräftigen Methode und konzentriert sich auf die nachhaltige Steigerung des Cash-flows (EBITDA) im Verhältnis zum historischen investierten Kapital (Historical Capital Employed), dem CFROI (Cash-flow Return on Investment; Verzinsung des eingesetzten Kapitals zu Anschaffungskosten) und der wertmäßigen Steigerung der Differenz zwischen EBITDA und Kapitalkosten (=CVA; Cash Value Added; Gewinn, der über die Kapitalkosten hinaus erwirtschaftet wird).
- Der CFROI zählt zu den wichtigsten Performance Kennzahlen in anlageintensiven Unternehmen und dient der Messung der Rentabilität auf das zur Verfügung gestellte Kapital.

Berechnung des Gruppen-CFROI:

| Wertmanagement | | 30.04.10 | 30.04.09 |
|-----------------------------|-------------|-----------------|-----------------|
| EBITDA operativ | Mio. EUR | 236 | 178 |
| Historical Capital Employed | Mio. EUR | 2.272 | 2.255 |
| CFROI | in % | 10,4% | 7,9% |

- Der Gruppen CFROI erreichte per 30.04.2010 10,4% (Vorjahr 7,9%). Die Steigerung gegenüber dem Vorjahr resultiert aus der verbesserten Ertragslage. Zudem hat sich durch den Abbau von Working Capital und wegen des moderaten Investitionsvolumens das Historical Capital Employed nur leicht erhöht. Mittelfristig rechnen wir mit einer Verbesserung des CFROI.

4 Risikomanagement

- Hinsichtlich der Risikopolitik des Unternehmens und einer detaillierten Beschreibung der spezifischen Risiken von Egger verweisen wir auf den Risikobericht im Anhang.

5 Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

5.1 Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem Schluss des Geschäftsjahres

- Kurz nachdem im Mai 2010 die endgültige Genehmigung zum Bau der Leimfabrik am Standort Radauti (RO) erteilt wurde, starteten die ersten Investitionsarbeiten. Nach einer ca. 2-jährigen Bauzeit sollen Bindemittel und Harze für die eigene Produktion am Standort hergestellt werden.

- Im Juni 2010 wurde vertraglich vereinbart, dass Egger 71,5% der Anteile an dem türkischen Kantenhersteller Roma Plastik übernimmt. Die Übernahme muss noch von den türkischen Wettbewerbsbehörden freigegeben werden. Durch diesen Schritt erweitert Egger das Produktsortiment um Kanten aus eigener Produktion und stärkt die Position in den strategisch wichtigen Märkten Süd- und Osteuropas.

5.2 Voraussichtliche Entwicklung / Ausblick

Perspektive schaffen – Chancen nach der Krise nutzen – stabiles Wachstum

- Durch umfangreiche Investitionen und Optimierungen in den letzten Jahren sind wir mit modernsten Produktionsstandorten und einer schlanken Kostenstruktur bestens aufgestellt und können zuversichtlich in die Zukunft blicken.
- Die Holzwerkstoffbranche ist weiterhin mit Risiken konfrontiert, die nicht unterschätzt werden dürfen. Das sind vor allem die Verknappung von Holz und einhergehende Rohstoffkostensteigerungen, sowie eine weiterhin bestehende Unsicherheit wichtiger Absatzmärkte.
- Um unsere Marktposition weiter zu festigen, setzen wir unverändert auf Produktvielfalt, Marktdiversifizierung und Innovationen. Die solide finanzielle Basis ermöglicht eine langfristige Lieferbeziehung mit unseren Kunden und weiteres stabiles Wachstum aus eigener Kraft.
- Bei uns stehen unverändert die Werte Qualität, Menschlichkeit und Perspektive im Vordergrund. Wir haben für das kommende Geschäftsjahr das Thema „Perspektive schaffen“ als gruppenweiten Schwerpunkt ausgerufen. Dies wird anhand von konkreten Projekten in jedem Werk umgesetzt und in der täglichen Arbeit gelebt.

Ausblick auf Umsatz und Ergebnissituation

- Wir erwarten einen Holzwerkstoffmarkt, der sich langsam erholt. Es ist Ziel, die Auslastung im Vergleich zum vergangenen Geschäftsjahr zu steigern und Marktanteile auszubauen. Die Herausforderung wird sein, die prognostizierten Materialkostensteigerungen mit Verkaufspreisanpassungen bestmöglich abzufedern. Aus diesem Grund haben wir uns zum Ziel gesetzt, die Umsatzerlöse vor allem aus zusätzlichen Mengen zu steigern und das Ergebnis des abgelaufenen Geschäftsjahres zu halten.
- Diese Angaben sind Prognosen, die auf aktuellen Einschätzungen über zukünftige Entwicklungen beruhen, welche durch Unsicherheiten oder Risiken im Marktumfeld beeinflusst werden können und zu Abweichungen von den derzeitigen Einschätzungen führen können.

5.3 Forschung und Entwicklung / Innovation

„Innovation ist für uns die Basis langfristiger Ertragskraft.“ Diese Formulierung aus dem EGGER Unternehmensleitbild betont Innovation als eine wesentliche Säule zur Erreichung der Vision von EGGER und entsprechend wird dem Innovationsprozess eine hohe strategische Bedeutung zugewiesen.

Ideenfindung, deren Dokumentation und organisatorische Abwicklung von Innovationsprojekten, bis hin zur Markteinführung folgen bei EGGER einem klar definierten Prozess, der als solcher im Unternehmen fix verankert ist. Die zentral organisierten

Competence Center konzentrieren sich auf die Verfahrensentwicklungen für emissionsarme Produkte und die Produktivitätssteigerung bzw. die Optimierung der Produktionsanlagen hinsichtlich Kosten, Energie- und Rohstoffverbrauch. Als Schnittstelle zum Vertrieb und Kunden agiert das ebenfalls in zentralen Stabsstellen organisierte Produktmanagement. Im Rahmen des Innovationsprozesses definiert das Produktmanagement die wesentlichen Produktanforderungen und unterstützt den Vertrieb bei der Markteinführung. Von der Festlegung entsprechender empfohlener Verkaufspreise, der Produktschulung sowie der Konzeption des Marketingpaketes zusammen mit den lokalen Marketingteams begleitet das Produktmanagement den Prozess nicht nur in der Phase der Produktentwicklung, sondern verantwortet auch den Auslauf am Ende des Produktlebenszyklus.

Formaldehyd:

Entsprechend der Anforderungen des EPF (European Panel Forum) und von wichtigen Kunden im Handel und Industrie, den Formaldehydgehalt von Holzwerkstoffen zu senken, wurden bei EGGER Entwicklungsprojekte durchgeführt. Die erforderlichen Zulassungsprüfungen sind erfolgreich bestanden worden.

Die wesentlichen Innovationsprojekte, die im Geschäftsjahr 2009/10 am Markt eingeführt wurden, waren:

- Hochglänzende Oberflächenstruktur ST30 im Großplattenformat 5.610 x 2.070 mm im Kurztakt-Beschichtungsverfahren mit Schutzfolienkaschierung.
- Kompaktplatte im Dekorverbund zu unserem Dekorprogramm für die Möbelindustrie.
- Melaminharz beschichtete Dünnspanplatte bis 3 mm Dicke als Decklage für die Türenindustrie oder die Herstellung von Wabenplatten.
- Dünnspan-Stützkante für die Veredelung von Postforming-Arbeitsplatten oder im Einsatz für Leichtbauplatten.
- Erweiterung Akustikplatten-Sortiment: als Trägerplatte können nun sämtliche Melaminharz beschichtete Trägerplatten, im Schwerpunkt in der brandbeständigen Ausführung Euroclass B Flammex verwendet werden; zahlreiche Perforations- und Schlitzbilder, auch mit individuellen Bohrbildern möglich.
- Integration von LED-Lichtmodulen in Akustiklösungen.
- Einstieg in den Digitaldruck als ganzheitliche digitale Lösung von der Dekorentwicklung mit eigener Dekorentwicklungsabteilung, Dekorvisualisierung über Touchscreen und Multi-Beamer Präsentation sowie Investition in eigenen Digitaldrucker für die Weiterverarbeitung des digital bedruckten Papiere.

St. Johann i.T., am 13. Juli 2010

Walter Schiegl
(CTO, Produktion,
Technik und Einkauf)

Dr. Thomas Leissing
(Unternehmenssprecher, CFO,
Finanzen, Logistik und Personal)

Ulrich Bühler
(CSO, Marketing
und Vertrieb)

Die Geschäftsführung

3. Bestätigungsvermerk

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der

**Egger Holzwerkstoffe GmbH,
St. Johann in Tirol,**

für das **Geschäftsjahr vom 1. Mai 2009 bis zum 30. April 2010** geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 30. April 2010, die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung/Konzern-Gesamtergebnisrechnung, die Konzerngeldflussrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das am 30. April 2010 endende Geschäftsjahr sowie den Konzernanhang.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und die Buchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind, vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISAs) durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 30. April 2010 sowie der Ertragslage des Konzerns und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. Mai 2009 bis zum 30. April 2010 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss.

Innsbruck, am 13. Juli 2010



KPMG Austria GmbH
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

Mag. Gabriele Lehner
Wirtschaftsprüfer

KPMG Austria GmbH
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

i.V. Mag. Gerhard Dablander
Wirtschaftsprüfer

Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Konzernabschluss samt Konzernlagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

Bilanz zum 30. April 2010

Aktiva

| | 30.4.2010 EUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|---------------------------------------|-------------------|
| A. Anlagevermögen: | | |
| Finanzanlagen: | | |
| Anteile an verbundenen Unternehmen | 1.824.027.190,58 | 1.749.380 |
| B. Umlaufvermögen: | | |
| I. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände: | | |
| 1. Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen | 46.792.404,02 | 43.678 |
| 2. Sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände | 41.832,34 | 13.561 |
| | <u>46.834.236,36</u> | 57.239 |
| II. Guthaben bei Kreditinstituten | 162.624.967,66 | 2.265 |
| | <u>209.459.204,02</u> | 59.504 |
| C. Rechnungsabgrenzungsposten | 1.304.520,00 | 870 |
| | <u><u>2.034.790.914,60</u></u> | 1.809.754 |

Passiva

| | 30.4.2010 EUR | 30.4.2009 TEUR |
|---|--------------------------------|-------------------|
| A. Eigenkapital: | | |
| I. Stammkapital | 10.000.444,00 | 10.000 |
| II. Kapitalrücklagen: | | |
| 1. Gebundene | <i>1.000.000,00</i> | 1.000 |
| 2. Nicht gebundene | <i>311.640.724,13</i> | 311.641 |
| | <u>312.640.724,13</u> | 312.641 |
| III. Genussrechtskapital | 356.636.935,37 | 356.637 |
| IV. Bilanzgewinn (davon Gewinnvortrag EUR 300.712.633,92; Vorjahr: TEUR 185.439) | <u>368.179.576,05</u> | 300.713 |
| | <u>1.047.457.679,55</u> | 979.991 |
| B. Rückstellungen: | | |
| 1. Steuerrückstellungen | 14.545.330,34 | 5.374 |
| 2. Sonstige Rückstellungen | 4.201.681,88 | 8.389 |
| | <u>18.747.012,22</u> | 13.763 |
| C. Verbindlichkeiten: | | |
| 1. Anleihen | 418.000.000,00 | 298.000 |
| 2. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 250.222.222,06 | 303.000 |
| 3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 53.734,58 | 40 |
| 4. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen | 263.378.594,56 | 185.512 |
| 5. Sonstige Verbindlichkeiten (davon aus Steuern EUR 0,00; Vorjahr: TEUR 0; davon im Rahmen der sozialen Sicherheit EUR 0,00; Vorjahr: TEUR 0) | <u>36.931.671,63</u> | 29.448 |
| | <u>968.586.222,83</u> | 816.000 |
| | <u>2.034.790.914,60</u> | 1.809.754 |
| Haftungsverhältnisse | 304.658.721,00 | 326.407 |

Gewinn- und Verlustrechnung für das Geschäftsjahr 2009/10

| | 2009/10 EUR | 2008/09 TEUR |
|---|-------------------------------------|-----------------|
| 1. Sonstige betriebliche Erträge: | | |
| Übrige | 689.875,58 | 570 |
| 2. Sonstige betriebliche Aufwendungen: | | |
| a) Steuern, soweit sie nicht unter Steuern vom Einkommen und vom Ertrag fallen | -12.243,07 | -4 |
| b) Übrige | -733.180,74 | -926 |
| | <u>-745.423,81</u> | -930 |
| 3. Zwischensumme aus Z 1 und Z 2 (Betriebsergebnis) | -55.548,23 | -360 |
| 4. Erträge aus Beteiligungen (davon aus verbundenen Unternehmen EUR 83.455.000,00; Vorjahr: TEUR 142.320) | 83.455.000,00 | 142.320 |
| 5. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge (davon aus verbundenen Unternehmen EUR 223.461,29; Vorjahr: TEUR 6.191) | 6.349.792,00 | 14.858 |
| 6. Zinsen und ähnliche Aufwendungen (davon betreffend verbundene Unternehmen EUR 1.458.733,53; Vorjahr: TEUR 5.958) | -41.482.784,08 | -45.035 |
| 7. Zwischensumme aus Z 4 bis Z 6 (Finanzergebnis) | <u>48.322.007,92</u> | 112.143 |
| 8. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit | 48.266.459,69 | 111.783 |
| 9. Außerordentliche Erträge = Außerordentliches Ergebnis | 18.367.068,92 | 0 |
| 10. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag | 833.413,52 | 3.490 |
| 11. Jahresüberschuss = Jahresgewinn | 67.466.942,13 | 115.273 |
| 12. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr | 300.712.633,92 | 185.439 |
| 13. Bilanzgewinn | <u><u>368.179.576,05</u></u> | 300.713 |

**Anhang für das Geschäftsjahr 2009/10 der
Egger Holzwerkstoffe GmbH,
St. Johann in Tirol**

1. Allgemeine Angaben

Der vorliegende Jahresabschluss zum 30.4.2010 wurde von der Geschäftsführung der Gesellschaft nach den Vorschriften des österreichischen Unternehmensgesetzbuches (UGB) aufgestellt.

Bei der geprüften Gesellschaft handelt es sich um eine große Kapitalgesellschaft im Sinn des § 221 UGB.

2. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

2.1. Allgemeine Grundsätze

Der Jahresabschluss wurde unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung sowie unter Beachtung der Generalnorm, ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens zu vermitteln, aufgestellt.

Bei der Erstellung des Jahresabschlusses wurde der Grundsatz der Vollständigkeit eingehalten.

Bei der Bewertung der einzelnen Vermögensgegenstände und Schulden wurde der Grundsatz der Einzelbewertung beachtet und eine Fortführung des Unternehmens unterstellt.

Dem Vorsichtsprinzip wurde dadurch Rechnung getragen, dass nur die am Abschlussstichtag verwirklichten Gewinne ausgewiesen wurden. Alle erkennbaren Risiken und drohenden Verluste wurden berücksichtigt.

Die bisher angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wurden beibehalten.

2.2. Anlagevermögen

Die Finanzanlagen werden zu Anschaffungskosten abzüglich außerplanmäßiger Abschreibungen bewertet.

Außerplanmäßige Abschreibungen werden vorgenommen, wenn Wertminderungen voraussichtlich von Dauer sind oder wenn der zum Bilanzstichtag beizulegende Wert niedriger ist als der Buchwert.

2.3. Umlaufvermögen

Die Forderungen und sonstigen Vermögensgegenstände sind mit dem Nennwert angesetzt. Im Falle erkennbarer Einzelrisiken wird der niedrigere beizulegende Wert angesetzt.

2.4. Rückstellungen

In den Rückstellungen werden unter Beachtung des Vorsichtsprinzips alle im Zeitpunkt der Bilanzerstellung erkennbaren Risiken und der Höhe und dem Grunde nach ungewisse Verbindlichkeiten mit den Beträgen berücksichtigt, die nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung erforderlich sind.

2.5. Verbindlichkeiten

Anleihen werden zu den fortgeschriebenen Anschaffungskosten bilanziert. Ein Agio, Disagio oder sonstiger Unterschied zwischen dem erhaltenen Betrag und dem Rückzahlungsbetrag wird über die Laufzeit der Finanzierung verteilt.

Verbindlichkeiten sind mit dem Rückzahlungsbetrag unter Bedachtnahme auf den Grundsatz der Vorsicht angesetzt.

2.6. Währungsumrechnung

Fremdwährungsforderungen wurden nach dem strengen Niederstwertprinzip bewertet. Fremdwährungsverbindlichkeiten wurden nach dem Höchstwertprinzip bewertet.

Pool-Geldforderungen und -verbindlichkeiten in Fremdwährungen werden zum Mittelkurs am Stichtag bewertet.

3. Erläuterungen zur Bilanz und zur Gewinn- und Verlustrechnung

3.1. Erläuterungen zur Bilanz

Beteiligungsspiegel

| Beteiligtes Unternehmen, Sitz | Anschaf- fungswert EUR | Buchwert 30.4.2010 EUR | Anteil % | Wäh- rung | Eigen- kapital | Jahreser- gebnis |
|--|------------------------------|------------------------------|-------------|--------------|-------------------|---------------------|
| Egger (UK) Holdings Limited, Woking, Großbritannien | 11.119.288,34 | 11.119.288,34 | 100,00 | GBP | 19.437.834,73 | -396.601,13 |
| Egger (UK) Limited, Woking, Großbritannien | 112.249.100,00 | 112.249.100,00 | 100,00 | GBP | 19.066.620,29 | -3.212.866,82 |
| Northumbria Finance Limited, Dublin, Irland | 36.133.420,00 | 36.133.420,00 | 100,00 | EUR | 42.929.532,34 | 4.293.676,97 |
| Fritz Egger Gesellschaft m.b.H., St. Johann in Tirol | 517.472.822,79 | 517.472.822,79 | 94,90 | EUR | 258.459.686,49 | 41.563.358,64 |
| Egger Osteuropa Beteili- gungsverwaltung GmbH, St. Johann in Tirol | 157.660.000,00 | 157.660.000,00 | 100,00 | EUR | 157.368.581,09 | -252.322,58 |
| Egger Deutschland Beteili- gungsverwaltung GmbH, St. Johann in Tirol | 309.618.000,00 | 309.618.000,00 | 94,84 | EUR | 338.243.270,11 | 1.298.196,26 |
| Egger Verwaltungs- gesellschaft m.b.H., St. Johann in Tirol | 679.774.559,45 | 679.774.559,45 | 100,00 | EUR | 679.776.184,77 | -2.600,10 |

Der Zugang der Beteiligung an der Northumbria Finance Limited, Dublin, Irland, sowie der Abgang der Beteiligung an der Egger Ireland Limited, Dublin, Irland, resultieren aus der Verschmelzung der Northumbria Limited, Dublin, Irland, und der Egger Ireland Limited, Dublin, Irland, in die Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann in Tirol.

Die Erhöhung der Beteiligung an der Egger (UK) Limited, Woking, Großbritannien, resultiert aus geleisteten Stammkapitalerhöhungen.

Die Erhöhung der Beteiligung an der Egger Osteuropa Beteiligungsverwaltung GmbH, St. Johann in Tirol, resultiert aus einem Großmutterzuschuss an die Egger Russland Beteiligungs GmbH, St. Johann in Tirol.

Die Erhöhung der Beteiligung an der Fritz Egger Gesellschaft m.b.H., St. Johann in Tirol, resultiert aus einem nicht rückforderbaren Großmutterzuschuss an die Egger Holzprodukte Verwaltungs GmbH, St. Johann in Tirol.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände

Von den Forderungen und sonstigen Vermögensgegenständen gegenüber verbundenen Unternehmen haben EUR 46.685.870,96 (Vorjahr: TEUR 34.263) eine Restlaufzeit bis zu einem Jahr und EUR 106.533,06 (Vorjahr: TEUR 9.414) eine Restlaufzeit über einem Jahr.

Die Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen bestehen zur Gänze - wie im Vorjahr - aus sonstigen Forderungen bzw Poolgeldforderungen in Höhe von EUR 668.744,86 (Vorjahr: TEUR 1.005) und Finanzierungsforderungen in Höhe von EUR 106.533,06 (Vorjahr: TEUR 9.414).

Die sonstigen Forderungen und Vermögensgegenstände haben zur Gänze - wie im Vorjahr - eine Restlaufzeit bis zu einem Jahr.

Im Posten "Sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände" sind folgende wesentliche Erträge enthalten, die erst nach dem Abschlussstichtag zahlungswirksam werden:

| | 30.4.2010 <u>EUR</u> | 30.4.2009 <u>TEUR</u> |
|--|-------------------------|--------------------------|
| Finanzderivate | 31.168,81 | 104 |
| Forderungen gegenüber Kreditinstituten | <u>2.184,75</u> | <u>27</u> |
| | <u><u>33.353,56</u></u> | <u><u>131</u></u> |

Der aktive Rechnungsabgrenzungsposten beinhaltet das Disagio für die 3,875 % Egger Anleihe 2005-2012 in Höhe von EUR 156.940,00, das Disagio für den 7,25 % Egger Holzwerkstoffe Perpetual Bond 2006 in Höhe von EUR 336.756,00 und das Disagio für die im Geschäftsjahr emittierte 5,75 % Egger Holzwerkstoffe Anleihe 2010-2017 in Höhe von EUR 810.824,00.

Aktive Latente Steuern

Ein gemäß § 198 Abs 10 UGB aktivierbarer Abgrenzungsposten für latente Steuern in Höhe von EUR 276.939,50 (Vorjahr: TEUR 203) wurde in der Bilanz nicht angesetzt.

Derivative Finanzinstrumente

Die Finanzderivate werden zu Anschaffungskosten bzw zum niedrigeren Marktwert zum Bilanzstichtag bewertet und unter den sonstigen Forderungen und Vermögensgegenständen ausgewiesen. Negative Marktwerte werden unter den sonstigen Rückstellungen ausgewiesen.

Die derivativen Finanzinstrumente zur Absicherung des Zinsrisikos setzen sich wie folgt zusammen:

| Bezeichnung | Währung | Nominale | Anschaffungswert EUR | Marktwert 30.4.2010 EUR |
|---------------|---------|----------------|-------------------------|-------------------------------|
| Swaps: | | | | |
| 2194419UK | EUR | 50.000.000,00 | 0,00 | -64.011,64 |
| 250050FRA0 | EUR | 47.222.222,22 | 0,00 | -1.413.811,00 |
| 090902.0018.0 | EUR | 50.000.000,00 | 0,00 | -51.699,94 |
| 1002250037 | EUR | 80.000.000,00 | 0,00 | -9.197,33 |
| Zins-CAP-Nr.: | | | | |
| 1295880B | EUR | 18.750.000,00 | 21.600,00 | 0,00 |
| 1295884B | GBP | 5.852.004,67 | 12.504,82 | 613,00 |
| 1444747B | EUR | 100.000.000,00 | 97.500,00 | 5.709,00 |
| 1444750B | GBP | 15.000.000,00 | 15.718,56 | 3.635,00 |
| 1792219B | EUR | 84.071.429,00 | 47.000,00 | 1.852,00 |
| 2533252B | EUR | 58.142.857,00 | 61.000,00 | 12.070,00 |
| 2002027051 | EUR | 30.000.000,00 | 106.500,00 | 5.881,06 |
| 2001927050 | EUR | 56.250.000,00 | 109.900,00 | 332,75 |
| 232006 | GBP | 2.277.197,00 | 2.200,00 | 1.712,40 |
| Bezeichnung | Währung | Nominale | Anschaffungswert EUR | Marktwert 30.4.2009 EUR |
| FRA: | | | | |
| 1755 | EUR | 75.000.000,00 | 0,00 | -21.626,07 |
| 247741 | EUR | 109.714.286,00 | 0,00 | -131.808,00 |
| 2076123M | EUR | 75.000.000,00 | 0,00 | -57.096,53 |
| Zins-CAP-Nr.: | | | | |
| 1295880B | EUR | 43.750.000,00 | 21.600,00 | 162,00 |
| 1295884B | GBP | 7.793.337,00 | 12.504,82 | 3.567,00 |
| 1444747B | EUR | 100.000.000,00 | 97.500,00 | 37.705,00 |
| 1444750B | GBP | 15.000.000,00 | 15.718,56 | 15.940,00 |
| 1792219B | EUR | 101.357.143,00 | 47.000,00 | 19.156,00 |
| 2533252B | EUR | 58.142.857,00 | 61.000,00 | 29.325,00 |
| 2002027051 | EUR | 30.000.000,00 | 106.500,00 | 23.686,08 |
| 2001927050 | EUR | 31.250.000,00 | 109.900,00 | 8.827,45 |
| 232006 | GBP | 2.277.197,00 | 2.200,00 | 1.076,00 |

Zur Absicherung des Fremdwährungsrisikos wurden folgende **Devisentermingeschäfte** abgeschlossen:

| Währung | Nominale | Positiver Marktwert 30.4.2010 EUR | Negativer Marktwert 30.4.2010 EUR |
|---------|----------------|---|---|
| CAD | 230.300,00 | 739,00 | -2.139,00 |
| CHF | 23.666.100,00 | 0,00 | -655.152,32 |
| GBP | 61.557.400,00 | 0,00 | -699.352,23 |
| PLN | 62.349.600,00 | 60.465,99 | -201.070,99 |
| RON | 24.245.000,00 | 14.617,00 | -77,00 |
| RUB | 754.600.000,00 | 7.468,00 | -1.019.197,61 |
| USD | 10.728.900,00 | 97.249,86 | -5.472,82 |
| AUD | 1.824.200,00 | 3.709,00 | 0,00 |

Das Nominale stellt das Kontraktvolumen der derivativen Finanzinstrumente dar. Die beizulegenden Marktwerte sind jener Betrag, zu dem diese Geschäfte glatt gestellt werden können. Die derivativen Finanzinstrumente dienen ausschließlich der Absicherung von Zinsänderungs- und Währungsänderungsrisiken. Die Bewertungen erfolgen durch die jeweiligen Finanzinstitute.

Genussrechtskapital

Bei den aktienähnlichen Genussrechten handelt es sich um sozietäre Genussrechte, welche nur von Seiten des Emittenten gekündigt werden können. Der Genussrechtsinhaber ist am Gewinn und am Liquidationsgewinn der Egger Holzwerkstoffe GmbH mit einem Anteil von 46,3 % beteiligt. Die Ansprüche des Genussrechtsinhabers sind nachrangig zu allen anderen nicht nachrangigen Verbindlichkeiten der Gesellschaft. Mit dem Genussrecht sind keine gesellschaftsrechtlichen Beteiligungsrechte, insbesondere Stimmrechte, verbunden.

Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen in Höhe von EUR 4.201.681,88 (Vorjahr: TEUR 8.389) beinhalten zum größten Teil derivative Finanzinstrumente sowie Beratungskosten. Die derivativen Finanzinstrumente wurden im Vorjahr unter den sonstigen Verbindlichkeiten ausgewiesen. Die Vorjahreswerte wurden zwecks Vergleichbarkeit angepasst.

Verbindlichkeiten

| | hievon mit einer Restlaufzeit bis zu einem Jahr EUR | hievon mit einer Restlaufzeit von ein bis fünf Jahren EUR | hievon mit einer Restlaufzeit über fünf Jahre EUR | Bilanzwert EUR |
|---|---|---|---|-----------------------|
| Anleihen | 0,00 | 165.000.000,00 | 253.000.000,00 | 418.000.000,00 |
| Vorjahr in TEUR | 0 | 165.000 | 133.000 | 298.000 |
| Verbindlichkeiten gegen- über Kreditinstituten | 5.555.555,56 | 244.666.666,50 | 0,00 | 250.222.222,06 |
| Vorjahr in TEUR | 0 | 303.000 | 0 | 303.000 |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen | 53.734,58 | 0,00 | 0,00 | 53.734,58 |
| Vorjahr in TEUR | 40 | 0 | 0 | 40 |
| Verbindlichkeiten gegenüber verbun- denen Unternehmen | 250.892.129,72 | 12.486.464,84 | 0,00 | 263.378.594,56 |
| Vorjahr in TEUR | 185.512 | 0 | 0 | 185.512 |
| Sonstige Ver- bindlichkeiten | 35.301.732,40 | 1.629.939,23 | 0,00 | 36.931.671,63 |
| Vorjahr in TEUR | 26.947 | 2.501 | 0 | 29.448 |
| | <u>291.803.152,26</u> | <u>423.783.070,57</u> | <u>253.000.000,00</u> | <u>968.586.222,83</u> |
| Vorjahr in TEUR | 212.498 | 470.501 | 133.000 | 816.000 |

Anleihen

Die Egger Holzwerkstoffe GmbH begab im Mai 2006 einen Perpetual Bond mit einem Gesamtnennbetrag in Höhe von 133 Mio EUR. Die Anleihe hat eine unbefristete Laufzeit und einen fixen Kupon von 7,25 %. Sie kann seitens des Unternehmens erstmals nach zehn Jahren gekündigt werden. Sollte die Anleihe nach zehn Jahren nicht gekündigt werden, so ändert sich der Kupon in eine variable Verzinsung (6-Monats-Euribor plus 4,85 % Aufschlag). Für die Anleihegläubiger ist das Recht auf ordentliche Kündigung der Anleihe ausgeschlossen. Die steuerlich abzugsfähigen Zinszahlungen sind jährlich im Mai fällig und müssen von der Emittentin nur dann ausbezahlt werden, wenn eine Ausschüttung an die Gesellschafter beschlossen wird.

Im Oktober 2005 legte die Egger Finanzservice GmbH eine 3,875 % Fixkupon Anleihe über TEUR 165.000 auf. Die Anleihe hat eine Laufzeit von 7 Jahren mit Endfälligkeit im Oktober 2012. Diese wurde im Zuge der Verschmelzung im Juni 2007 in die Egger Holzwerkstoffe GmbH eingebracht. Die Zinszahlungen sind jährlich im Oktober fällig.

Im Februar 2010 legte die Egger Holzwerkstoffe GmbH eine weitere Anleihe über TEUR 120.000 auf (5,75 % Fixkupon). Die Anleihe hat eine Laufzeit von 7 Jahren mit Endfälligkeit im Februar 2017.

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen beinhalten zur Gänze - wie im Vorjahr - sonstigen Verbindlichkeiten bzw Poolgeldverbindlichkeiten in Höhe von EUR 198.144.523,02 (Vorjahr: TEUR 76.528) und Finanzierungsverbindlichkeiten in Höhe von EUR 58.770.365,90 (Vorjahr: TEUR 102.191).

Im Posten "Sonstige Verbindlichkeiten" sind folgende wesentliche Aufwendungen enthalten, die erst nach dem Abschlussstichtag zahlungswirksam werden:

| | 30.4.2010 EUR | 30.4.2009 TEUR |
|--|----------------------|-------------------|
| Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten | 36.072.329,53 | 26.286 |
| Verbindlichkeiten fremd | 859.342,10 | 3.162 |
| | <u>36.931.671,63</u> | <u>29.448</u> |

Die derivativen Finanzinstrumente werden im aktuellen Geschäftsjahr unter den sonstigen Rückstellungen ausgewiesen. Die Vorjahreswerte wurden zwecks Vergleichbarkeit angepasst.

Haftungsverhältnisse

Offene Garantieerklärungen bestehen für die Egger Rumänien Beteiligungs GmbH, St. Johann in Tirol, zu Gunsten der EBRD (European Bank for Reconstruction and Development, London, Großbritannien) in Höhe von EUR 127.000.000,00. Der aushaftende Betrag zum 30.4.2010 beträgt EUR 103.658.721,34.

Zudem besteht eine Zahlungsgarantie für die Egger Russland Beteiligungs GmbH, St. Johann in Tirol, gegenüber der UniCredit Bank Austria AG, Wien, bis höchstens EUR 37.500.000,00. Der aushaftende Betrag beläuft sich zum 30.4.2010 auf EUR 20.000.000,00.

Im Rahmen der Factoring-Rahmenvereinbarung übernimmt die Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann in Tirol, gegenüber der UniCredit Bank Austria AG, Wien, die Haftung für die vertragsgemäße Erfüllung aller Zahlungsverpflichtungen der Northumbria Finance Limited, Dublin, Irland, sowie die Haftung für die ordnungsgemäße Weiterleitung der Zahlungseingänge auf die von der UniCredit Bank Austria AG, Wien, angekauften Forderungen durch die Gesellschaften der Egger Holzwerkstoffe-Gruppe an die Northumbria Finance Limited, Dublin, Irland, bis zu einem Höchstbetrag von EUR 175.000.000,00.

Zur Absicherung von Forderungen der RWE Key Account GmbH, Essen, Deutschland, wurden am 30.11.2007 Garantieerklärungen für die Egger Kraftwerk Brilon GmbH & Co. KG, Brilon, Deutschland (Höchstbetrag: EUR 2.500.000,00), bzw für die Egger Kraftwerk Brilon GmbH & Co. KG, Brilon, Deutschland, für die Egger Holzwerkstoffe Wismar GmbH & Co. KG, Wismar, Deutschland, für die Egger Kunststoffe GmbH & Co KG, Gifhorn, Deutschland, sowie für die Egger Bevern GmbH & Co KG, Bevern, Deutschland (Gesamthöchstbetrag: EUR 3.500.000,00), abgeschlossen.

Zur Sicherung von Forderungen aus bestehenden Verträgen der Fritz Egger GmbH & Co. OG (vormals: Fritz Egger Gesellschaft m.b.H. & Co), St. Johann in Tirol, mit der TIWAG-Tiroler Wasserkraft AG, Innsbruck, wurde eine Garantieerklärung abgeschlossen. Die Garantieerklärung ist mit 31.12.2012 befristet und die Ansprüche daraus sind der Höhe nach unlimitiert.

Zur Absicherung von Forderungen der Formox AB, Perstorp, Schweden, wurde am 23.12.2009 eine Zahlungsgarantie für die Egger Technologia SRL, Radauti, Rumänien, abgeschlossen. Die Garantieerklärung ist mit 15.1.2014 befristet, die Ansprüche sind der Höhe nach nicht limitiert.

3.2. Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

Finanzergebnis

Das Finanzergebnis setzt sich im Wesentlichen aus Beteiligungserträgen in Höhe von EUR 83.455.000,00, kompensiert durch einen Zinssaldo in Höhe von EUR 30.034.343,67 zusammen.

Außerordentliches Ergebnis

Die außerordentlichen Erträge in Höhe von EUR 18.367.068,92 (Vorjahr: TEUR 0) resultieren aus der Verschmelzung der Egger Ireland Limited, Dublin, Irland, und der Northumbria Limited, Dublin, Irland, auf die Egger Holzwerkstoffe GmbH, St. Johann in Tirol.

Steuern vom Einkommen und vom Ertrag

Die Steuern vom Einkommen und vom Ertrag setzen sich im Wesentlichen aus positiven Steuerumlagen in Höhe von EUR 16.267.450,55 aus der Unternehmensgruppe und aus Rückstellungen für zukünftige Steuerumlagen in Höhe von EUR 14.861.126,31 zusammen.

Auf das außerordentliche Ergebnis entfällt kein Steueraufwand.

Unternehmensgruppe

Die Gesellschaft ist seit dem Geschäftsjahr 2007/08 Gruppenträger einer Unternehmensgruppe gemäß § 9 Abs 8 KStG. Mit Gruppenvertrag vom April 2010 wurde der steuerliche Ausgleich zwischen dem Gruppenträger und jedem einzelnen Gruppenmitglied in Form von Steuerumlageverträgen neu geregelt.

Wird dem Gruppenträger von einem Gruppenmitglied ein positives Einkommen (steuerlicher Gewinn) zugerechnet, so beträgt die positive Steuerumlage des Gruppenmitgliedes an den Gruppenträger 25 % des zugerechneten positiven Einkommens (steuerlichen Gewinns) des Gruppenmitgliedes (positive Steuerumlage).

Wird dem Gruppenträger vom Gruppenmitglied ein negatives Einkommen (steuerlicher Verlust) zugerechnet, kürzen die zugerechneten steuerlichen Verluste in den folgenden Geschäftsjahren die Basis der an den Gruppenträger zu vergütende positive Steuerumlage.

4. Sonstige Angaben

Honorare des Abschlussprüfers

Die für die erbrachten Dienstleistungen des Abschlussprüfers, KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, als Aufwand erfassten Honorare werden gemäß § 237 Abs 14 UGB im Konzernabschluss der Gesellschaft angegeben.

Organe der Gesellschaft

Im Geschäftsjahr waren folgende Herren als **Geschäftsführer** tätig:

Dr. Thomas Leissing

Walter Schiegl

Ulrich Bühler

Sonstige Erläuterungen

Die Gesellschaft beschäftigt **kein** Personal.

Die Gesellschaft stellt als Mutterunternehmen einen konsolidierten Jahresabschluss auf. Die Hinterlegung erfolgt beim Firmenbuch des Landes- als Handelsgerichtes Innsbruck.

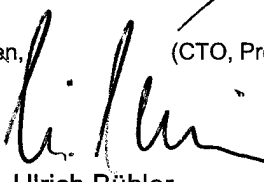
Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der in Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Jahresabschluss des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

St. Johann in Tirol, am 13. Juli 2010

Die Geschäftsführer


Dr. Thomas Leissing
(Unternehmenssprecher, CFO, Finanzen,
Logistik und Personal)


Walter Schiegl
(CTO, Produktion, Technik und Einkauf)


Ulrich Bühler
(CSO, Marketing und Vertrieb)

Anlage zum Anhang: Anlagenspiegel

Anlagenspiegel zum 30. April 2010

| | Anschaffungskosten | | | Stand am 30.4.2010 EUR | kumulierte Abschrei- bungen EUR | Buchwert 30.4.2010 EUR | Buchwert 30.4.2009 EUR | Abschrei- bungen des Geschäfts- jahres EUR |
|--|-----------------------------|----------------|----------------|------------------------------|--|------------------------------|------------------------------|--|
| | Stand am 1.5.2009 EUR | Zugänge EUR | Abgänge EUR | | | | | |
| Finanzanlagen: | | | | | | | | |
| Anteile an verbundenen Unternehmen | 1.749.380.010,58 | 92.948.020,00 | 18.300.840,00 | 1.824.027.190,58 | 0,00 | 1.824.027.190,58 | 1.749.380.010,58 | 0,00 |